



株式会社エヌアイデー 2015年3月期第2四半期 決算説明会

2014年11月27日

代表取締役社長 鈴木 清司

- 1. はじめに**
- 2. 2015年3月期第2四半期決算概要**
- 3. 業績計画**
- 4. 事業戦略**

この資料に掲載しております当社の計画及び予想、戦略などは、現時点における情報に基づき判断したものであり、今後、日本経済や情報処理業界の動向、新たなサービスや技術の進展、不確定要素などにより、実際の業績とは大きく異なる可能性がございますことを、あらかじめご承知おきくださいますようお願い申し上げます。

1. はじめに

会社概要

社 名	株式会社エヌアイデー (英社名 : Nippon Information Development Co.,Ltd.)
本店営業所	中央区晴海1-8-10晴海アイランドトリトンスクエアX棟29F
設 立	1967年（昭和42年）5月
資 本 金	6億5,335万円（2014年9月末現在）
事 業 内 容	システム開発、情報処理サービス
社 員 数	934名、（NIDグループ：1,398名）（2014年9月末現在）
発行済株式数	4,369,830株
株 主 数	769名（2014年9月末現在）
	2003年1月 ジャスダック取引所に上場（証券コード2349） 2007年9月 社団法人日本経済団体連合会（経団連）入会 2010年1月 ISO27001認証取得 2012年8月 本社及び事業拠点を晴海へ移転

連結子会社3社

社 名	エヌアイディ	NID・IS	NID東北	NID・IE
所 在 地	東京都中央区	千葉県船橋市	仙台市宮城野区	東京都新宿区
資 本 金	653百万円	30百万円	30百万円	30百万円
売 上 高 2015年3月期 第2四半期	6,445百万円	1,203百万円	344百万円	611百万円
社 員 2014年9月末	934名	278名	78名	108名
事 業 内 容	システム開発事業 情報処理サービス事業	システム開発事業 情報処理サービス事業	システム開発事業	システム開発事業 情報処理サービス事業
				

(持ち分法適用会社は除く)

事業内容

情報処理サービス 41.2%

システム開発 58.8%

● ネットワークソリューション

- システム開発/運用管理
- ネットワーク・サーバー構築/支援
- インターネットサービス
- セキュリティサービス 等

30.9%

● 通信システム開発

- モバイル
- カールクトロクス
- 医療・OA
- ホームネットワーク
- 社会インフラ 等

31.9%

● 情報システム開発

- 生保
- 損保
- 共済
- 物流
- 官公庁 等

26.6%

● データエントリーetc.

- データエントリー業務
- イメージエントリー業務
- BPO
- 人材派遣業務 等

10.3%

● 付加価値ビジネス 0.3%

- パートナーとの協業
- プロダクト製造・販売 等

2015年3月期
第2四半期
連結売上高
7,775百万円

2. 2015年3月期 第2四半期決算概要

2015年3月期第2四半期決算の概況

通信システム事業の受注改善等で増収増益

単位：百万円

	2014年 3月期 第2四半期	2015 3月期 第2四半期	前期比	要 因
売 上 高	7,638	7,775	+ 1.8%	●通信システム事業 +130 ●NID・IS △115
営 業 利 益	651	677	+ 4.0%	●通信システム事業 +43 ●NID・IS △33
経 常 利 益 (経 常 利 益 率)	655 (8.6%)	711 (9.2%)	+ 8.6%	
当 期 純 利 益	178	422	+ 136.5%	●特別損失の減少（前期は開 発案件中止に伴う損失計上）

貸借対照表 / CF

単位：百万円

貸借対照表	2014年 3月末	2014年 9月末	前期末 増減額	主な増減要因
流動資産合計	8,998	9,091	+ 93	有価証券及び仕掛品の増加 + 390 現金及び預金の減少 △224
(現金及び預金)	(6,090)	(5,866)	(△224)	
固定資産合計	3,206	3,544	+ 337	投資有価証券の増加 + 471 (出資 + 125、J-REIT等 + 346)
(投資有価証券)	(1,660)	(2,131)	(+ 471)	
資産合計	12,204	12,635	+ 430	
負債合計	4,818	4,816	△2	
純資産合計	7,386	7,819	+ 433	利益剰余金 + 319
負債純資産合計	12,204	12,635	+ 430	

単位：百万円

キャッシュフロー計算書	2013年 4-9月	2014年 4-9月	主な要因
営業活動によるCF	575	388	税金等調整前四半期純利益 + 673 たな卸資産の増加額 △281
投資活動によるCF	△289	△340	出資及び投資有価証券の取得等による支出 △327
財務活動によるCF	△174	△172	配当金の支払い額 △170
現金及び現金同等物期末残高	5,482	5,905	

セグメント別売上構成

NID・IE



303百万円(3.9%)

- データエントリー
(BPO、人材派遣)

NID東北



260百万円(3.4%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発

NID・IS



1,210百万円(15.6%)

- 通信システム開発
- 情報システム開発
- 付加価値ビジネス
- データエントリー

(NID業務部を含む)

通信システム事業



1,685百万円(21.7%)

- 通信システム開発
- 付加価値ビジネス

情報システム事業



1,915百万円(24.6%)

- 情報システム開発

ネットワークソリューション事業



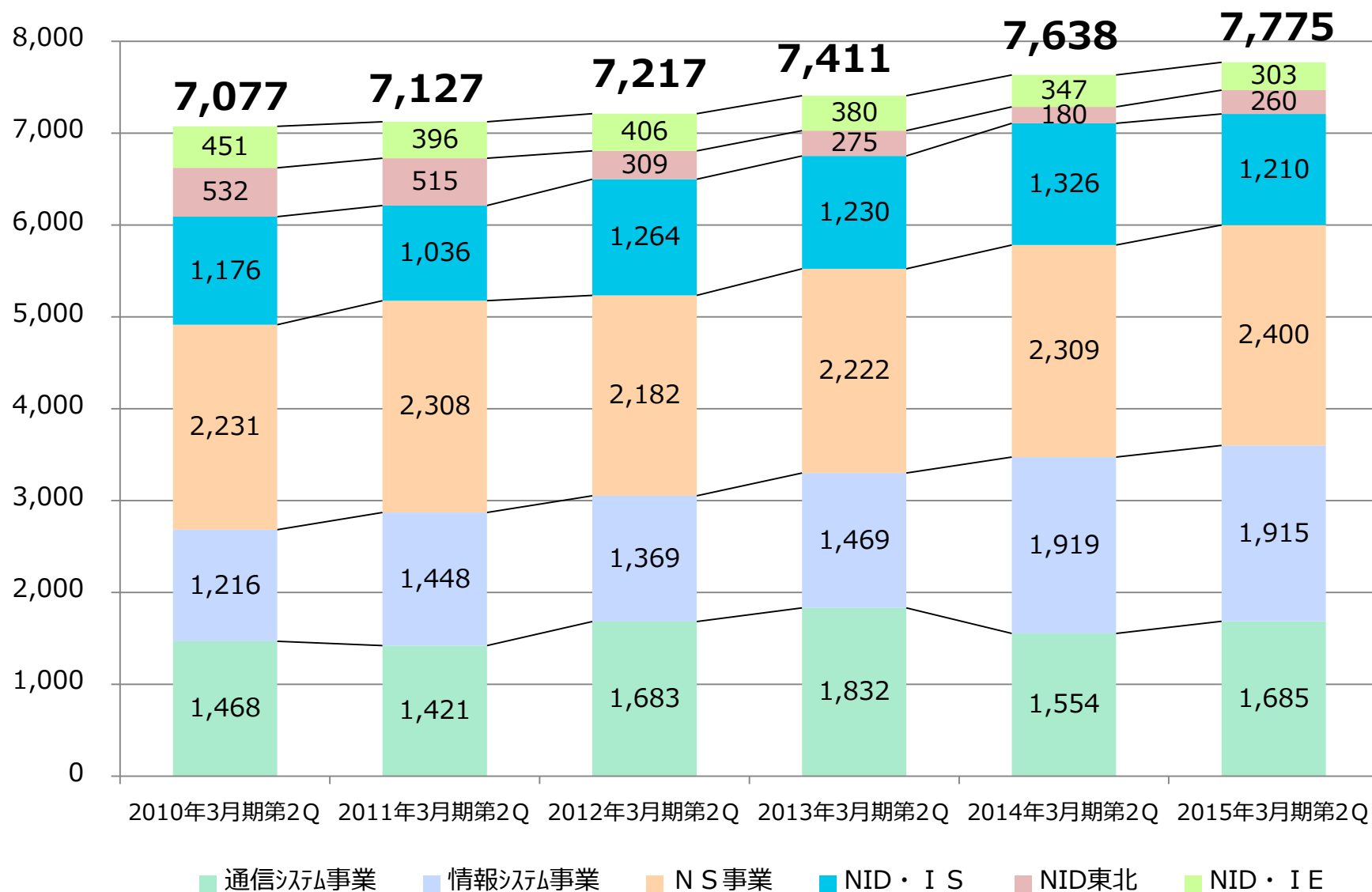
2,400百万円(30.9%)

- ネットワークソリューション

2015年3月期
第2四半期
売上高合計
7,775 百万円

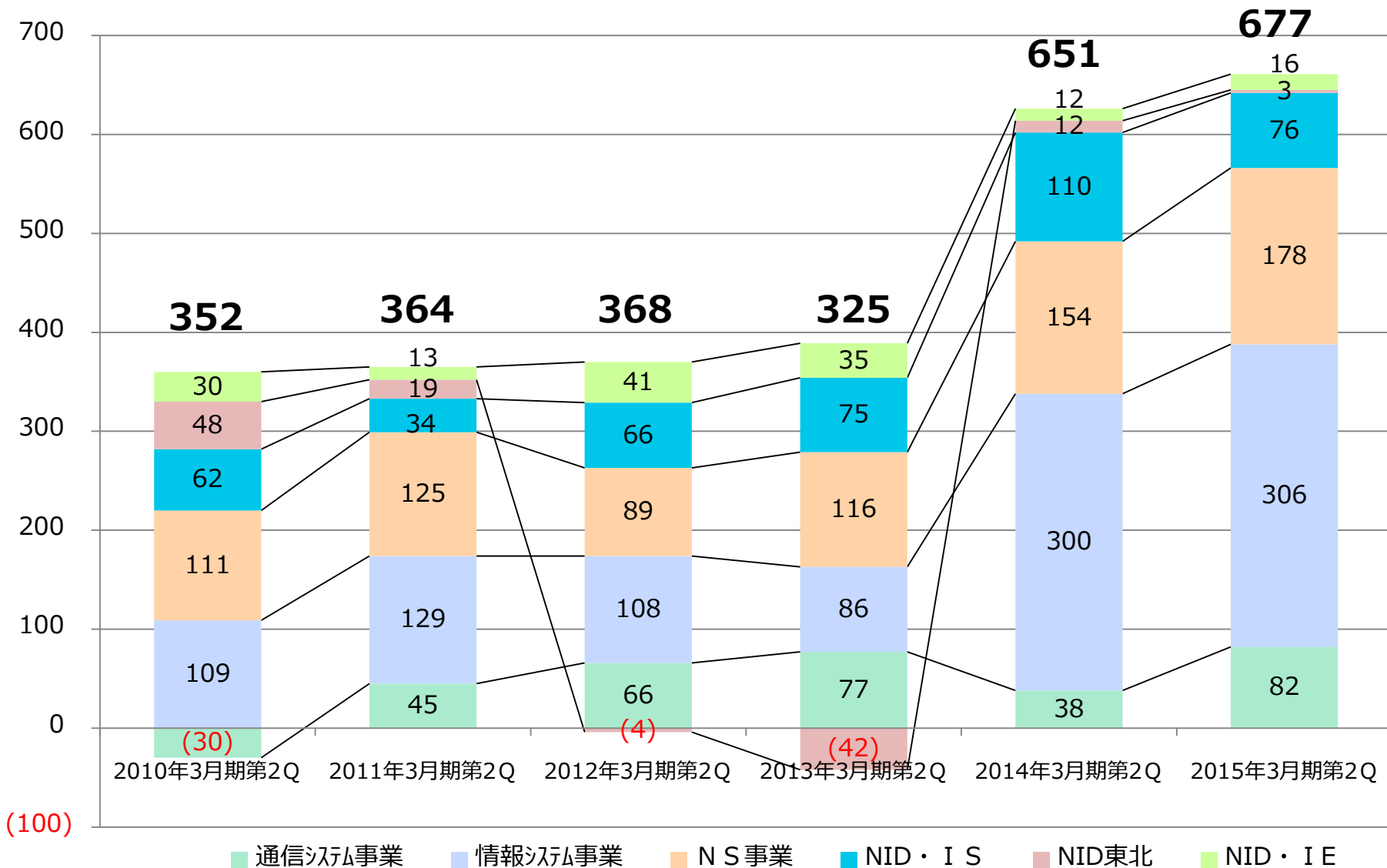
セグメント別売上高実績推移

(単位：百万円)



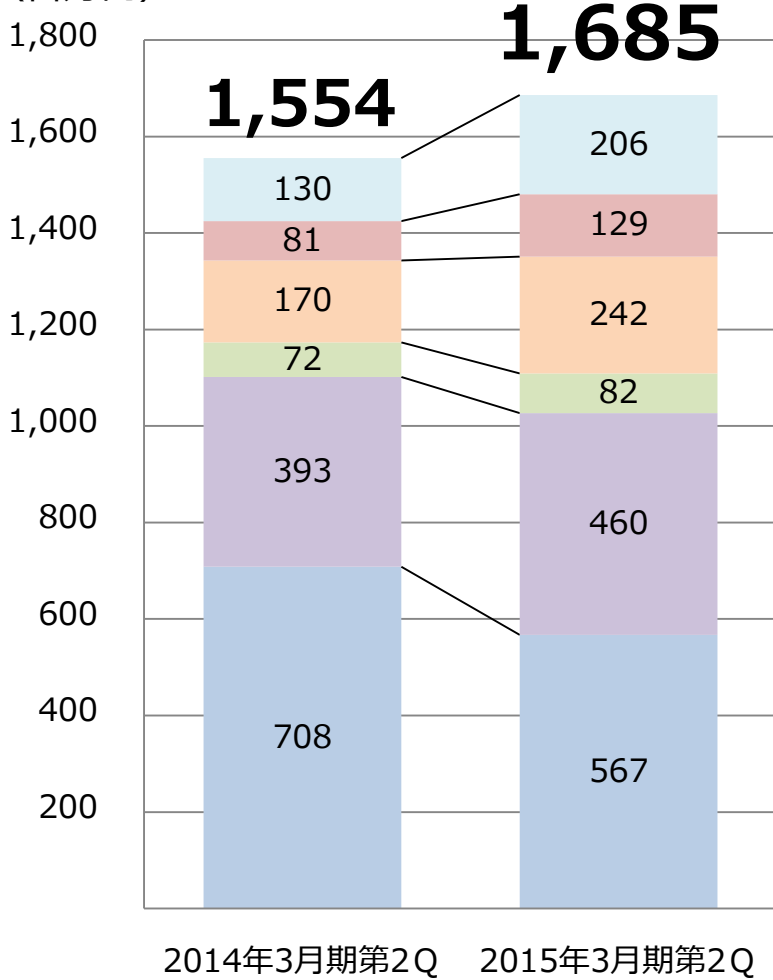
セグメント別営業利益実績推移

(単位：百万円)



通信システム事業

(百万円)



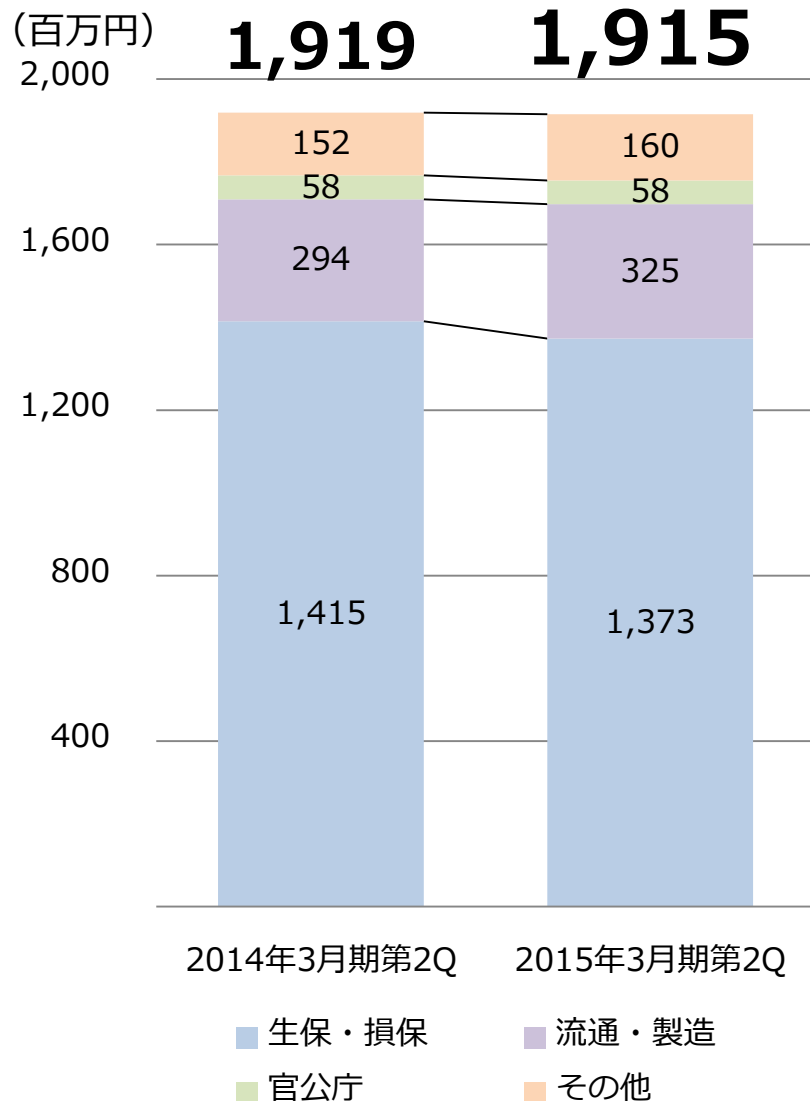
(単位：百万円)

	2014年 3月期 第2四半期	2015年 3月期 第2四半期	前期比
売上高 (売上構成比)	1,554 (20.4%)	1,685 (21.7%)	+ 8.4%
営業利益 (営業利益率)	38 (2.5%)	82 (4.9%)	+ 113.7%

- カーエレクトロニクス関連や医療関連の受注が増加
- モバイル関連の受注が減少

■ モバイル
■ ホームエレクトロニクス
■ 社会インフラ
■ カーエレクトロニクス
■ 医療・OA
■ その他通信、ソフトウェア販売

情報システム事業

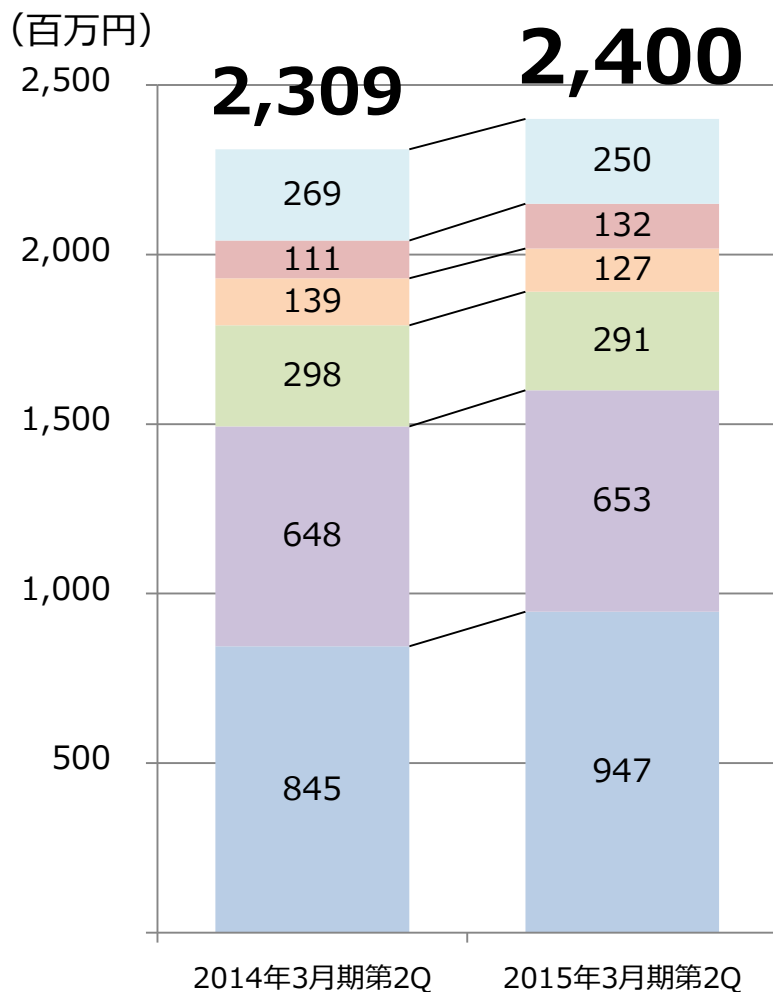


(単位：百万円)

	2014年 3月期 第2四半期	2015年 3月期 第2四半期	前期比
売上高 (売上構成比)	1,919 (25.1%)	1,915 (24.6%)	△0.2%
営業利益 (営業利益率)	300 (15.6%)	306 (16.0%)	+2.2%

- 生損保、共済関連の主要顧客からの受注が堅調
- 製造関連の受注が増加

ネットワークソリューション事業



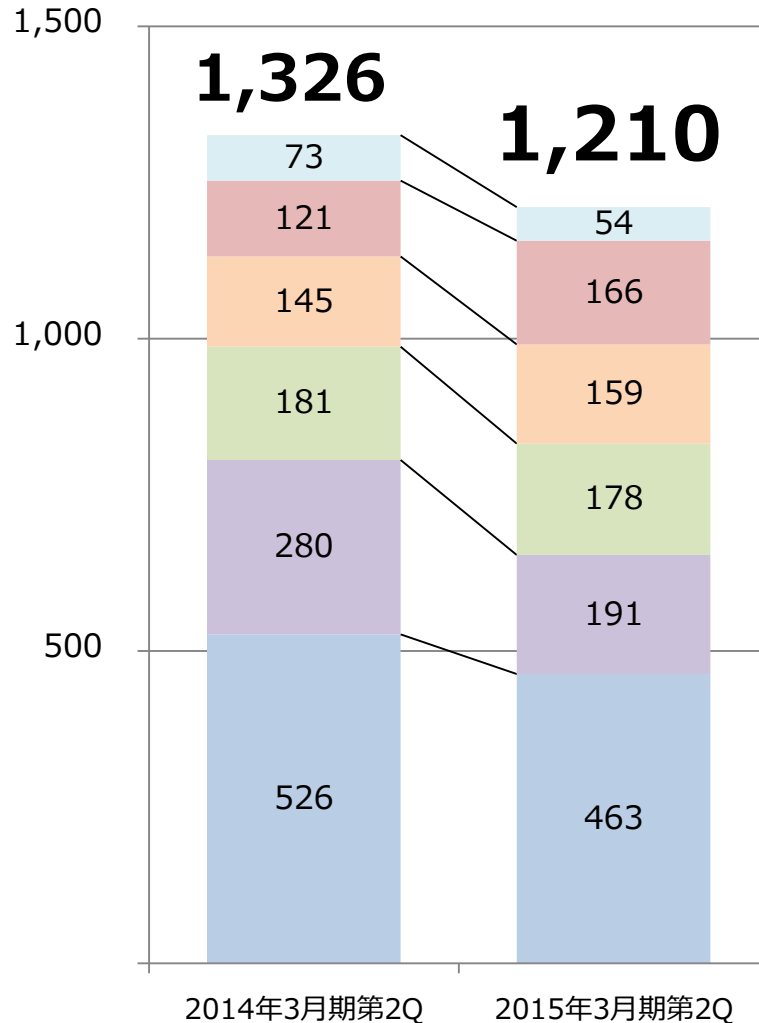
■ 運輸業 ■ 金融・保険 ■ 製造業
■ 卸売・小売 ■ 官公庁・団体 ■ その他

(単位：百万円)

	2014年 3月期 第2四半期	2015年 3月期 第2四半期	前期比
売上高 (売上構成比)	2,309 (30.2%)	2,400 (30.9%)	+ 3.9%
営業利益 (営業利益率)	154 (6.7%)	178 (7.5%)	+ 16.0%

● 運輸業や生損保等の主要顧客からの受注が増加

(百万円)

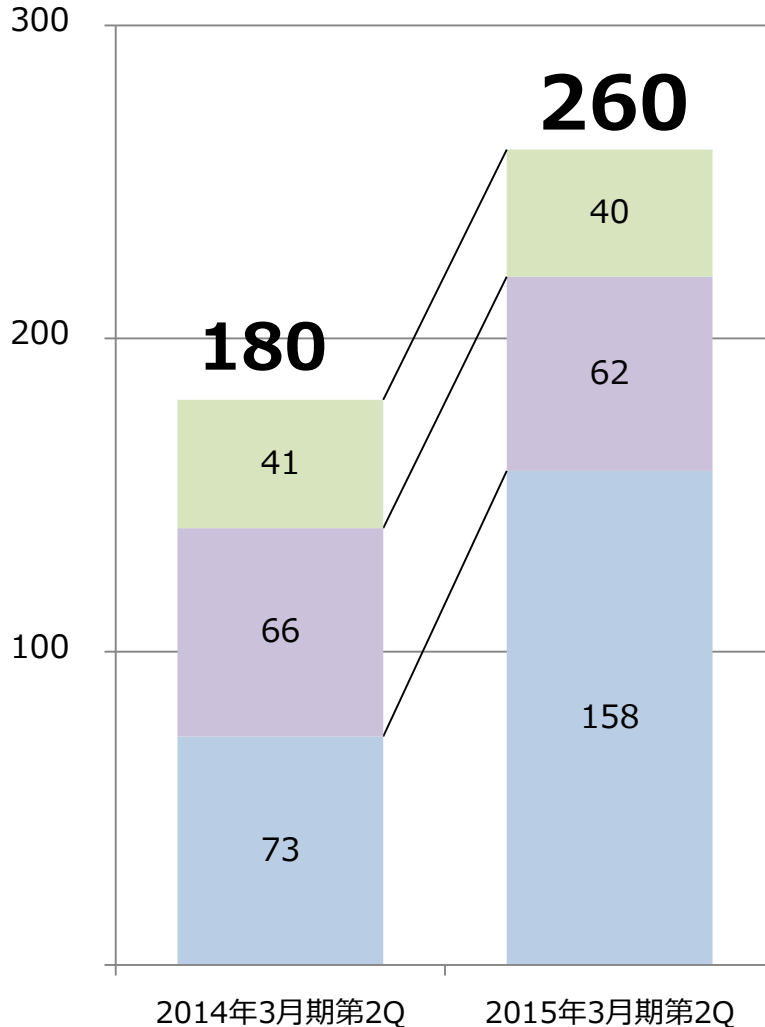


(単位：百万円)

	2014年 3月期 第2四半期	2015年 3月期 第2四半期	前期比
売上高 (売上構成比)	1,326 (17.4%)	1,210 (15.6%)	△8.7%
営業利益 (営業利益率)	110 (8.3%)	76 (6.3%)	△30.7%

●システム開発では製造業関連の受注が減少

(百万円)



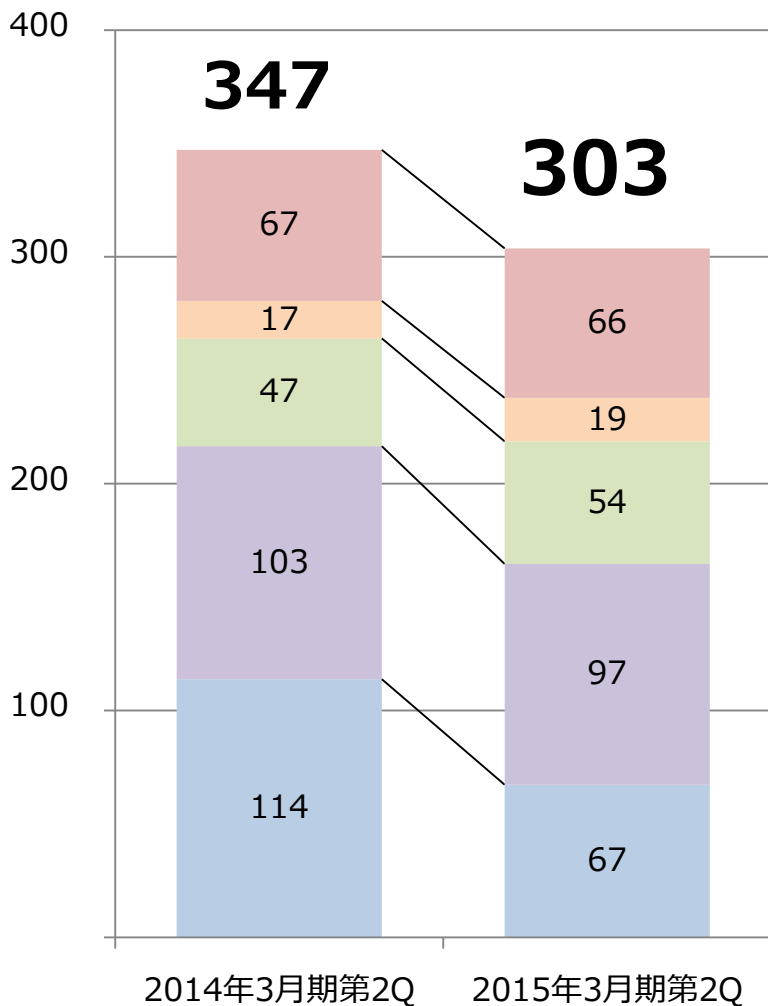
■ 電力 ■ 製造 ■ その他

(単位：百万円)

	2014年 3月期 第2四半期	2015年 3月期 第2四半期	前期比
売上高 (売上構成比)	180 (2.4%)	260 (3.4%)	+44.2%
営業利益 (営業利益率)	12 (6.8%)	3 (1.3%)	△73.0%

- 抑制傾向が続いていた電力関連の主要顧客からの受注が増加
- 利益面では一部不採算案件が発生

(百万円)



(単位：百万円)

	2014年 3月期 第2四半期	2015年 3月期 第2四半期	前期比
売上高 (売上構成比)	347 (4.6%)	303 (3.9%)	△12.5%
営業利益 (営業利益率)	12 (3.6%)	16 (5.6%)	+35.8%

- 生損保関連の主要顧客からの受注が減少
- コスト削減に努め利益増

3. 業績計画

2015年3月期通期連結業績計画

(単位：百万円)

	2014年 3月期 実績	売上比	2015年 3月期 計画	売上比	増減	前期比
売上高	16,119	100.0%	16,500	100.0%	+380	+2.4%
営業利益	1,441	8.9%	1,520	9.2%	+78	+5.5%
経常利益	1,500	9.3%	1,550	9.4%	+49	+3.3%
当期純利益	646	4.0%	900	5.5%	+253	+39.1%
1株当り 当期純利益	170.86円	—	237.75円	—	—	—

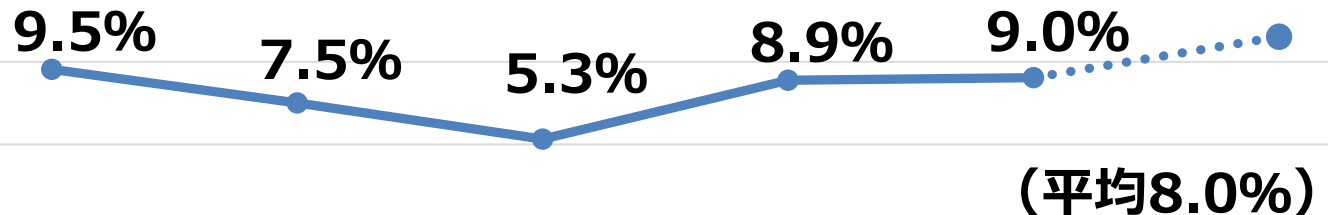
経常利益率、ROE推移

(単位：百万円)

	2010年 3月期 実績	2011年 3月期 実績	2012年 3月期 実績	2013年 3月期 実績	2014年 3月期 実績	2015年 3月期 計画
売上高	14,723	14,638	14,824	15,531	16,119	16,500
経常利益	921	994	899	1,090	1,500	1,550
経常利益率	6.3%	6.8%	6.1%	7.0%	9.3%	9.4%

ROE 推移

15.0%
10.0%
5.0%
0.0%



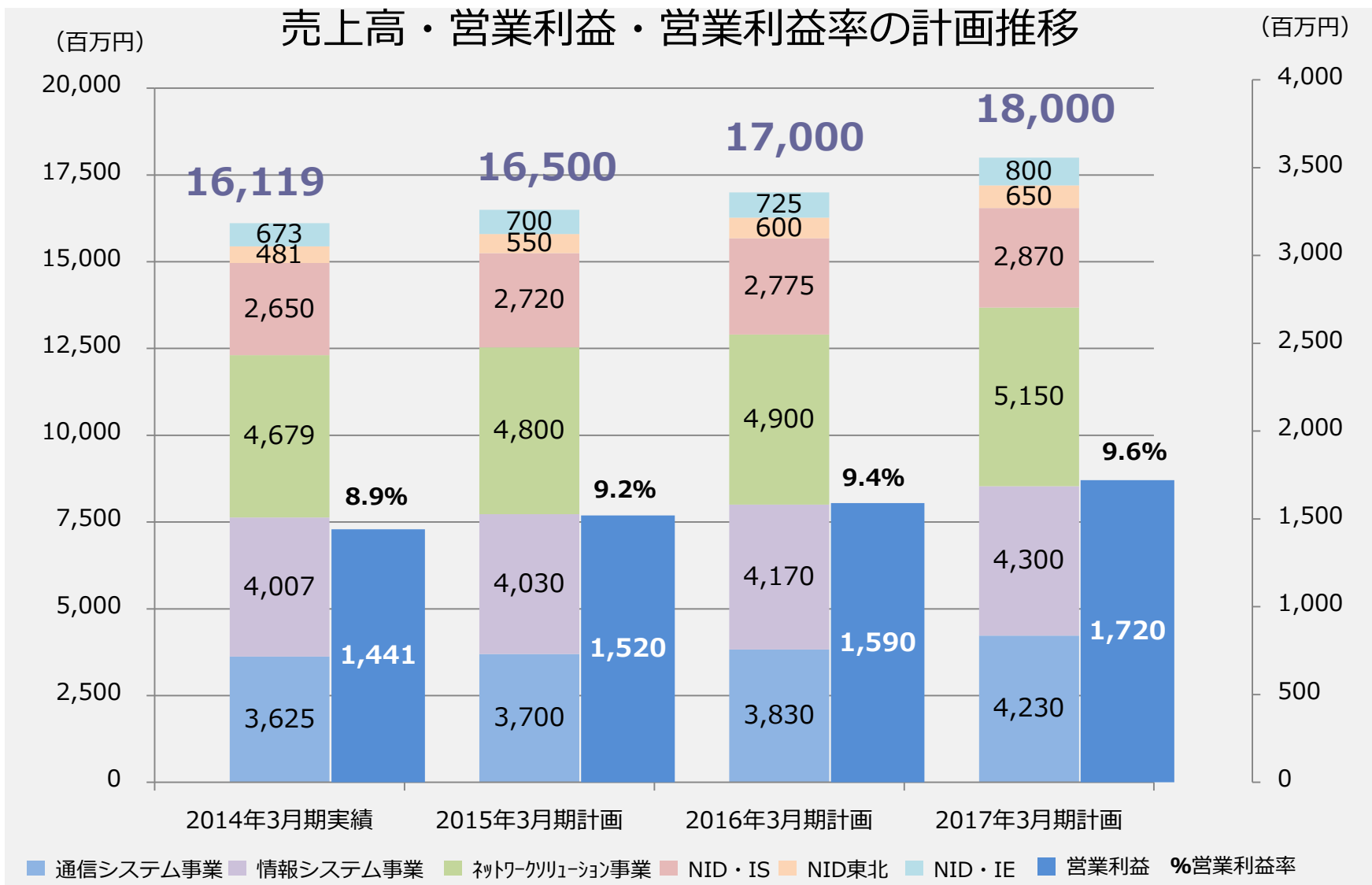
セグメント別計画

(単位：百万円)

セグメント名	2014年3月期 実績		2015年3月期 計画		前期比	
	売上高	営業利益	売上高	営業利益	売上高	営業利益
通信システム事業	3,625	193	3,700	240	+2.0%	+24.1%
情報システム事業	4,007	583	4,030	610	+0.6%	+4.6%
ネットワーク ソリューション事業	4,679	329	4,800	350	+2.6%	+6.3%
NID・IS	2,650	215	2,720	220	+2.6%	+2.2%
NID東北	481	49	550	60	+14.1%	+20.6%
NID・IE	673	38	700	40	+3.9%	+4.6%

中期3カ年計画＜売上高・営業利益＞

売上高・営業利益・営業利益率の計画推移



4. 事業戦略

■ **基幹4事業の持続的成長**
(コア事業)

■ **オープンイノベーション
の継続的推進**

基幹4事業の持続的成長

ベストパートナーを増やす

専門性を活かした現場力（業務執行力）で顧客ニーズを満足させる

ICTの進化を見据えて 基幹事業の変革を推進

第3のプラットフォーム（モバイル、クラウド、ビッグデータ、ソーシャル） エンベデッド（組み込み） & IoT（モノのインターネット）

バランス経営と財務体質の強化

危機管理能力を高め事業活動や投資の危機を予見し未然に防ぐ



持続的成長の実現

NID オープンイノベーションの継続的推進

出資

医療

日本テクト株式会社

認知症治療効果測定システム、産院向けベッドサイドシステム

人工知能

株式会社Studio Ousia（慶応大学発のベンチャー企業）

人工知能・Webマイニング関連の技術開発

農業

株式会社ファーム・アライアンス・マネジメント（農業ベンチャー企業）

農業生産情報管理システムサービスで農業の未来を切り開く

協業

AR（拡張現実）

株式会社トルク

AR技術を用いたエンターテインメントサービス

ビッグデータ解析

株式会社PKSHA Technology（パークシャ テクノロジー）

消費者行動分析など企業向けビッグデータ解析

IoT（モノのインターネット）

クルマ、流通などの各分野で可能性を検討中

エンターテインメント

映像、キャラクタ等

プロダクト 開発・販売



**特定保健指導
支援システム**

健康保険組合、医療機関

など13機関へ販売

累計売上約38百万円

▶ 全国展開
を加速



水土里ネット会計

**土地改良区向け
複式会計システム**

全国土地改良事業団体

連合会と共同開発

全国63団体へ販売

累計売上約50百万円



GPSによる場所と連動する
お知らせソフトの定番、
世界120か国
16万ダウンロード達成



スマホ活用を強力に
サポートするサービ
スプラットフォーム

第5の事業の育成と展開

今後の事業展開

- 基幹事業の拡大成長
- オープンイノベーション
(付加価値ビジネス)

オープンイノベーション
第5の事業へ

通信システム開発
将来の成長分野

情報システム開発
安定成長分野

ネットワークソリューション
データエントリー

基盤分野

基幹事業

まとめ

技術力、品質＝顧客満足度

技術力、品質、人間力を重視して
優良ユーザとの継続した取引を可能にする

基幹事業と投資＝安定と成長

バランス経営とオープンイノベーションで
安定と成長を目指す

キャッシュフロー重視で不況下でも強い

財務体質を強化し安定配当を実現



株主の皆様への利益還元

配当

各期の業績、将来の事業展開、配当性向等を勘案し、
安定した配当を継続していきます。

2015年3月期（第48期）配当金予定 **45円**

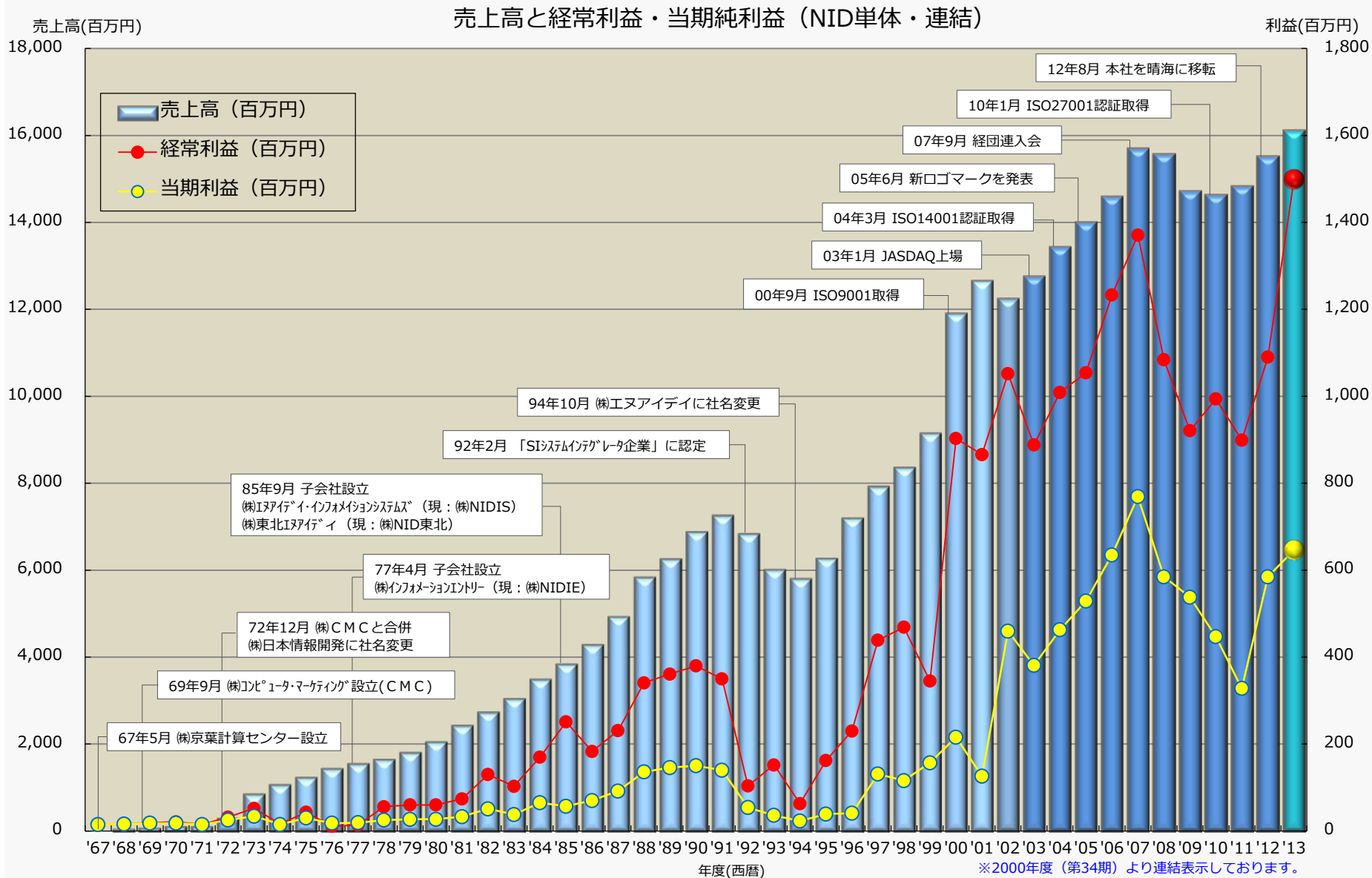
目標とする経営指標

売上高経常利益率 **10%**

自己資本当期純利益率（ROE） **15%**

■ 卷末資料

業績推移



ビジョン

得意技への
こだわり

高い専門性を追求する

技術力（企業価値） = 品質（顧客満足度）

品質への
こだわり

常に技術に磨きをかける

基本への
こだわり

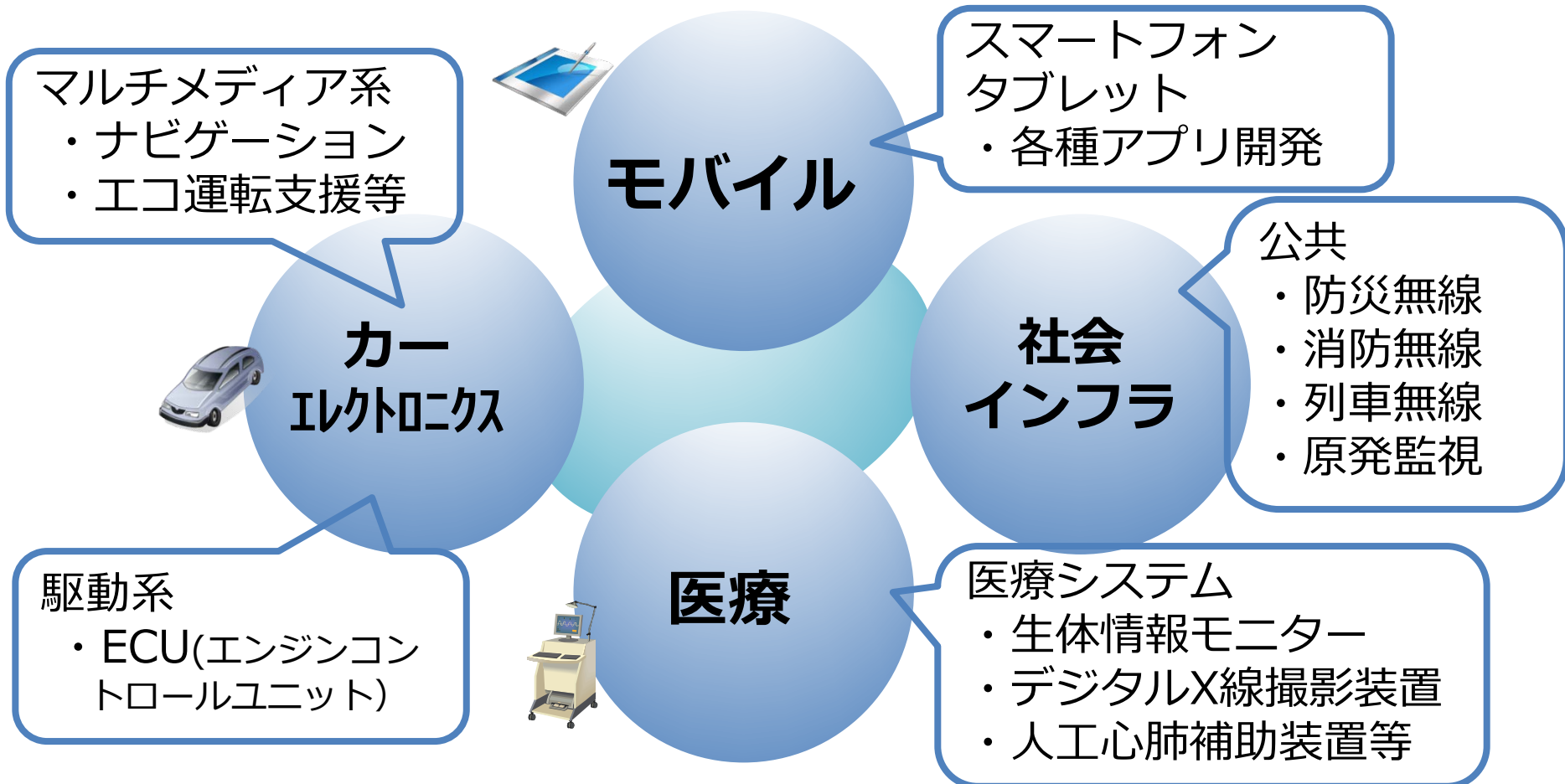
事業に軌軸をもつ

専門店経営でユーザー価値を満足させる
ベスト・パートナーに！！

通信システム開発

Communication System

モバイル分野（スマートデバイス関連）やカーエレクトロニクス分野を重点分野に、医療（ME）、ホームエレクトロニクス分野に加え、公共事業分野での無線通信開発等、人と情報を繋ぐソリューションを幅広く提供。



情報システム開発

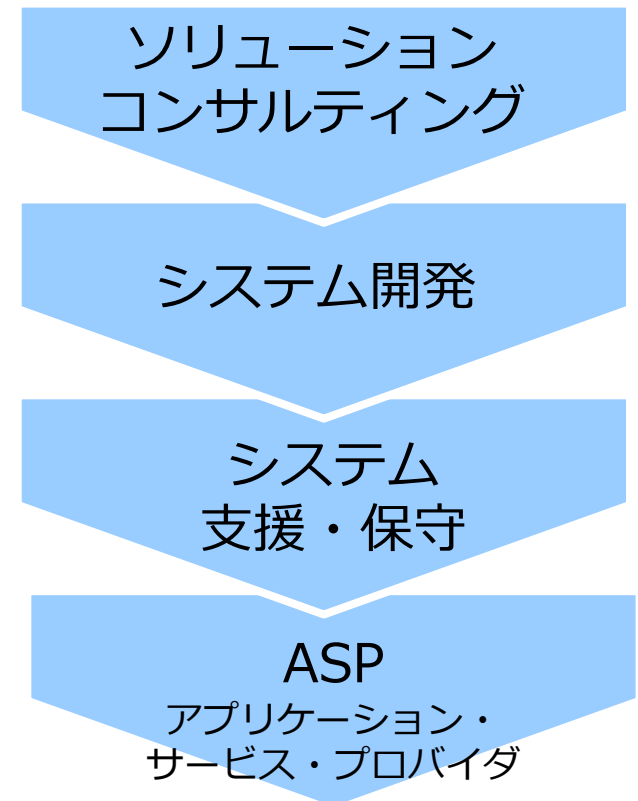
Business System

生命保険・損害保険をはじめとする金融系企業での基幹システムや共済事業、物流管理などの情報システムに関するソフトウェアの分析、設計から開発、保守まで提供しています。

事業領域

分野	システム
損害保険	自動車、自賠責、火災、傷害
共済	こくみん共済 ねんきん共済 火災共済
生命保険	個人保険 団体保険
官公庁	給与システム 税務システム
情報システム	業務基幹システム (売上管理、人事管理等)

サービス構成



NID ネットワークソリューション

Network Solution

大手航空会社、生命保険・損害保険会社、出版物流会社、百貨店など幅広い分野で、セキュリティサービス、システムやネットワーク構築・支援から保守運用まで提供しています。

全日空様運用事例



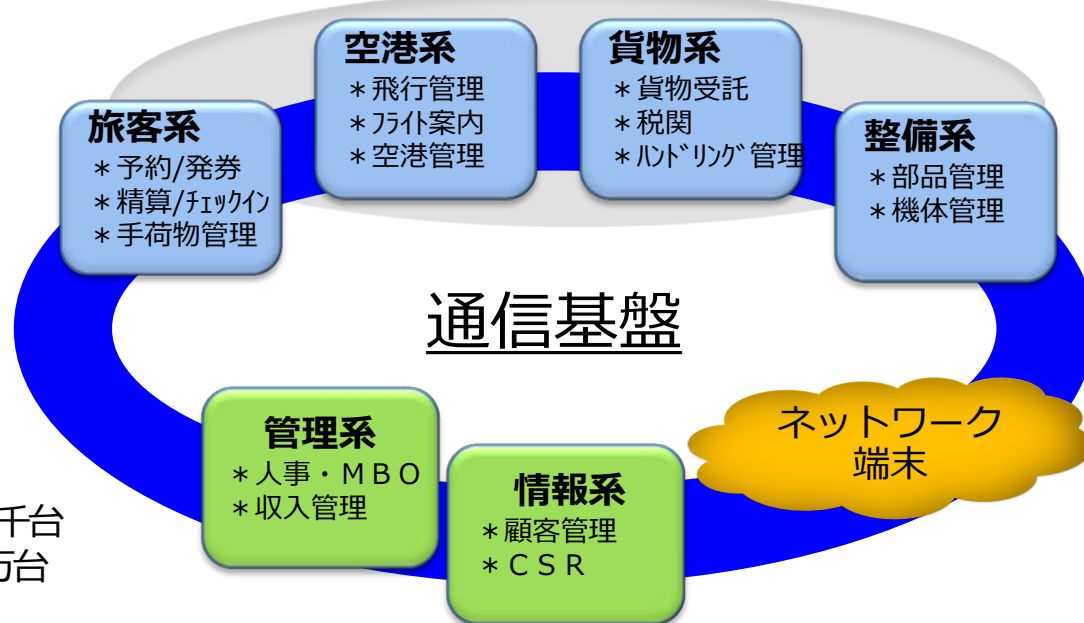
【構成】

- 基盤系 S E
- 業務系 S E
- 保守運用管理
(全体で210名体制)

【規模】

- サーバ約3千台
- 端末 約5万台

基幹系システム



■ 24時間365日、停止しないことが要求されるシステム(ミッションクリティカル) の設計・構築・運用管理

データエントリー

Data Entry

どんな業種においても、業務の合理化・効率化のためには情報のデジタル化・データベース化が不可欠です。NIDは、こうしたデータエントリー業務についても業界のパイオニアとして歩んできました。



■株式会社N I D・I S 佐原事業所(千葉県香取市)

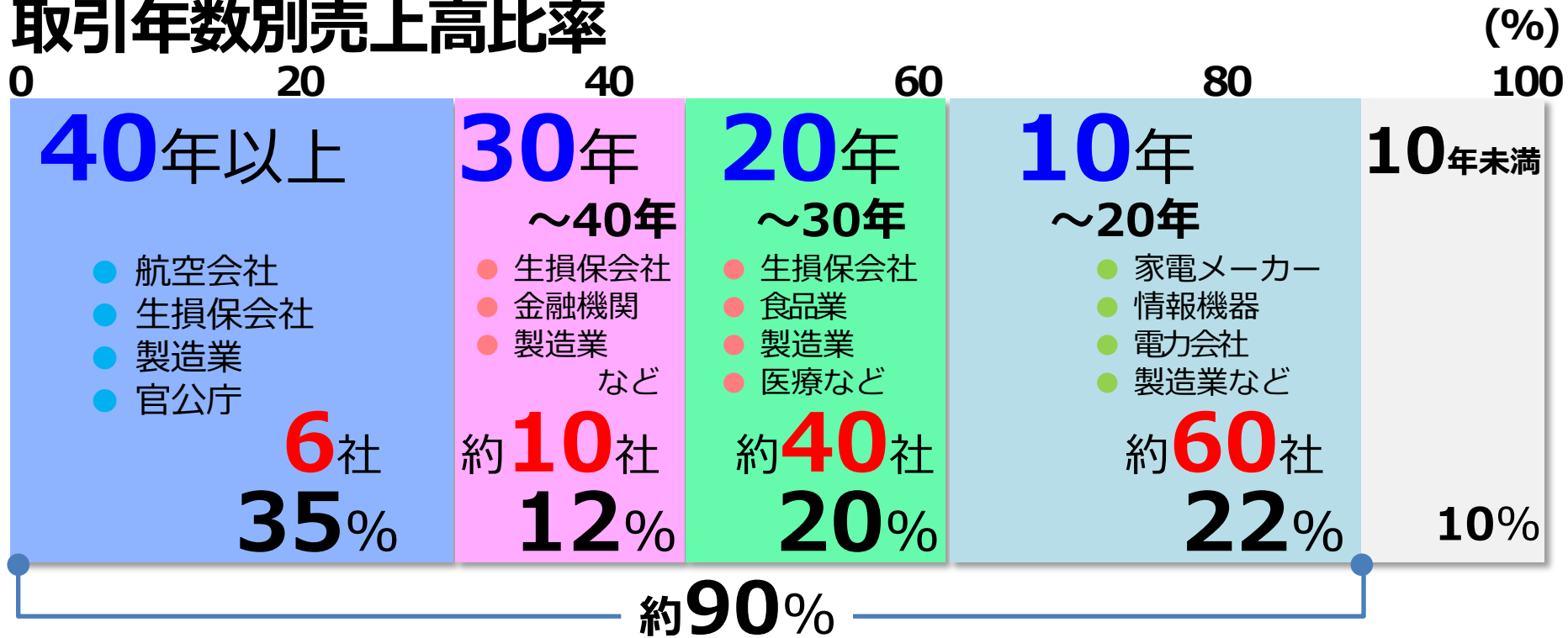
- ・ サービス構成
 - データ入力
 - OAオペレータ派遣
 - BPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)
- ・ 大容量
 - 最新マシン約100台
 - 大量データ処理
 - 短納期
- ・ 高セキュリティ
 - 指紋認証入室管理
 - 監視カメラ設置
 - 専用サーバールーム
 - 耐火設備

データエントリー業務体制
要員計 約120名

ベストパートナーを増やす

信頼と安心のサービスで顧客より高評価

取引年数別売上高比率



優良な顧客との長期にわたる継続的な取引

バランス経営と財務体質の強化

4つの事業とグループ4社による 2重のバランス経営

システム開発

通信システム 開発事業

- ・スマートデバイスを活用したサービス
- ・伸長分野に注力
(インフラ系、カーエレクトロニクス系、医療系等)

情報システム 開発事業

- ・損保関連の大規模統合システムの構築に注力

情報処理サービス

ネットワーク ソリューション 事業

- ・基盤系、業務系SE等の高付加価値サービスへ転換

データ エントリー 事業

- ・BPO（ビジネスプロセスアウトソーシング）



危機管理で経営危機の発生を未然に防止

日本テクト株式会社

設立：1991年4月

所在地：本社 東京都港区芝1-8-25 芝TKビル3F
テクノセンター 静岡県三島市大社町18-7 小林ビル2F

事業：医療（認知症治療効果測定システム、産院向けベッドサイドシステム等）
<http://www.nippontect.co.jp/>

株式会社Studio Ousia（スタジオ ウーシア）

設立：2007年2月

所在地：藤沢スタジオ 神奈川県藤沢市遠藤4489番105
慶應藤沢イノベーションビル221号室
東京スタジオ 東京都渋谷区神宮前3-27-15 FLAG 3J(310)

事業：独自の人工知能によるテキスト解析技術の研究と関連アプリケーション開発
<http://www.ousia.jp/>

株式会社ファーム・アライアンス・マネジメント

設立：2012年3月

所在地：東京都千代田区九段南3-4-5 番町ビル3階A

事業：農業（農業生産のフランチャイズ・チェーンの展開、農業コンサルティング、
農業生産情報管理システムサービスの提供、農産物の卸売および販売）
<http://www.farmalliance.net/>

株式会社トルク

設立：2013年8月

所在地：東京都渋谷区神宮前1-11-11 506

事業：AR（拡張現実）の技術を使った開発・クリエイティブワーク
クリエイティブ、メディア、ビジネスを繋げる次世代のメディア開発
<http://ar3.jp/>

AR：Augmented Reality（拡張現実）の略。現実の風景にコンピュータを使って何らかの情報を重ね合わせて表示する技術。例えば画面上に映し出されたある風景の映像に、映っているものに関する文字情報が重ねて示されるなど。

株式会社PKSHA Technology（パークシャ テクノロジー）

設立：2012年10月

所在地：東京都文京区本郷7-3-1 東京大学 産学連携本部アントレプレナープラザ2F 204

事業：データ解析に関わるソリューション事業
エンジニアリング技術に関わるコンテンツ事業
<http://pkshatech.com/ja/>



<http://www.nid.co.jp>