

2016年3月期（第49期）

決算説明会

2016年5月25日

株式会社エヌアイディ

1. 会社概要

2. 2016年3月期決算概要

3. 2017年3月期計画概要

➤ 主要施策

➤ 業績計画

4. トピックス

この資料に掲載しております当社の計画及び予想、戦略などは、現時点における情報に基づき判断したものであり、今後、日本経済や情報処理業界の動向、新たなサービスや技術の進展、不確定要素などにより、実際の業績とは大きく異なる可能性がございますことを、あらかじめご承知おきくださいますようお願い申し上げます。

1. 会社概要

会社概要

社名	株式会社エヌアイデー (英社名 : Nippon Information Development Co.,Ltd.)
所在地	東京都中央区晴海1-8-10晴海アイランドトリトンスクエアX棟29F
設立	1967年（昭和42年）5月
資本金	6億5,335万円（2016年3月末現在）
事業内容	システム開発、情報処理サービス
社員数	935名、（NIDグループ：1,376名）（2016年3月末現在）
発行済株式数	4,369,830株
株主数	1,308名（2016年3月末現在）

エヌアイディグループの紹介

エヌアイディ

所在地 東京都中央区晴海

資本金 653百万円

社員 935名

事業内容 システム開発事業
情報処理サービス事業

連結子会社3社



N I D ・ M I

所在地 千葉県船橋市

資本金 30百万円

社員 264名

事業内容 システム開発事業
情報処理サービス事業

N I D 東北

宮城県仙台市宮城野区

30百万円

78名

システム開発事業

N I D ・ I E

東京都新宿区百人町

30百万円

99名

システム開発事業
情報処理サービス事業

(注) 平成28年4月1日付で、(株)N I D ・ I S から(株)N I D ・ M I に商号を変更しております。

2. 2016年3月期決算概要

2016年3月期決算の概況



(単位：百万円)
前期比

	2015年3月期	2016年3月期	
売上高	16,228	17,102	+ 5.4%
営業利益	1,415 (8.7%)	1,544 (9.0%)	+ 9.1%
経常利益	1,558 (9.6%)	1,717 (10.0%)	+ 10.2%
親会社株主に帰属する 当期純利益	791 (4.9%)	957 (5.6%)	+ 21.0%

連結貸借対照表 / 連結CF



貸借対照表	2015年 3月末	2016年 3月末	増減額	(単位：百万円) 主な増減要因	
流動資産合計	9,800	10,268	+ 467	受取手形及び売掛金	+ 438
固定資産合計	3,797	3,857	+ 60		
資産合計	13,597	14,126	+ 528		
負債合計	5,248	5,083	△ 165	未払消費税等	△ 236
純資産合計	8,348	9,042	+ 693	利益剰余金	+ 779
負債純資産合計	13,597	14,126	+ 528		

(単位：百万円)

キャッシュ・フロー計算書	2015年 3月期	2016年 3月期	(単位：百万円) 主な要因 (カッコ内は前期数値)	
営業活動によるCF	1,062	559	未払消費税の減少額	△ 236 (+ 288)
投資活動によるCF	△ 645	△ 173	投資有価証券の取得 投資有価証券の売却	△ 1,073 (△ 555) + 870 (+ 73)
財務活動によるCF	△ 174	△ 185	配当金の支払額	△ 177 (△ 170)
現金及び現金同等物期末残高	6,273	6,474		

セグメント別売上構成

NID・IE

554百万円(3.3%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発
- ネットワークソリューション
- その他 (BPO、人材派遣)

NID東北

891百万円(5.2%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発

NID・IS

2,537百万円(14.8%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発
- 付加価値ビジネス
- データソリューション

(NID業務部を含む)

2016年3月期
売上高合計
17,102 百万円

通信システム事業

4,395百万円(25.7%)

- 通信システム開発
- 付加価値ビジネス

情報システム事業

3,811百万円(22.3%)

- 情報システム開発

ネットワーク ソリューション事業

4,911百万円(28.7%)

- ネットワークソリューション

通信システム事業

■ 売上高、営業利益

	2015年 3月期	2016年 3月期	前期比
売上高	3,791	4,395	+15.9%
営業利益 (営業利益率)	263 (6.9%)	330 (7.5%)	+25.5%

■ 分野別売上高構成

モバイル	1,237	1,445	+16.8%
カーエレクトロニクス	1,086	1,402	+29.1%
ホームエレクトロニクス	163	158	△2.8%
医療・OA	574	611	+6.6%
社会インフラ	267	284	+6.5%
その他 通信、 プロダクト販売	466	496	+6.4%

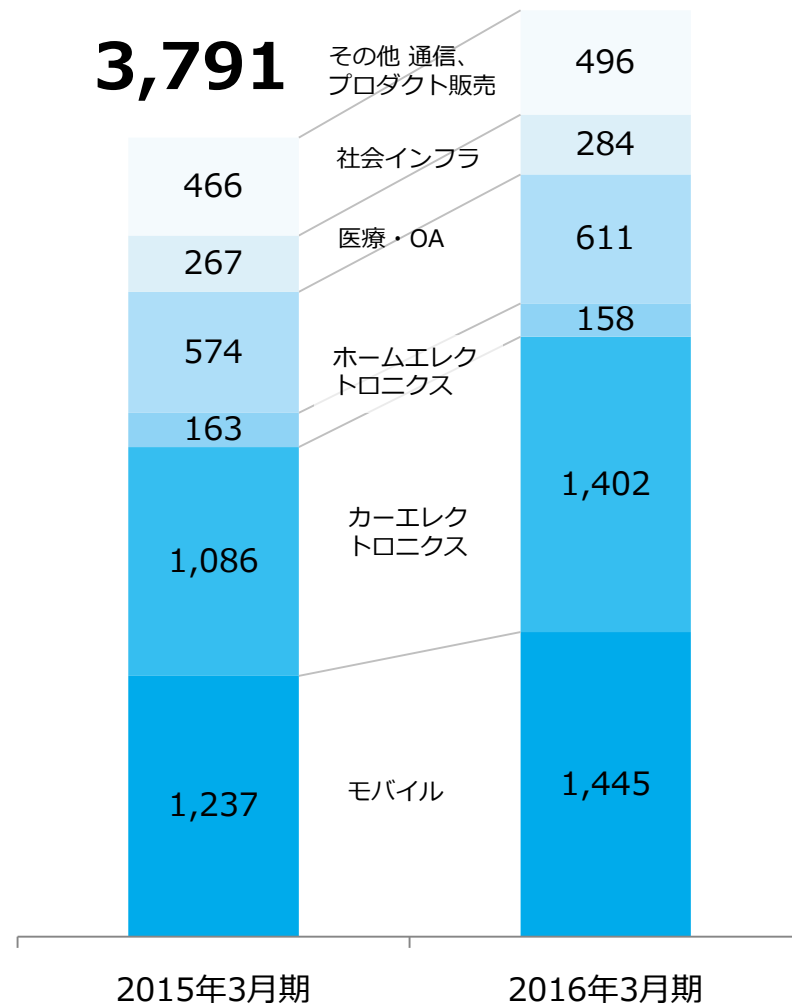
● モバイル関連やカーエレクトロニクス関連の受注が増加

■ 売上高

(単位：百万円)

4,395

3,791



情報システム事業

■売上高、営業利益

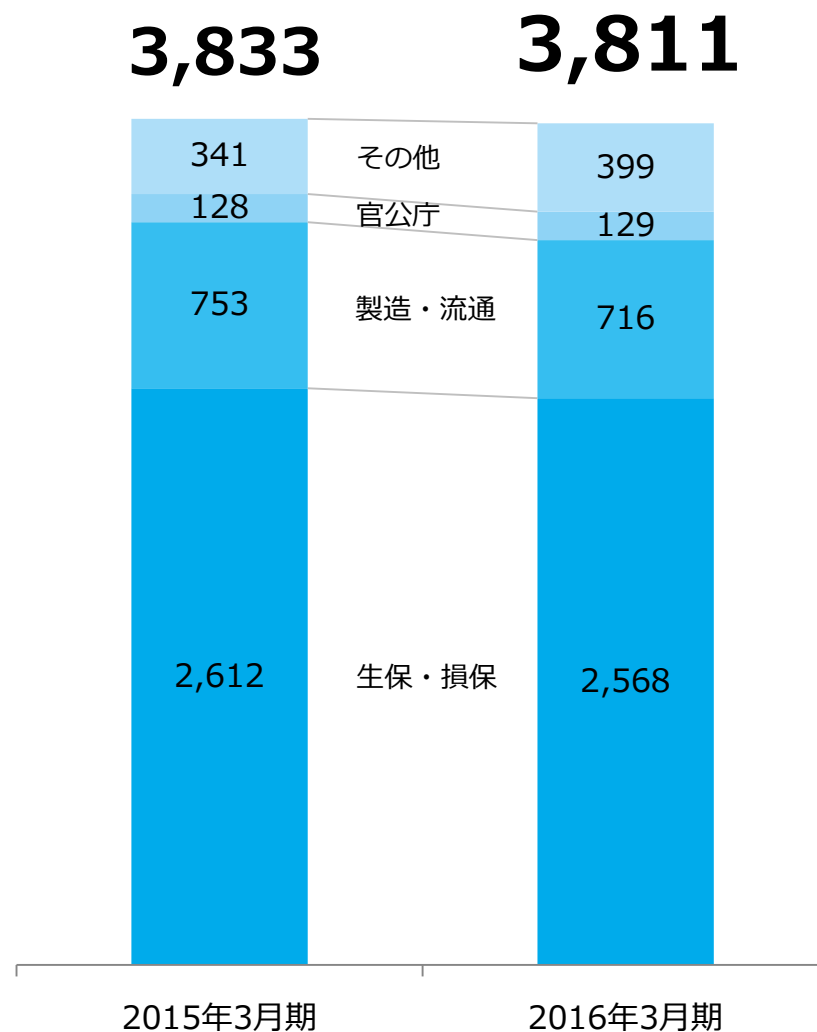
	2015年 3月期	2016年 3月期	前期比
売上高	3,833	3,811	△0.6%
営業利益 (営業利益率)	580 (15.1%)	513 (13.5%)	△11.6%

■分野別売上高構成

生保・損保	2,612	2,568	△1.7%
製造・流通	753	716	△4.9%
官公庁	128	129	+0.7%
その他	341	399	+17.2%

■売上高

(単位：百万円)



- 売上は、ほぼ横ばいで推移。営業利益は一部の案件の収益性が低下したことにより減益。

ネットワークソリューション事業

■ 売上高、営業利益

	2015年 3月期	2016年 3月期	前期比
売上高	4,855	4,911	+1.2%
営業利益 (営業利益率)	368 (7.6%)	377 (7.7%)	+2.4%

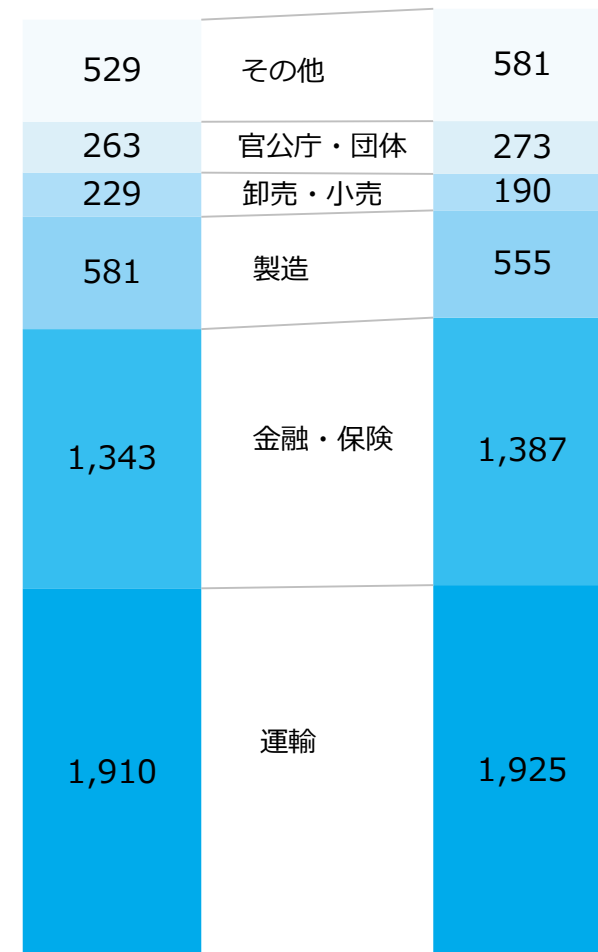
■ 分野別売上高構成

運輸	1,910	1,925	+0.8%
金融・保険	1,343	1,387	+3.2%
製造	581	555	△4.5%
卸売・小売	229	190	△17.0%
官公庁・団体	263	273	+3.7%
その他	529	581	+9.8%

■ 売上高

(単位：百万円)

4,855 **4,911**



● 運輸業や生損保等の主要顧客からの受注が堅調に推移

2015年3月期

2016年3月期

■売上高、営業利益

	2015年 3月期	2016年 3月期	前期比
売上高	2,525	2,537	+0.5%
営業利益 (営業利益率)	216 (8.6%)	206 (8.1%)	△4.8%

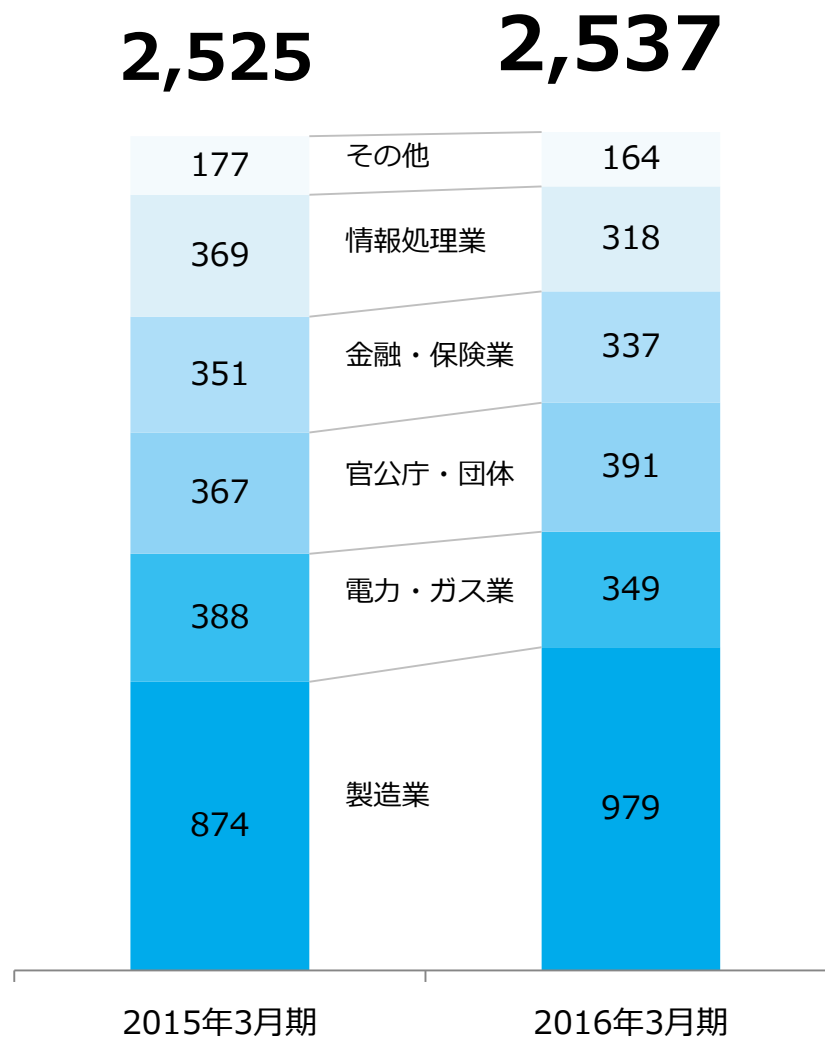
■分野別売上高構成

製造業	874	979	+12.0%
電力・ガス業	388	349	△10.0%
官公庁・団体	367	391	+6.7%
金融・保険業	351	337	△4.2%
情報処理業	369	318	△13.9%
その他	177	164	△7.2%

- 製造業ではシステム開発の受注が増加
- 情報処理業ではデータエントリーの受注が減少
- 販管費の増加により営業利益は減少

■売上高

(単位：百万円)



■売上高、営業利益

	2015年 3月期	2016年 3月期	前期比
売上高	596	554	△ 6.9%
営業利益 (営業利益率)	39 (6.6%)	37 (6.8%)	△ 4.3%

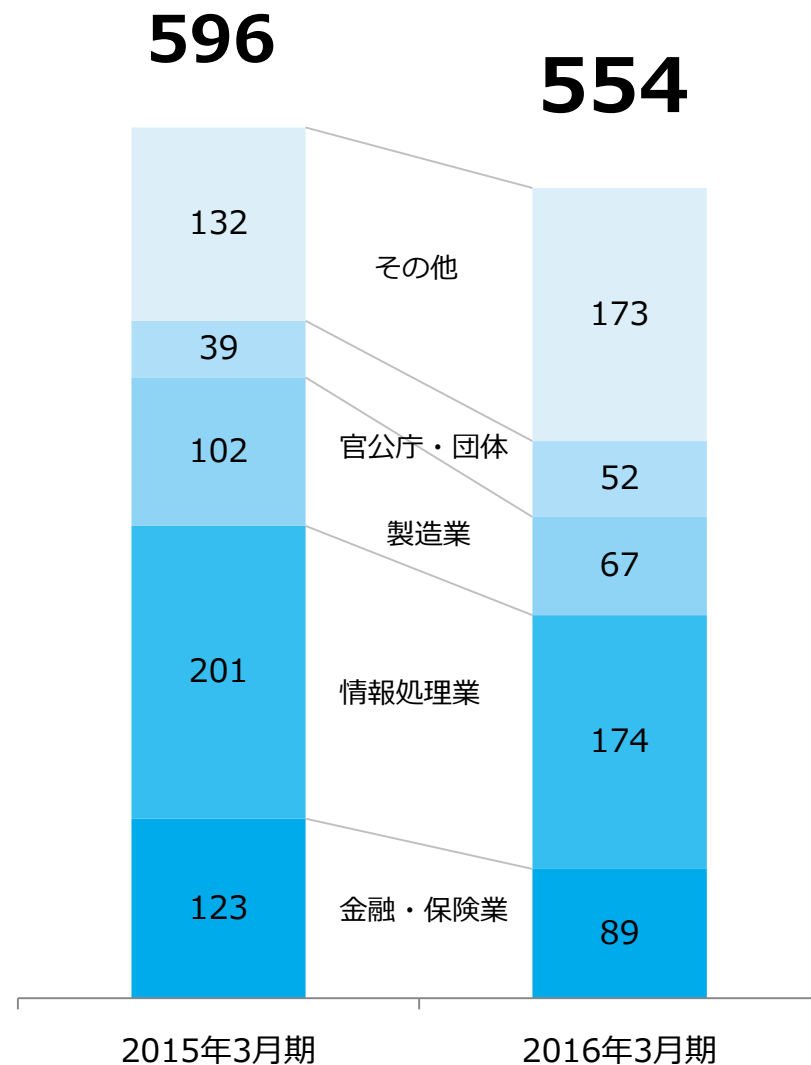
■分野別売上高構成

金融・保険業	123	89	△ 27.9%
情報処理業	201	174	△ 13.4%
製造業	102	67	△ 33.8%
官公庁・団体	39	52	+34.0%
その他	132	173	+30.9%

●生損保関連と製造業の主要顧客からの受注が減少

■売上高

(単位：百万円)



■ 売上高、営業利益

	2015年 3月期	2016年 3月期	前期比
売上高	626	891	+42.1%
営業利益 (営業利益率)	6 (1.1%)	97 (11.0%)	+1330.9%

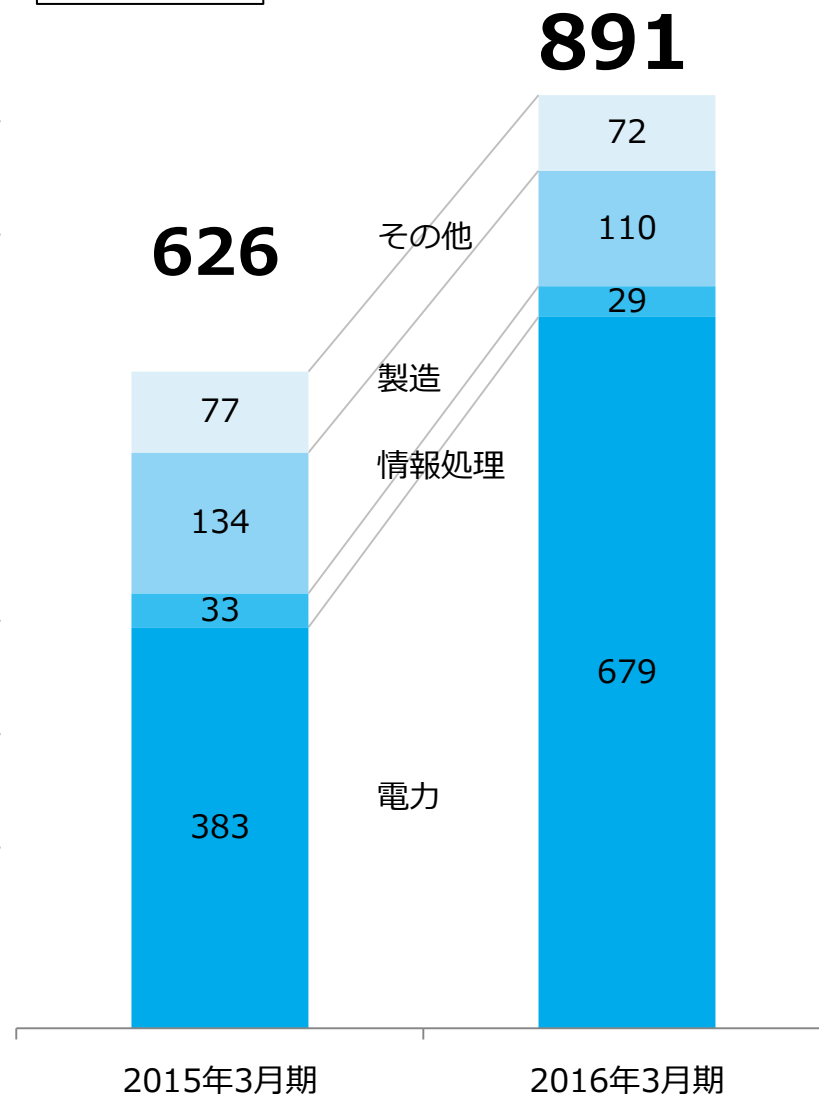
■ 分野別売上高構成

電力	383	679	+77.5%
情報処理	33	29	△9.9%
製造	134	110	△18.0%
その他	77	72	△6.5%

● 電力関連の主要顧客からの受注が回復

■ 売上高

(単位：百万円)



3. 2017年3月期計画概要

➤ 主要施策

➤ 業績計画

経営基本方針

「ヒューマンウェア」という企業理念のもと、事業を通じお客様に喜んでいただき、会社と社員が豊かになり、すべてのステークホルダーとより良い関係を築いてゆく。そのような、ともに成長していく好循環を生み出してまいります。



〈ステークホルダーとの関係〉



〈好循環のイメージ〉

経営基本方針 ～重点方針～

1. 顧客志向の徹底

お客様が笑顔となってくださる。そのような成果を出すためにNIDグループ全体がひとつのチームとなります。お客様の満足のために発想し行動します。

2. 最終現場への意識の徹底

仕事は最終現場での実行が何よりも大切。そこに至るまでの各現場で様々な部署がサポートしあい、一人ひとりがチームNIDであることを意識して働きます。

3. 自ら学ぶ意識の徹底

自ら技術を磨き、知識を高める人をNIDグループは重視します。新しく得たことを共有し、学び合い、社員みんなが成長することで会社も成長していきます。

上記を実現し継続するために、健全な経営に努めます。

日本経済： 海外景気の下振等により景気の先行きには不透明感が増大

I T投資： 業種によるバラツキはあるが、大企業の差別化のためのI T投資は
引き続き堅調に推移

技術者の不足感は継続

日銀短観(全国企業短期経済観測調査)：2016年3月調査

	調査年月	2015年9月 (最近)	2015年12月 (最近)	2016年3月	
				(最近)	(先行)
業況判断DI (%Pt)	大企業	19	18	↘ 13	↘ 11
	製造業	12	15	↘ 6	↘ 3
	非製造業	25	25	↘ 22	↘ 17

		2014年度	2015年度 (計画)	2016年度 (計画)	
ソフトウェア 投資額 (前年度比、%)	大企業	+0.8	+0.9	+0.5	←プラス維持
	製造業	+5.5	+1.1	▲0.7	
	非製造業	▲1.5	+0.7	+1.2	

主要施策 ～方向性～

2016年3月期
第2四半期

売上高
+4.9%
(前年同期比)

営業利益率
6.8%

経常利益率
8.2%

施策

リスク案件の
コントロール

利益率改善

ビジネスパー
トナーの確保

2016年3月期

売上高
+5.4%
(前年同期比)

営業利益率
9.0%

経常利益率
10.0%

環境

堅調な
I T投資

業種に
よる特性

技術者
不足

2017年3月期

施策

当社の強みを活かせる
領域を集中強化



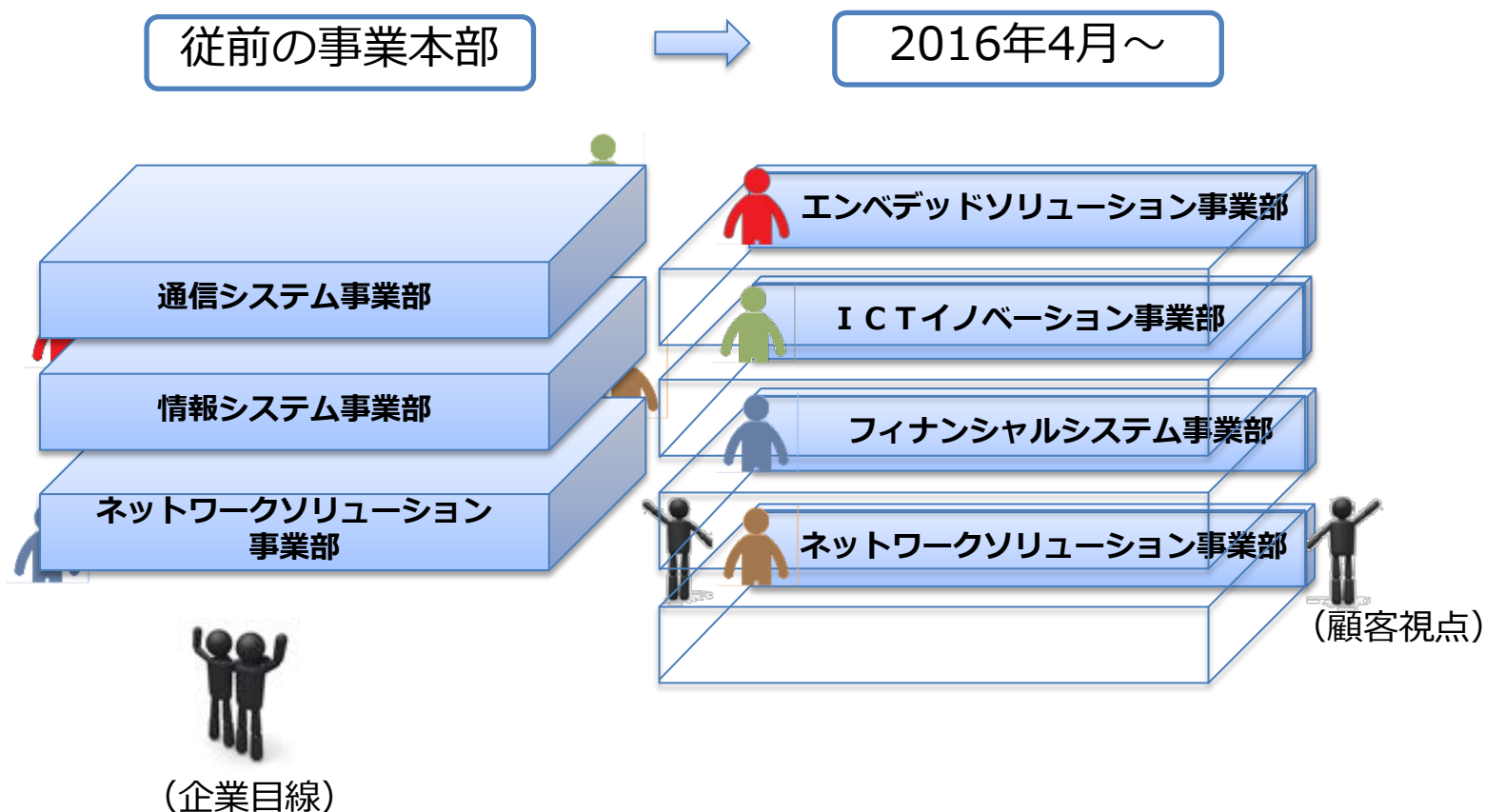
①売上拡大

②リスク管理向上

③生産性向上

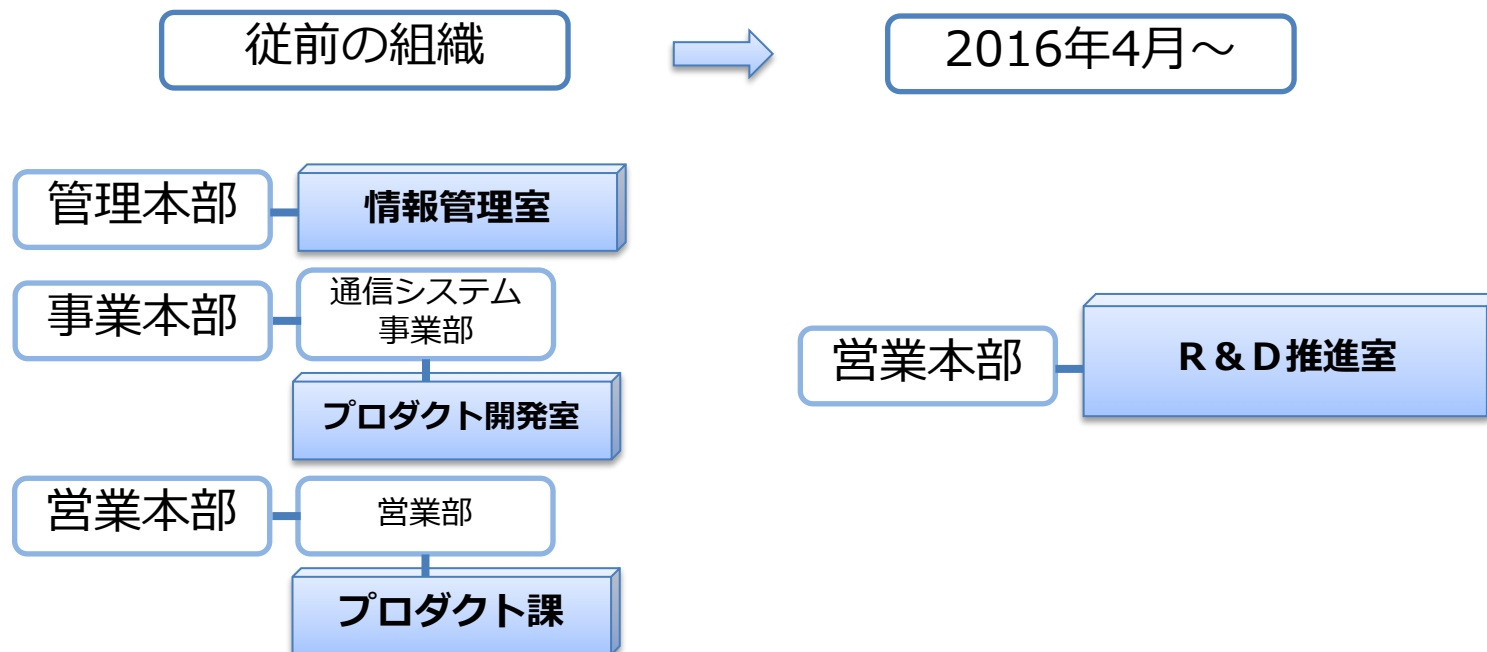
主要施策 ～事業部再編～

顧客ニーズに基づく組織に変更
→複雑化、多様化するソフトウェア環境に機動的かつ効率的に対応

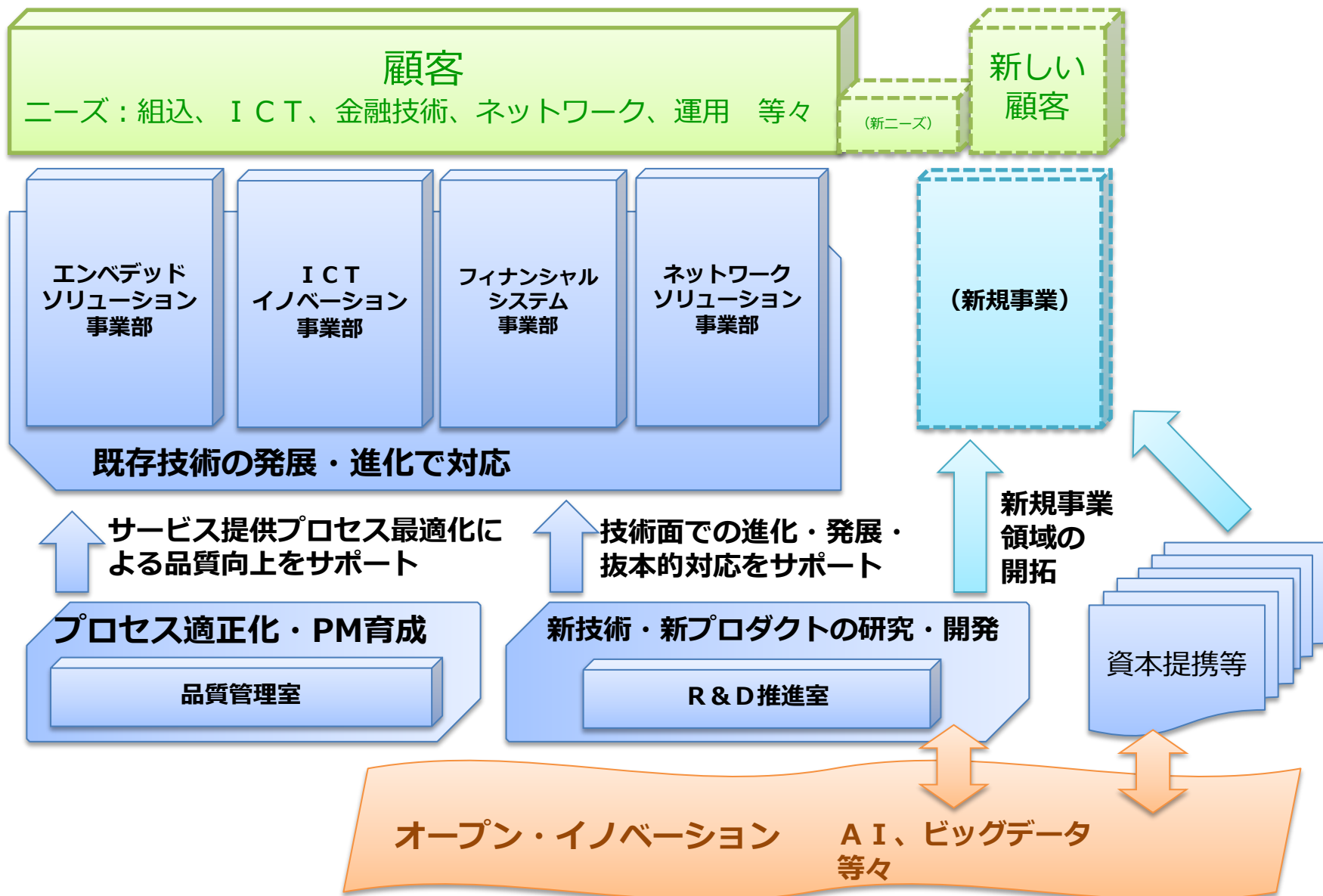


主要施策 ～新技術組織再編～

新技術・新事業研究組織を集約し、「R & D推進室」新設
→既存顧客のニーズの進化への対応サポートと新事業分野研究を
事業部横断的に実施

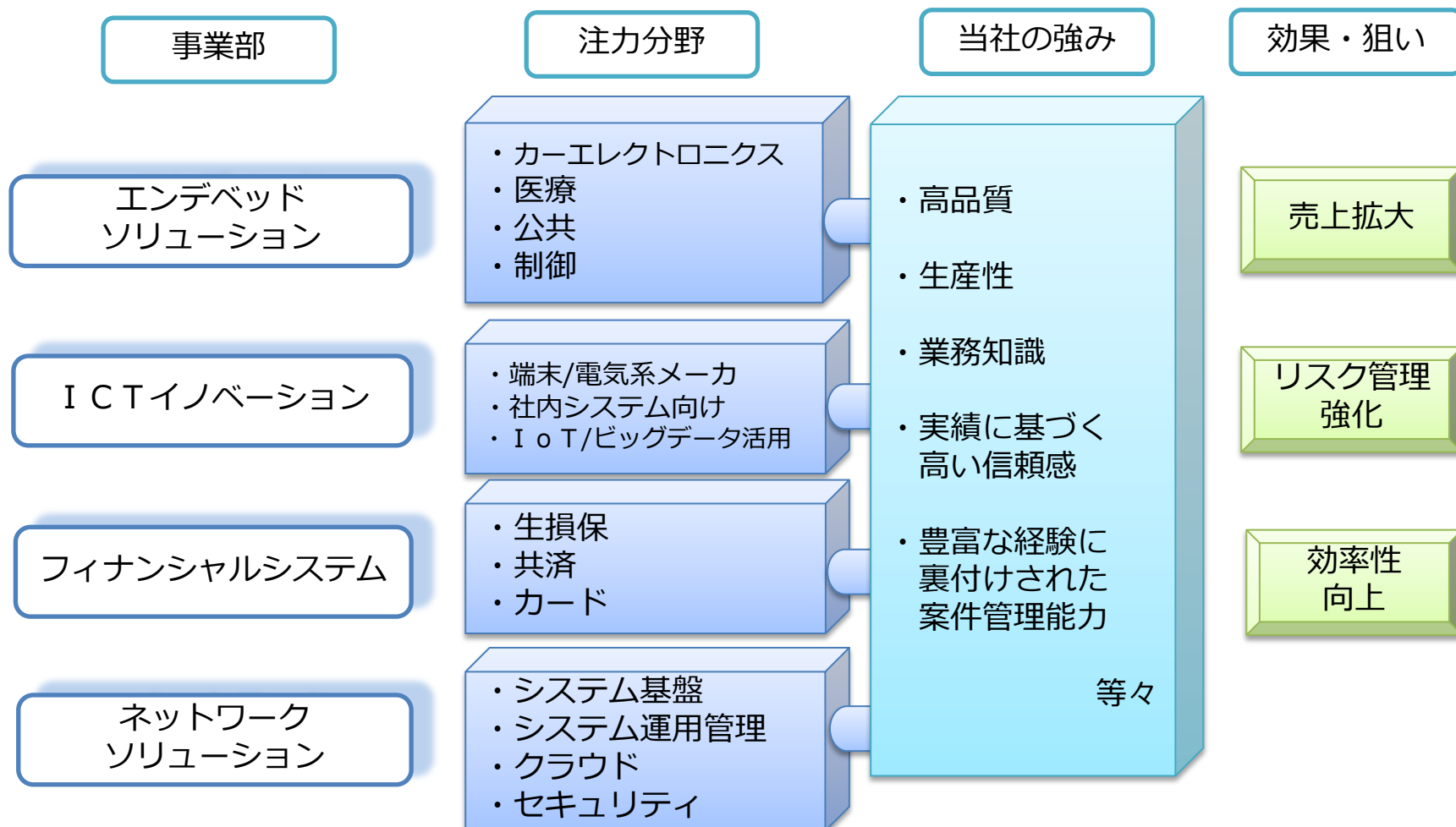


主要施策～組織再編（まとめ）～



主要施策 ～注力分野～

業績ドライバーとして、注力分野を特定、当社の強みを徹底的に活かし、
売上拡大・リスク管理強化・効率性向上を同時追及



主要施策①

～今年度の注力分野～

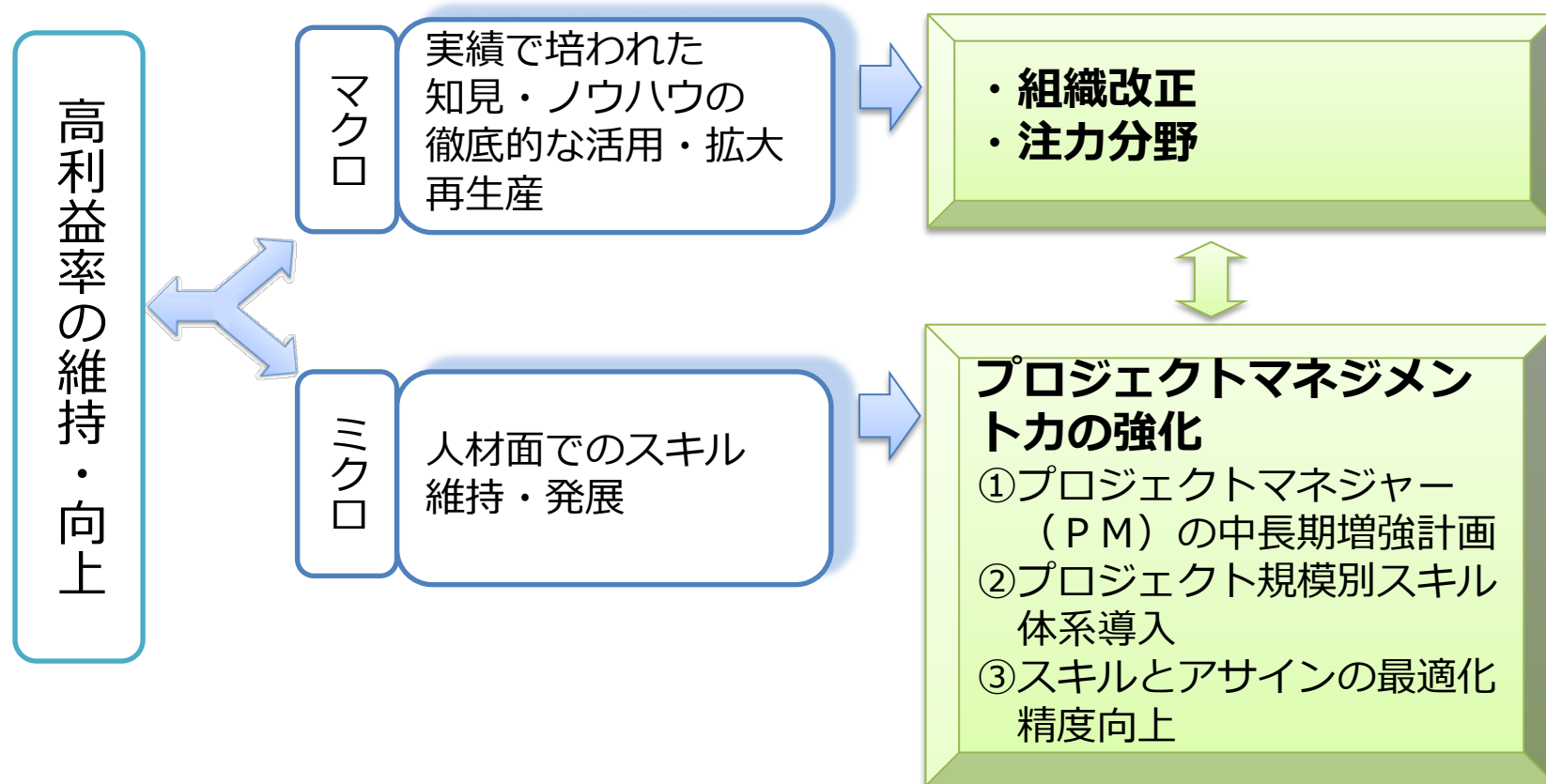
強みである「大規模かつ長期的なプロジェクトを完遂する能力」を活かして、更なる取引拡大を目指し、大胆な資源配分・施策展開を実施

大規模かつ長期的なプロジェクト：100名以上もしくはシェアNo.1

事業部	具体的な施策（例）	
	注力分野	施策
エンデバッドソリューション	カーエレクトロニクス	自動車大手Aグループ 100名超体制構築
	端末/電気系メーカー	通信機器大手Bグループ 100名超体制構築
ICTイノベーション	社内システム	食品大手C社 シェアNo. 1
	共済	共済大手Dグループ シェアNo. 1
フィナンシャルシステム		
ネットワークソリューション	システム基盤	航空大手Eグループ
	システム運用管理	シェアNo. 1

主要施策② ～人材育成～

高利益率（営業利益率9%）の中長期的な維持・向上
→プロジェクトマネジメント力の強化



主要施策③ ～PM育成推進～

現場でビジネスを確実に推進できるPMを中長期的に育成
→推進体制・育成プログラムを抜本的に改訂

1 技術教育課でPM育成全体を推進・管理

2 中長期的にPMとして育成する人材を指名

3 育成計画に基づき、「座学×OJT」を実施

座
学

- ・基礎スキル明確化、強化点を把握
- ・PMワークショップで疑似体験

O
J
T

- ・OJTに最適なプロジェクトの規模・工期等を規定
- ・開始、週次、中間、終了時にレビュー

4 プロジェクト規模別のスキルランクを登録

5 スキルランクに応じたアサインの最適化

3. 2017年3月期計画概要

➤ 主要施策

➤ 業績計画

セグメント区分の変更

【旧セグメント】

通信システム 事業	カーエレクトロニクス・ 医療・公共インフラ
	モバイル関連
	プロダクト
情報システム 事業	WEBシステム
	金融システム
ネットワーク ソリューション 事業	ITネットワーク・ システム 運用・構築
NID・IS	システム開発
	データソリューション
NID・IE	システム開発 人材派遣
NID・東北	システム開発

【新セグメント】

エンベデッドソリューション 事業
ICTイノベーション 事業
フィナンシャルシステム 事業
ネットワーク ソリューション事業
データソリューション プロダクト 人材派遣

2017年3月期連結業績計画



(単位：百万円)

	2016年 3月期 実績	売上比	2017年 3月期 計画	売上比	増減	前期比
売上高	17,102	—	17,500	—	+ 398	+ 2.3%
営業利益	1,544	9.0%	1,575	9.0%	+ 31	+ 2.0%
経常利益	1,717	10.0%	1,675	9.6%	△42	△2.5%
親会社株主に帰属する 当期純利益	957	5.6%	1,150	6.6%	+ 193	+ 20.2%

セグメント別計画

(単位：百万円)

セグメント名	2017年3月期 計 画		構成比		営業利益率
	売上高	営業利益	売上高	営業利益	
エンベデッド ソリューション事業	3,236	332	18.5%	21.1%	10.3%
I C T イノベーション事業	3,628	328	20.7%	20.8%	9.0%
フィナンシャル システム事業	4,283	504	24.5%	32.0%	11.8%
ネットワーク ソリューション事業	4,831	361	27.6%	22.9%	7.5%
データソリューション プロダクト 人材派遣等	1,522	48	8.7%	3.0%	3.2%
連 結 計	17,500	1,575			9.0%

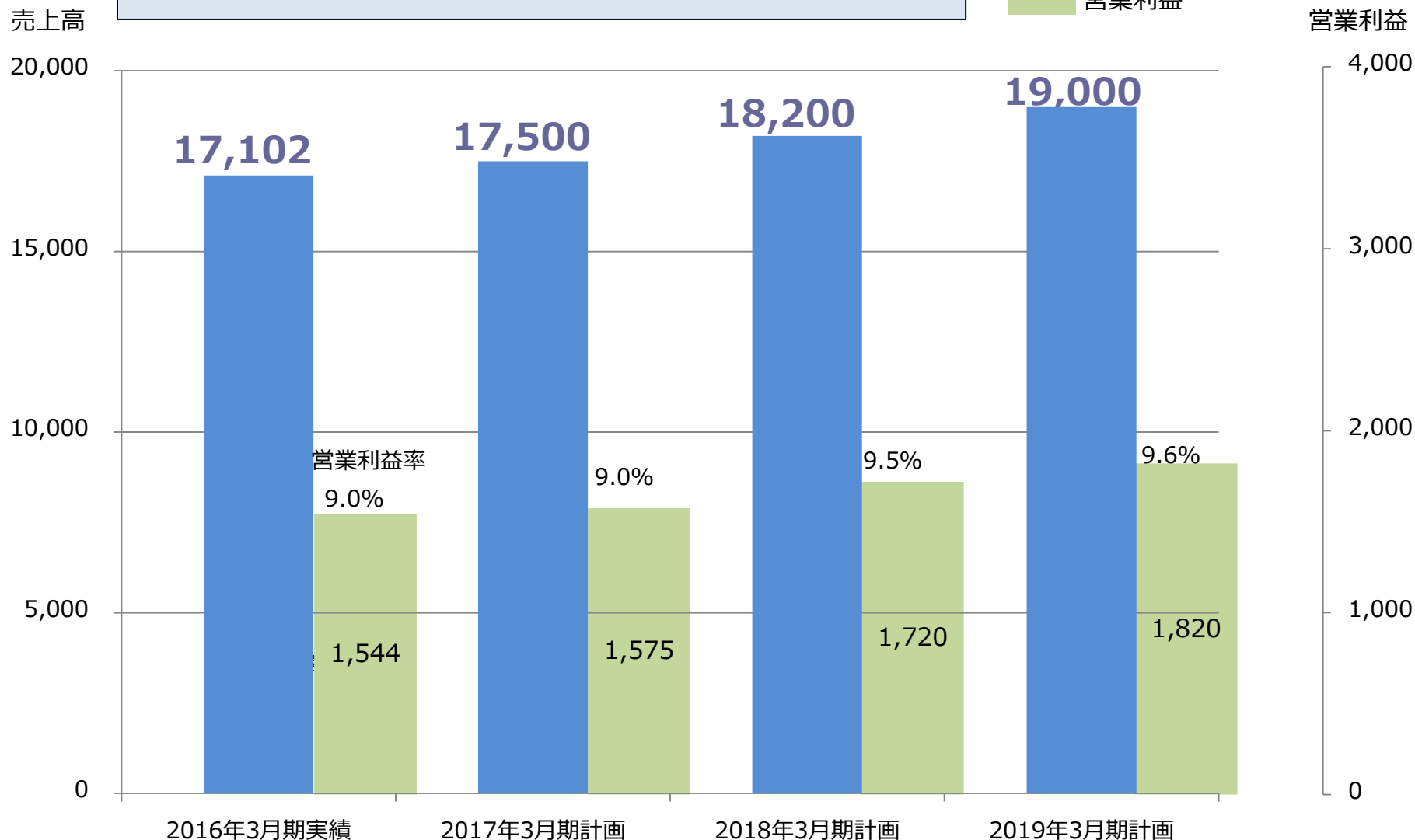
中期3カ年計画＜売上高・営業利益＞



目標とする経営指標：営業利益率 10%

売上高
営業利益

(単位：百万円)



2016年3月期末の配当金については、
最近の業績や今後の見通し等を総合的に勘案した結果、
直近予想より3円増額の1株当たり50円に増配（2期連続の増配）。
今後も安定した配当を継続する方針。

	2014年 3月期	2015年 3月期	2016年 3月期	2017年 3月期 (予想)
年間配当金 (カッコ内は直近予想)	45円	47円	50円 (47円)	50円

4.トピックス

創業以来の“ヒューマンウェアの創造”という理念を基本としつつさらに飛躍し、人と社会の未来のためになる企業グループとなるべくコーポレートメッセージを掲げることとしました。

できるわけある

「できるわけない」では新しいものは生まれない。

「できるわけ」を求め・考え・探し・

創り出さなければ輝かしい未来は拓けない。

NIDは「ある」を見つけるために

培ってきた知識と技術を発展進化させつづけます。

新しい発想で、かつてない知恵で、

人が真ん中のしあわせな社会をつくりたい。

できるわけある NID です。

ホームページリニューアル

4月1日より、ホームページをリニューアルしました。

URL : <http://www.nid.co.jp/>

<TOP画面イメージ>



連結子会社の商号変更

株式会社N I D ・ I Sは、
Marketing（顧客が求めるサービスを提供する）と、
Innovation（新たな価値を創造する）を社名に指し示し、
事業の方向性を一層明確にするために商号変更することとしました。

新商号（平成28年4月1日より）
株式会社 N I D ・ M I （エヌアイデー・エムアイ）



主要な経営指標推移

	12年3月期	13年3月期	14年3月期	15年3月期	16年3月期	17年3月期 (予想)
売上高	14,824	15,531	16,119	16,228	17,102	17,500
伸 長 率	(1.3)	(4.8)	(3.8)	(0.7)	(5.4)	(2.3)
営業利益	871	1,011	1,441	1,415	1,544	1,575
率 (対売上高)	(5.9)	(6.5)	(8.9)	(8.7)	(9.0)	(9.0)
伸 長 率	(△ 6.8)	(16.2)	(42.4)	(△ 1.8)	(9.1)	(2.0)
経常利益	899	1,090	1,500	1,558	1,717	1,675
親会社株主に帰属する 当期純利益	328	585	646	791	957	1,150
率 (対売上高)	(2.2)	(3.8)	(4.0)	(4.9)	(5.6)	(6.6)
伸 長 率	(△ 26.5)	(78.1)	(10.4)	(22.3)	(21.0)	(20.2)
1株あたり 当期純利益 (EPS)	86.89	154.77	170.86	209.00	252.82	303.80
純資産	6,264	6,929	7,386	8,348	9,042	
株主資本利益率(ROE)	5.3	8.9	9.0	10.2	11.0	

ご清聴、誠にありがとうございました。



<http://www.nid.co.jp>