



Listed Company 2349

2016年3月期第2四半期

決算説明会

2015年11月18日

株式会社エヌアイデイ

- 1. 会社概要**
- 2. 2016年3月期第2四半期決算概要**
- 3. 業績計画および主な施策**
- 4. トピックス**

この資料に掲載しております当社の計画及び予想、戦略などは、現時点における情報に基づき判断したものであり、今後、日本経済や情報処理業界の動向、新たなサービスや技術の進展、不確定要素などにより、実際の業績とは大きく異なる可能性がございますことを、あらかじめご承知おきくださいますようお願い申し上げます。

1. 会社概要

会社概要

社名	株式会社エヌアイデー (英社名：Nippon Information Development Co.,Ltd.)
所在地	東京都中央区晴海1-8-10晴海アイランドトリトンスクエアX棟29F
設立	1967年（昭和42年）5月
資本金	6億5,335万円（2015年9月末現在）
事業内容	システム開発、情報処理サービス
社員数	943名、（NIDグループ：1,400名）（2015年9月末現在）
発行済株式数	4,369,830株
株主数	1,286名（2015年9月末現在）
	<p>2003年1月 ジャスダック取引所に上場（証券コード2349）</p> <p>2007年9月 社団法人日本経済団体連合会（経団連）入会</p> <p>2010年1月 ISO27001認証取得</p> <p>2012年8月 本社及び事業拠点を晴海へ移転</p>

エヌアイデイグループ

エヌアイデイ

所在地	東京都中央区晴海
資本金	653百万円
社員	943名
事業内容	システム開発事業 情報処理サービス事業

連結子会社3社



N I D ・ I S

所在地	千葉県船橋市
資本金	30百万円
社員	272名
事業内容	システム開発事業 情報処理サービス事業

N I D 東北

所在地	宮城県仙台市宮城野区
資本金	30百万円
社員	78名
事業内容	システム開発事業

N I D ・ I E

所在地	東京都新宿区百人町
資本金	30百万円
社員	107名
事業内容	システム開発事業 情報処理サービス事業

事業内容

情報処理サービス 38.5%

システム開発 61.5%

● ネットワークソリューション

- システム開発/運用管理 29.8%
- ネットワーク・サーバー構築/支援
- インターネットサービス
- セキュリティサービス 等

● 通信システム開発

- モバイル 37.0%
- カールトロクス
- 医療・OA
- ホームネットワーク
- 社会インフラ 等

● データソリューション etc.

- データ入力業務
- イメージ入力業務
- BPO
- 人材派遣業務 等

● 情報システム開発

- 生保 24.3%
- 損保
- 共済
- 物流
- 官公庁 等

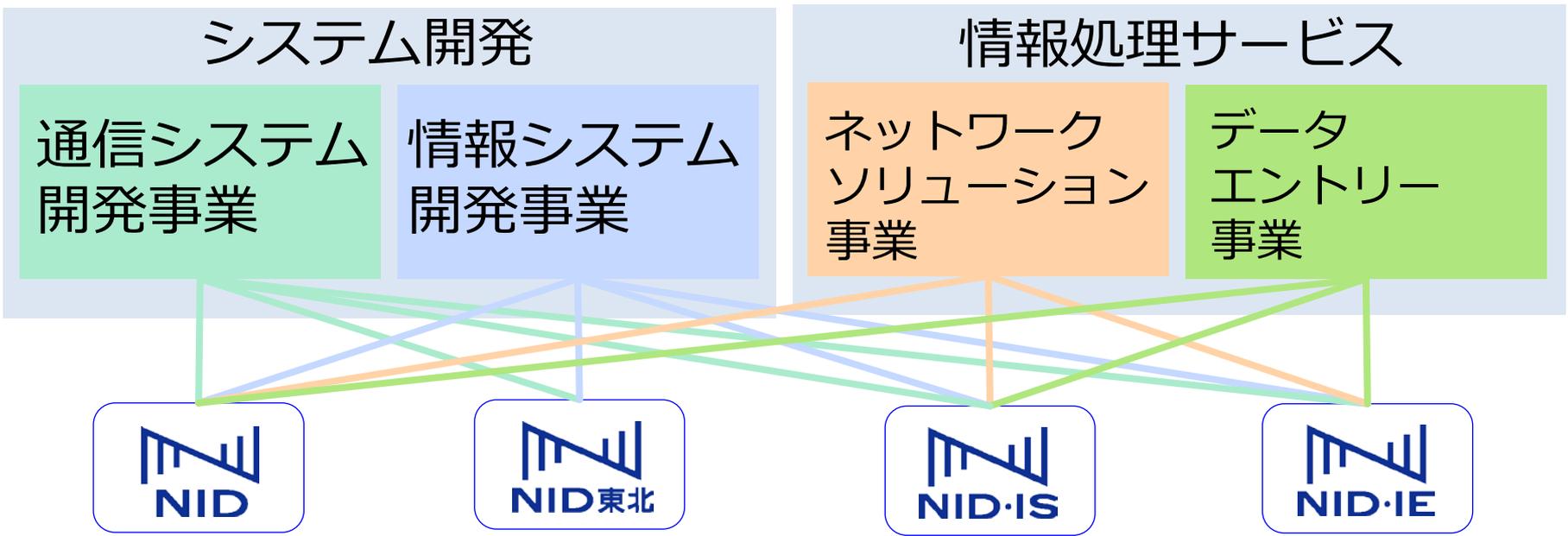
● プロダクト・アライアンス関連

- パートナーとの協業 0.2%
- プロダクト製造・販売 等

2016年3月期
第2四半期
事業別
売上高構成

NIDの特徴①

4つの事業とグループ4社による 2重のバランス経営で収益基盤の強化

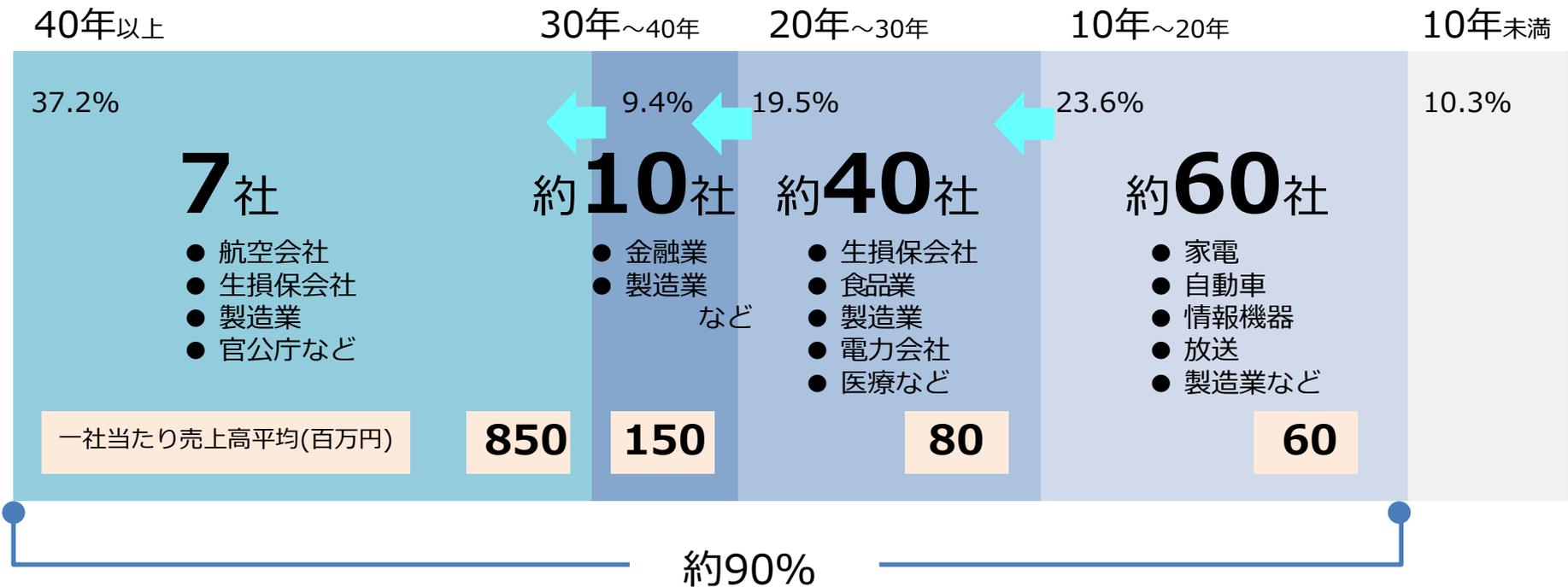


4つの事業とグループ4社のそれぞれの強みを活かしつつ、各事業・各社間で連携を図りながら、顧客の多様なニーズに応える高品質なサービスを提供し続けます。

NIDの特徴②

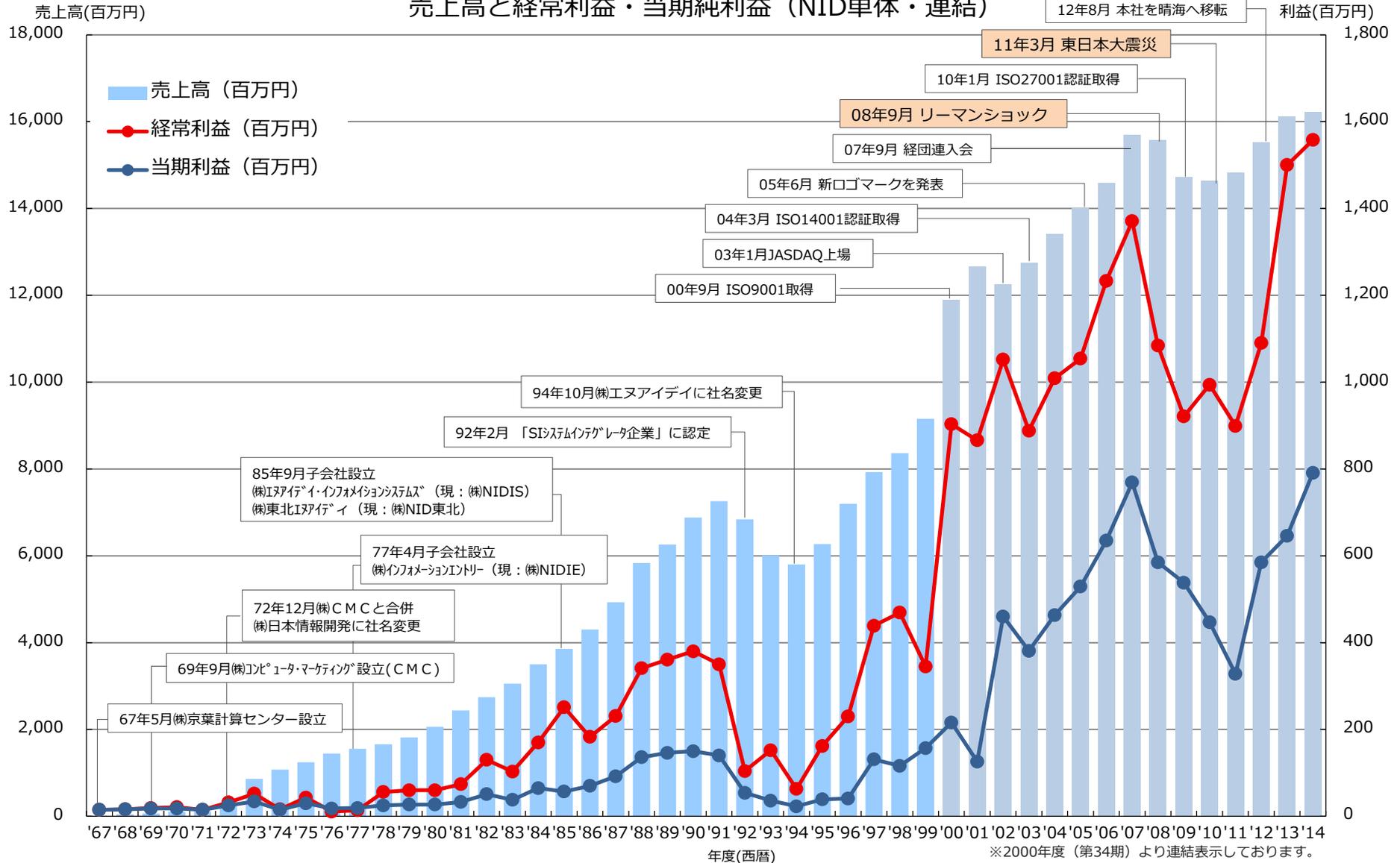
優良な顧客との長期にわたる継続的な取引

取引年数別売上高比率



業績推移

売上高と経常利益・当期純利益 (NID単体・連結)



2. 2016年3月期 第2四半期決算概要

日本経済

- 企業収益や雇用環境に改善の兆し
- 個人消費に弱さがあるが、緩やかな回復基調
- 海外景気の下振れリスクが増大

情報サービス業界

- 企業の開発投資は緩やかに増加
- 技術者の不足感は継続

2016年3月期第2四半期決算の概況

(単位：百万円)

	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比	要 因
売 上 高	7,775	8,154	+4.9%	<ul style="list-style-type: none"> ●通信システム事業 +403 ●NID東北 +149 ●情報システム事業 △108
営 業 利 益	677 (8.7%)	557 (6.8%)	△ 17.7%	<ul style="list-style-type: none"> ●通信システム事業 △27 ●情報システム事業 △92
経 常 利 益	711 (9.2%)	669 (8.2%)	△ 5.9%	—
親会社株主に 帰属する 四半期純利益	422 (5.4%)	464 (5.7%)	+9.9%	—

貸借対照表 / CF計算書

貸借対照表	2015年 3月末	2015年 9月末	増減額	(単位：百万円)	
				主な増減要因	
流動資産合計	9,800	9,572	△228	有価証券及び仕掛品の増加 現金及び預金の減少 受取手形及び売掛金の減少	+222 △210 △247
固定資産合計	3,797	3,712	△84	投資有価証券の減少	△153
資産合計	13,597	13,285	△312		
負債合計	5,248	4,792	△456	未払法人税等の減少 その他流動負債の減少	△160 △245
純資産合計	8,348	8,492	+143	利益剰余金の増加 その他有価証券評価差額金の減少	+288 △148
負債純資産合計	13,597	13,285	△312		
<hr/>					
キャッシュフロー計算書	2014年 4-9月	2015年 4-9月		(単位：百万円)	
				主な要因	
営業活動によるCF	388	105		税金等調整前四半期純利益 法人税等の支払額	+711 △404
投資活動によるCF	△340	△29		投資有価証券の売却による収入 投資有価証券の取得による支出 有形固定資産の取得による支出	+493 △496 △23
財務活動によるCF	△172	△179		配当金の支払額	△176
現金及び現金同等物期末残高	5,905	6,170			

セグメント別売上構成

NID・IE



264百万円(3.2%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発
- ネットワークソリューション
- その他 (BPO/人材派遣)

NID東北



409百万円(5.0%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発

NID・IS



1,155百万円(14.2%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発
- プロダクト・アライアンス関連
- データソリューション

通信システム事業



2,089百万円(25.6%)

- 通信システム開発
- プロダクト・アライアンス関連

情報システム事業



1,806百万円(22.2%)

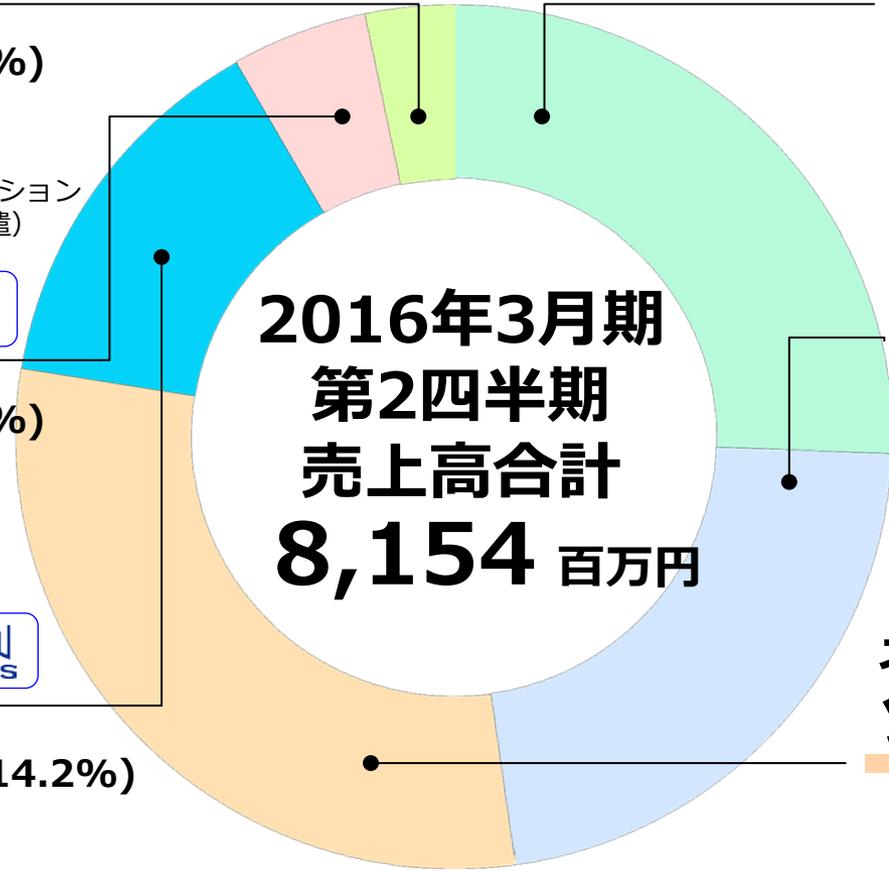
- 情報システム開発

ネットワークソリューション事業



2,428百万円(29.8%)

- ネットワークソリューション



通信システム事業

■売上高、営業利益

	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比
売上高	1,685	2,089	+23.9%
営業利益 (営業利益率)	82 (4.9%)	55 (2.6%)	△33.1%

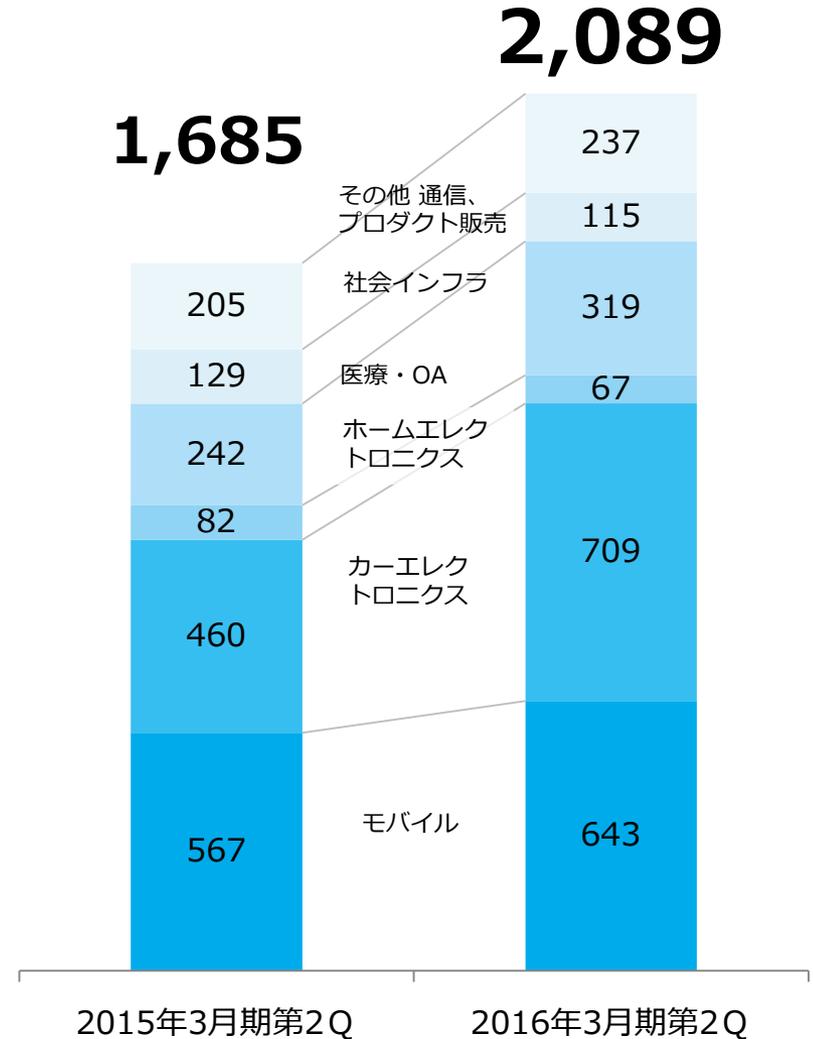
■分野別売上高構成

モバイル	567	643	+13.4%
カーエレクトロニクス	460	709	+54.0%
ホームエレクトロニクス	82	67	△17.8%
医療・OA	242	319	+31.6%
社会インフラ	129	115	△11.0%
その他 通信、 プロダクト販売	205	237	+15.0%

- カーエレクトロニクス関連の受注が増加
- 不採算案件により営業利益減

■売上高

(単位：百万円)



■売上高、営業利益

	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比
売上高	1,915	1,806	△ 5.7%
営業利益 (営業利益率)	306 (16.0%)	214 (11.9%)	△ 30.2%

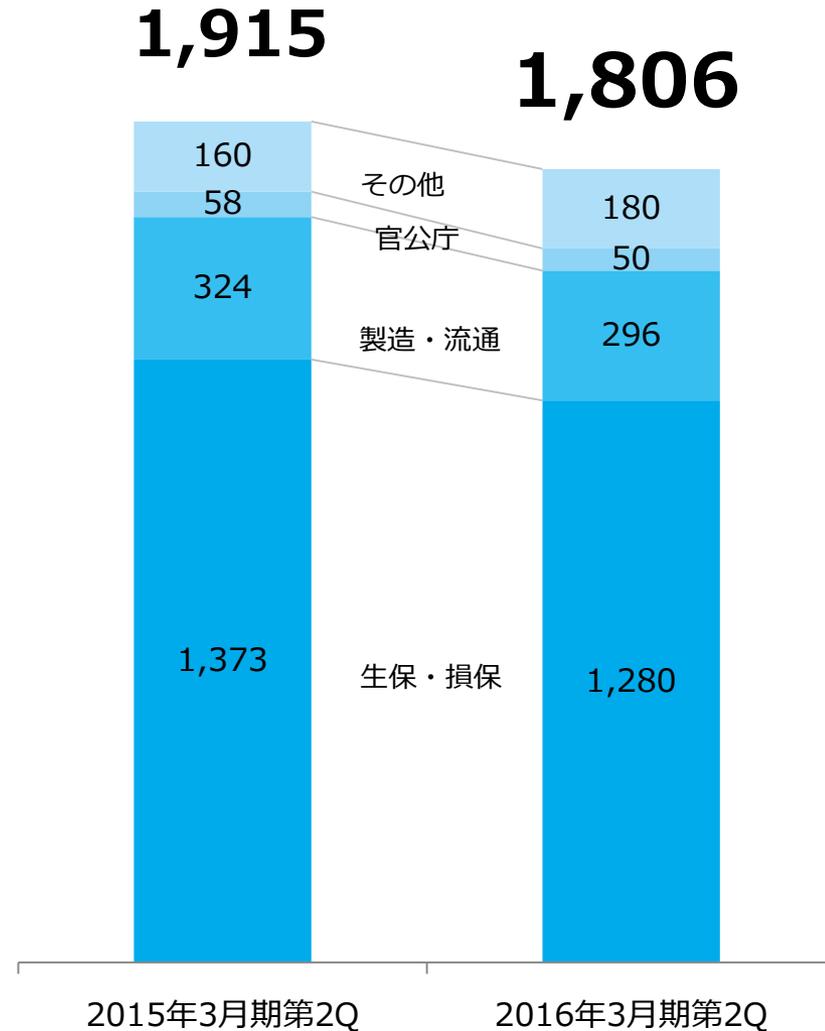
■分野別売上高構成

生保・損保	1,373	1,280	△ 6.8%
製造・流通	324	296	△ 8.8%
官公庁	58	50	△ 12.3%
その他	160	180	+13.1%

● 損保関連のシステム統合開発案件が一段落

■売上高

(単位：百万円)



NID ネットワークソリューション事業

■売上高、営業利益

	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比
売上高	2,400	2,428	+1.2%
営業利益 (営業利益率)	178 (7.5%)	174 (7.2%)	△2.3%

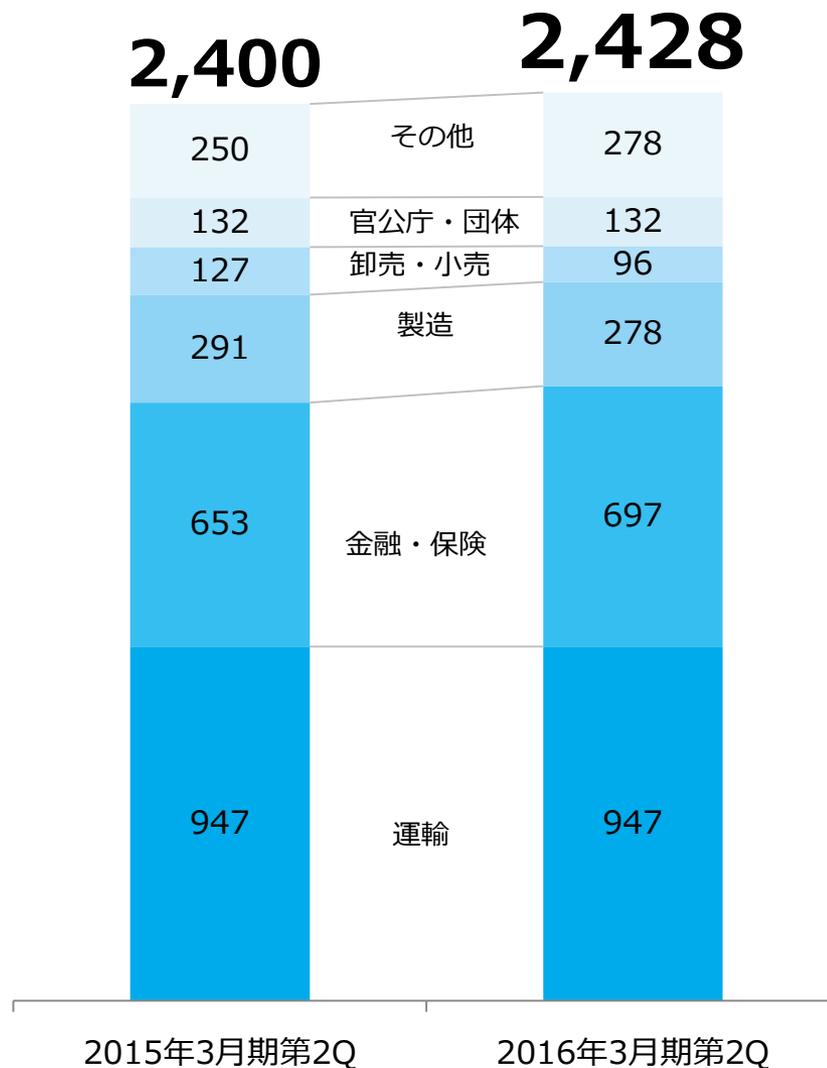
■分野別売上高構成

運輸	947	947	0.0%
金融・保険	653	697	+6.8%
製造	291	278	△4.4%
卸売・小売	127	96	△24.8%
官公庁・団体	132	132	△0.4%
その他	250	278	+11.4%

●運輸業や生損保等の主要顧客からの受注が堅調に推移

■売上高

(単位：百万円)



■売上高、営業利益

	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比
売上高	1,210	1,155	△4.5%
営業利益 (営業利益率)	76 (6.3%)	69 (6.0%)	△9.3%

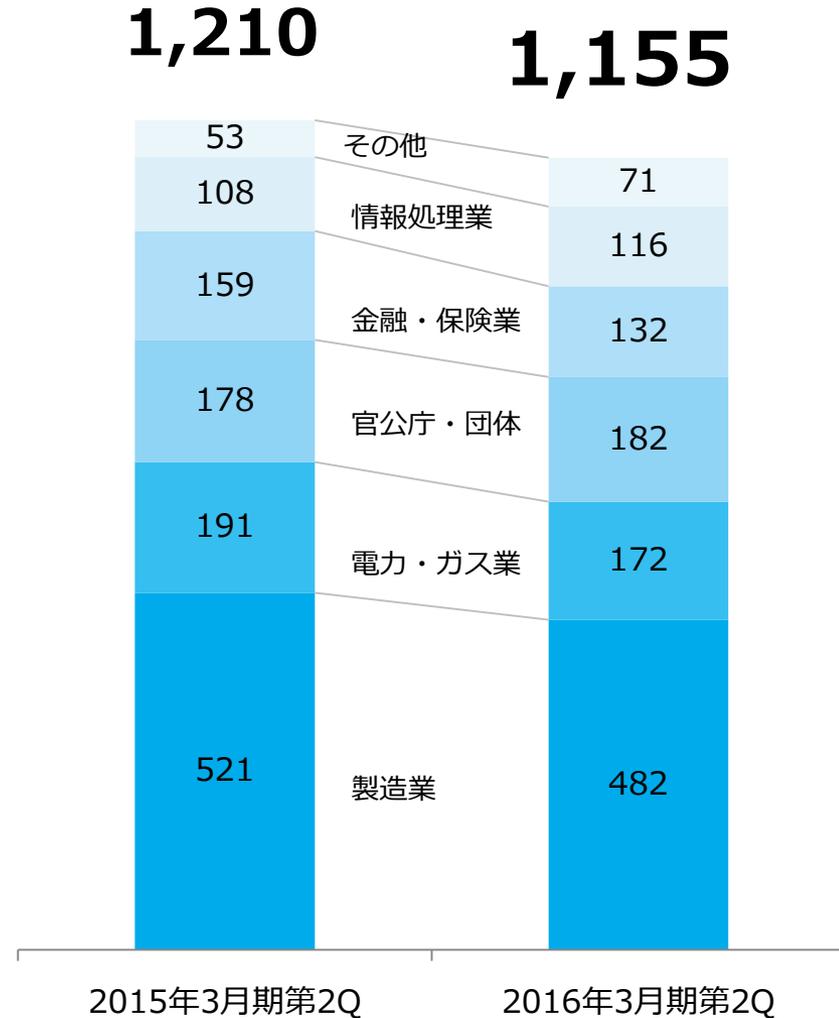
■分野別売上高構成

製造業	521	482	△7.6%
電力・ガス業	191	172	△9.7%
官公庁・団体	178	182	+2.2%
金融・保険業	159	132	△16.5%
情報処理業	108	116	+7.5%
その他	53	71	+31.8%

- 製造業ではシステム開発の受注が減少
- 電力関連のデータエントリーの受注が減少

■売上高

(単位：百万円)



■売上高、営業利益

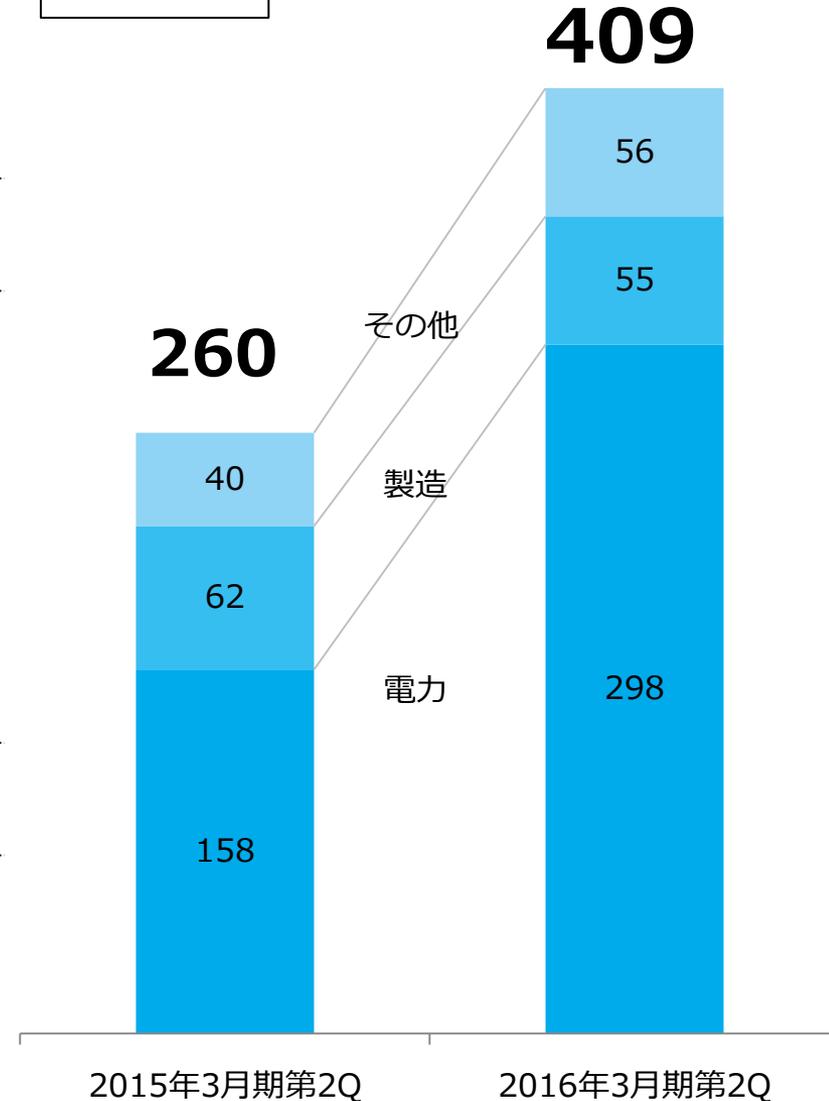
	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比
売上高	260	409	+57.4%
営業利益 (営業利益率)	3 (1.3%)	38 (9.3%)	+1056.8%

■分野別売上高構成

電力	158	298	+89.3%
製造	62	55	△10.6%
その他	40	56	+37.4%

■売上高

(単位：百万円)



●電力関連の主要顧客からの受注が回復

■売上高、営業利益

	2015年 3月期 第2四半期	2016年 3月期 第2四半期	前期比
売上高	303	264	△ 12.8%
営業利益 (営業利益率)	16 (5.6%)	8 (3.1%)	△ 51.9%

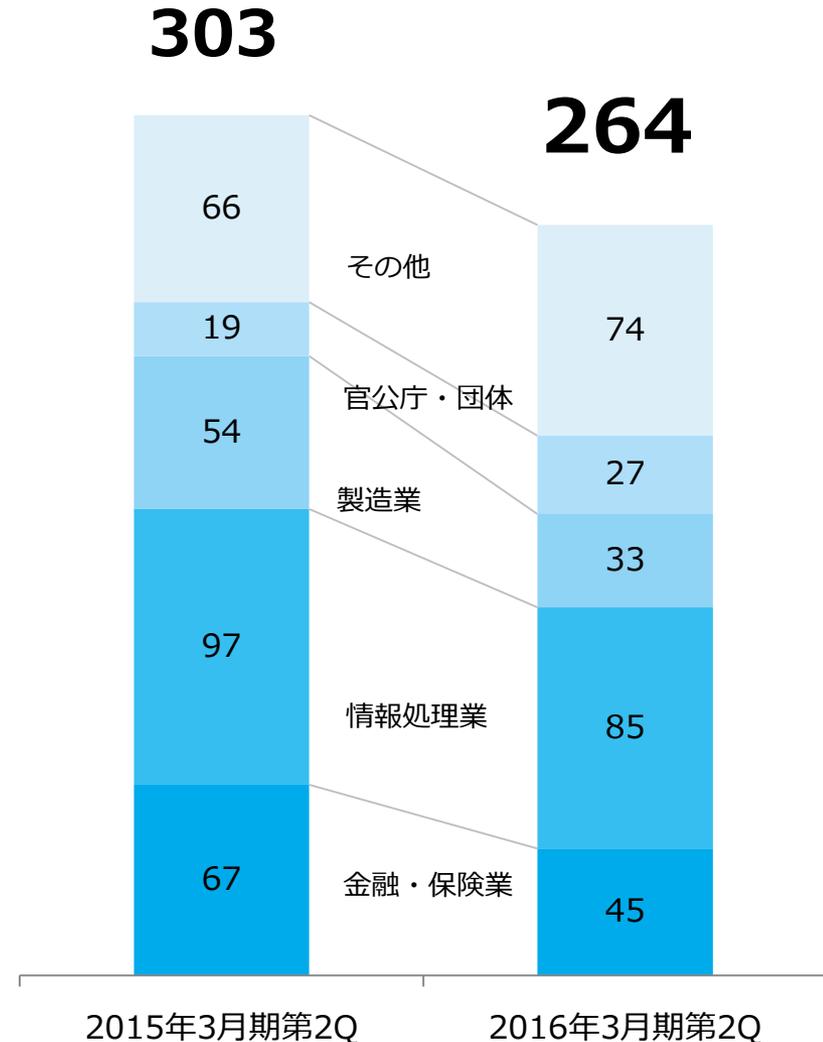
■分野別売上高構成

金融・保険業	67	45	△ 33.5%
情報処理業	97	85	△ 12.5%
製造業	54	33	△ 38.9%
官公庁・団体	19	27	+44.2%
その他	66	74	+12.8%

●生損保関連の主要顧客からの受注が減少

■売上高

(単位：百万円)



3. 業績計画および主な施策

2016年3月期連結業績計画

(単位：百万円)

	2015年 3月期 実績	売上比	2016年 3月期 計画	売上比	増減	前期比
売上高	16,228	—	16,500	—	+271	+1.7%
営業利益	1,415	8.7%	1,550	9.4%	+134	+9.5%
経常利益	1,558	9.6%	1,650	10.0%	+91	+5.9%
親会社株主に帰属 する当期純利益	791	4.9%	925	5.6%	+133	+16.9%
1株当たり 当期純利益	209.00円	—	244.35円	—	—	—

参考:2015年4月に日本テクト株式会社の全株式を譲渡したため持ち分法適用会社から除外しました。

セグメント別計画

(単位：百万円)

前 期 比

セグメント名	2015年3月期 実 績		2016年3月期 計 画		前 期 比	
	売上高	営業利益	売上高	営業利益	売上高	営業利益
通信システム事業	3,791	263	3,800	245	+0.2%	△6.9%
情報システム事業	3,833	580	3,800	520	△0.9%	△10.4%
ネットワーク ソリューション事業	4,855	368	4,900	380	+0.9%	+3.2%
NID・IS	2,525	216	2,600	245	+3.0%	+13.1%
NID東北	626	6	800	90	+27.6%	+1,217.8%
NID・IE	596	39	600	50	+0.6%	+26.7%

主な施策

① リスク案件のコントロール

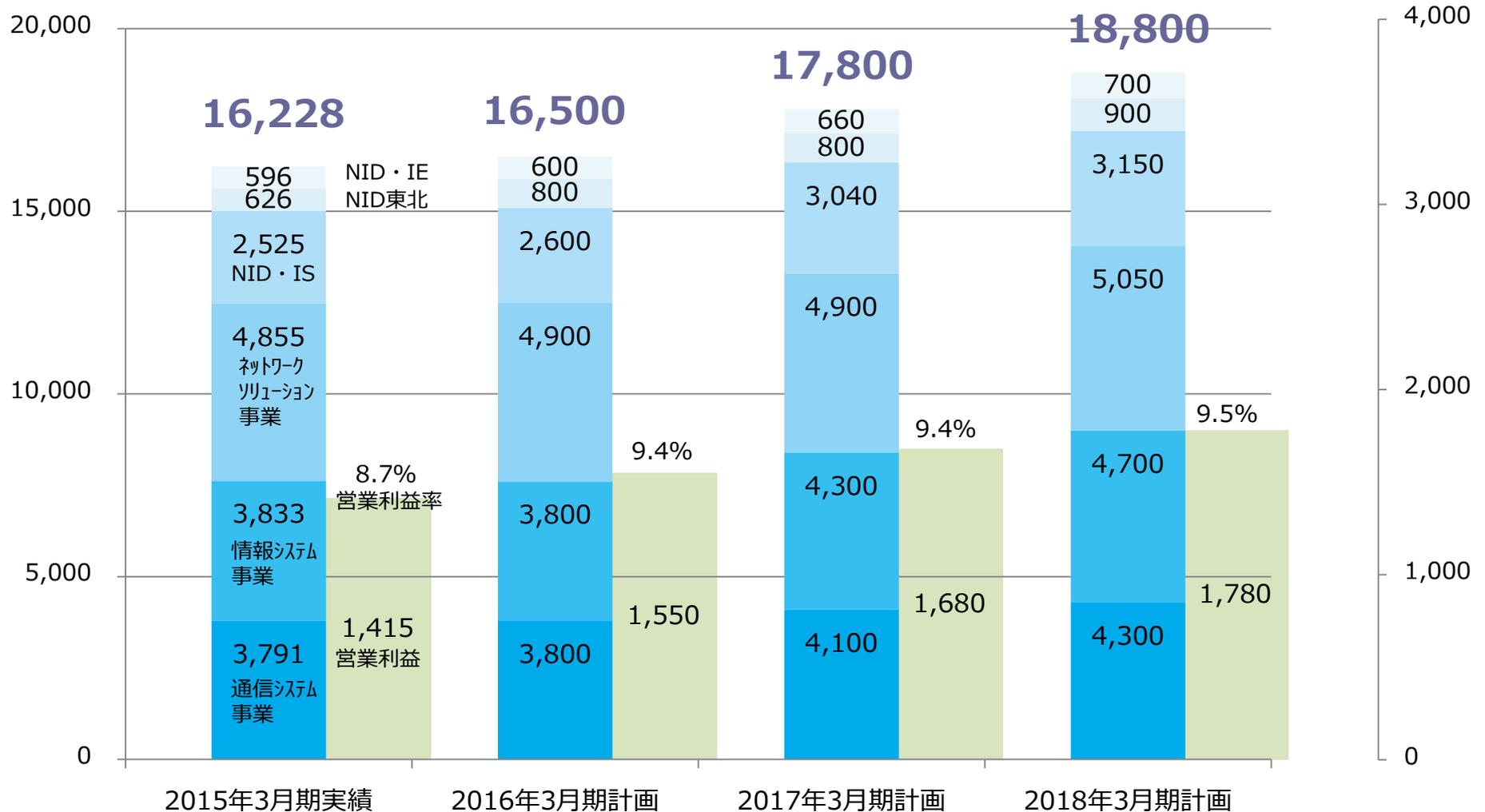
② 利益率の改善

③ ビジネスパートナーの確保

中期3カ年計画 <売上高・営業利益>

売上高・営業利益・営業利益率の計画推移

(単位：百万円)



4. トピックス

GLASS LIVE CONNECT (グラスライブ・コネクト)



店舗向け
ソリューション
(特許出願中)

- スマートグラスを活用した
ネット&リアル融合型接客サービス
- 遠方のお客様に店内映像をご覧頂き、会話が可能
- お客様は簡単な手順で自宅に居ながらにして、
バーチャル来店を行って頂けます
- 従来のネット通販では難しかった
インタラクティブな接客対応が実現します

GLASS LIVE CONNECT (グラスライブ・コネクト)

■ ネットとリアルを融合した接客ソリューション

ご自宅などにいるお客様に対して、実店舗の映像をスマートグラス搭載カメラでLIVE中継しながら会話ができるソリューションです。店舗は素早く低コストで導入でき、お客様も簡単にご利用いただけるので、小規模～大規模まで様々な店舗・ショールームでご活用いただけます。(作業現場の遠隔支援や現場視察の代行等にも利用可能)

■ お客様が実際に来店されたかのようなご案内が可能

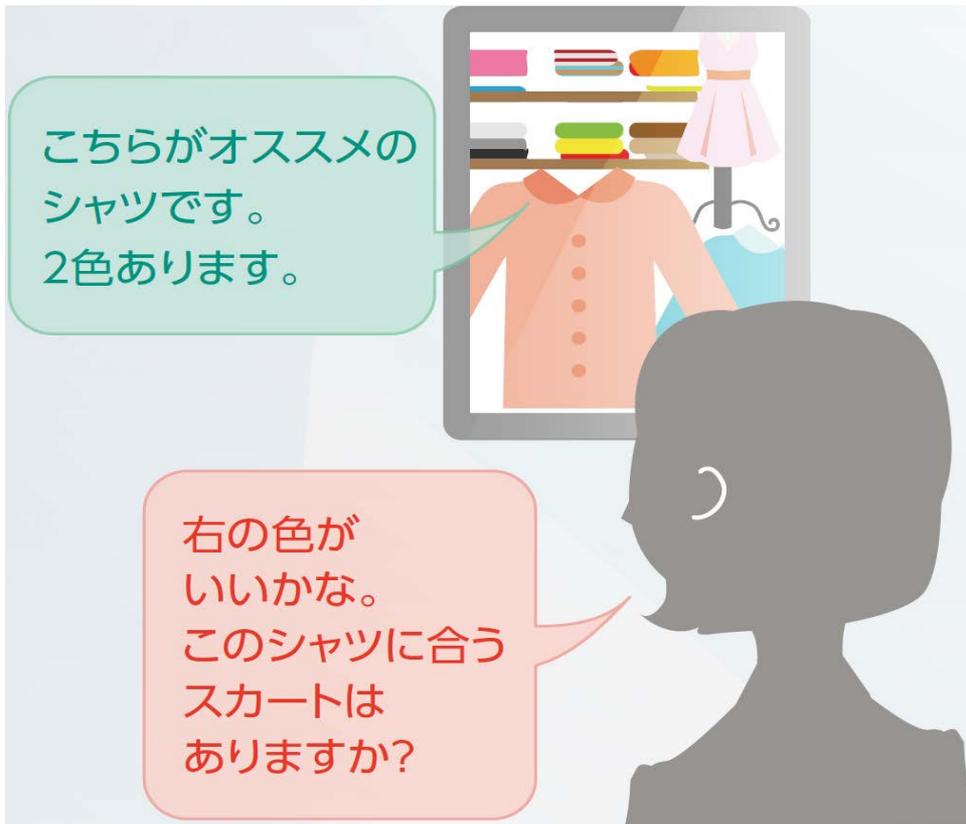
ハンズフリーで視線映像の中継と会話ができ、お客様の要望に応じて店内のディスプレイや商品をお見せしたり、商品を動かしながら紹介するなど、お客様が実際に来店されたかのように機動的でインタラクティブなご案内が可能です。

■ 革新的な“来店”手段による商機拡大

地方や海外に居ながら東京の店舗に気軽に“来店”して買い物していただいたり、高齢や妊娠中などで来店が難しい方に“来店”いただいて接客できるなど、様々な業種・店舗でお客様サービスの向上や商機拡大にご活用いただけます。

GLASS LIVE CONNECT (グラスライブ・コネクト)

ご利用シーン



デパート／婦人服
ブランドショップ



育児中のお客様
@自宅

自宅からのバーチャル来店
時間的・距離的な制約で、来店が難しいお客様が、売場の店員から希望する商品の案内を聞きながらお買物を楽しんで頂けます。

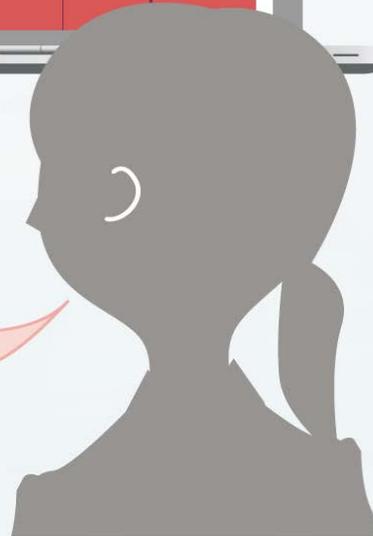
GLASS LIVE CONNECT (グラスライブ・コネクト)

ご利用シーン



こちらが
システムキッチンの
展示コーナーです。

たくさんありますね。
一通り、案内して
もらえますか？



最大規模の住宅
設備ショールーム



地方のお客様
@自宅

スムーズな接客

視線のままをハンズフリーで中継できますので、お客様がお探しの商品の前まで移動し、商品进行操作しながらご案内を行って頂けます。

GLASS LIVE CONNECT (グラスライブ・コネクト)

ご利用シーン

ご希望いただいていた
RV車、こちらが
本日入荷した車です。



車内外の
装備や状態を
見せてください。
良さそうなら、週末
そちらへ行きます。

郊外の
中古車展示場



都心のお客様
@自宅

来店促進・満足度向上

中古車や美術品、輸入アンティーク家具、アウトレットショップなど、商品ごとに異なる一点物の商品をご来店前にご確認頂く事ができます。

GLASS LIVE CONNECT (グラスライブ・コネクト)

- 正式販売開始前に先行して、そごう・西武様へ試験提供
- 平成27年度中に販売開始予定

株主の皆様への利益還元

配当

各期の業績、将来の事業展開、配当性向等を勘案し、安定した配当を継続していきます。

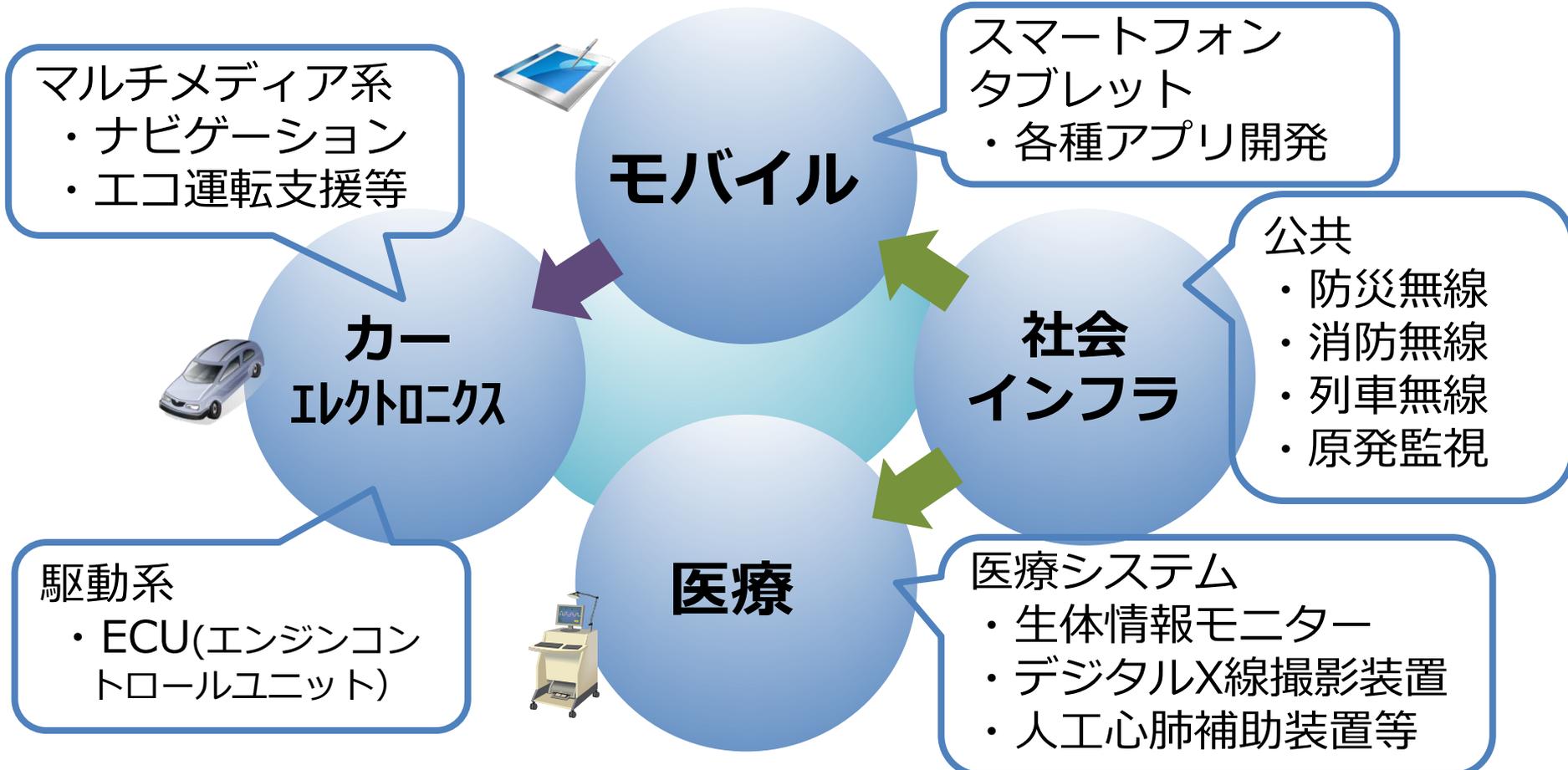
2016年3月期（第49期）配当金予定 **47円**

■ 卷末資料

通信システム開発

Communication System

モバイル分野（スマートデバイス関連）やカーエレクトロニクス分野を重点分野に、医療（ME）、ホームエレクトロニクス分野に加え、公共事業分野での無線通信開発等、人と情報を繋ぐソリューションを幅広く提供。



Business System

生命保険・損害保険をはじめとする金融系企業での基幹システムや共済事業、物流管理などの情報システムに関するソフトウェアの分析、設計から開発、保守まで提供しています。

事業領域

損害保険

- ・自動車、自賠責
- ・火災、傷害

官公庁

- ・埼玉県
- ・さいたま市

生命保険

- ・個人保険
- ・団体保険

共済

- ・こくみん共済
- ・ねんきん共済
- ・火災共済

物流、他

- ・倉庫管理
- ・基幹業務システム

NID ネットワークソリューション

Network
Solution

大手航空会社、生命保険・損害保険会社、出版物流会社、百貨店など幅広い分野で、セキュリティサービス、システムやネットワーク構築・支援から保守運用まで提供しています。

全日空様運用事例



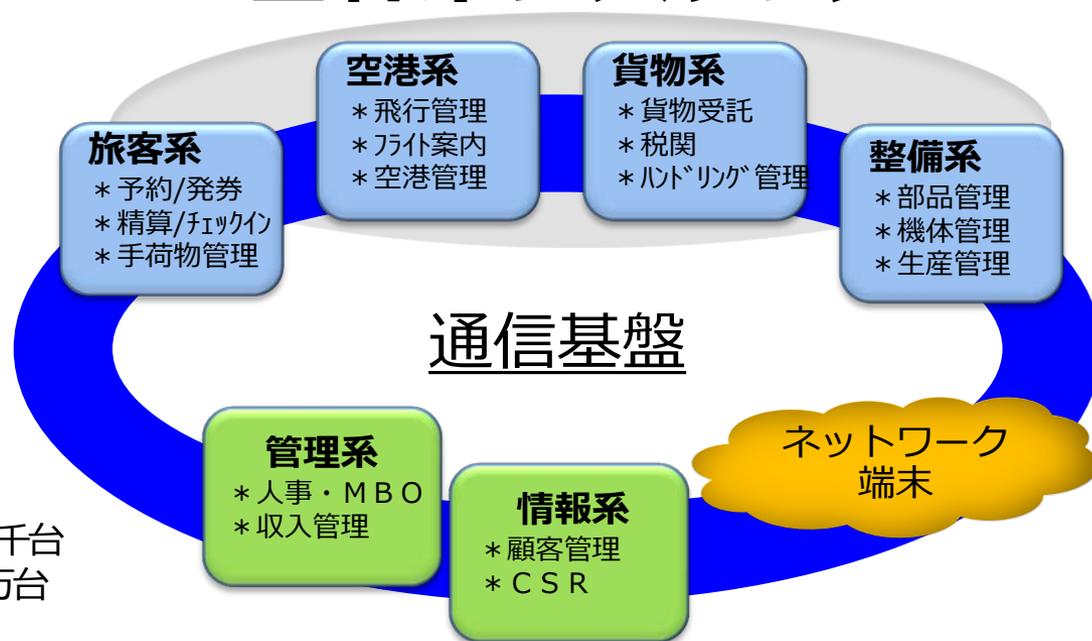
【構成】

- 基盤系 S E
- 業務系 S E
- 保守運用管理
(全体で230名体制)

【規模】

- サーバ約3千台
- 端末 約5万台

基幹系システム



■ 24時間365日、停止しないことが要求されるシステム(ミッションクリティカル) の設計・構築・運用管理

データソリューション

Data Solution

どんな業種においても、業務の合理化・効率化のためには情報のデジタル化・データベース化が不可欠です。NIDは、こうしたデータエントリー業務についても業界のパイオニアとして歩んできました。



- サービス構成
 - データ入力
 - OAオペレータ派遣
 - BPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)
- 大容量
 - 最新マシン約100台
 - 大量データ処理
 - 短納期
- 高セキュリティ
 - 指紋認証入室管理
 - 監視カメラ設置
 - 専用サーバールーム
 - 耐火設備

データエントリー業務体制
要員計 約120名

■ 株式会社N I D ・ I S 佐原事業所(千葉県香取市)



<http://www.nid.co.jp>