

株式会社 エヌアイデイ

2013年3月期 第2四半期決算説明会

2012年11月15日

代表取締役社長

鈴木 清司

- 1. はじめに**
- 2. 2013年3月期第2四半期決算概要**
- 3. 業績計画**
- 4. 重点施策と事業戦略**

この資料に掲載しております当社の計画及び予想、戦略などは、現時点における情報に基づき判断したものであり、今後、日本経済や情報処理業界の動向、新たなサービスや技術の進展、不確定要素などにより、実際の業績とは大きく異なる可能性がございますことを、あらかじめご承知おきくださいますようお願い申し上げます。

1. はじめに

会社概要

社名	株式会社エヌアイデー (英社名 : Nippon Information Development Co.,Ltd)
本店営業所	中央区晴海1-8-10晴海アイランドトリトンスクエアX棟29F
設立	1967年(昭和42年)5月
資本金	6億5,335万円(2012年9月末現在)
事業内容	システム開発、情報処理サービス
社員数	953名、(NIDグループ : 1,445名)(2012年9月末現在)
発行済株式数	4,369,830株
株主数	516名(2012年9月末現在)
	<p>2003年1月 ジャスダック取引所に上場(証券コード2349)</p> <p>2007年9月 社団法人日本経済団体連合会(経団連)入会</p> <p>2010年1月 ISO27001認証取得</p> <p>2012年8月 本社及び事業拠点を晴海へ移転</p>

エヌアイデイグループ

	所在地	資本金	売上高 2013年3月期 第2四半期	社員	事業内容
(株)エヌアイデイ	東京都 中央区	6億53百万円	60億32百万円	953名	システム開発事業 情報処理サービス事業
連結子会社3社					
(株)NID・IS	千葉県 船橋市	30百万円	11億92百万円	292名	システム開発事業 情報処理サービス事業
(株)NID東北	仙台市 宮城野区	30百万円	3億36百万円	77名	システム開発事業
(株)NID・IE	東京都 新宿区	30百万円	7億19百万円	123名	システム開発事業 情報処理サービス事業

(社員数：2012年9月末現在)

エヌアイデイ グループ



エヌアイデイ

連結子会社3社



NID・IS



NID東北



NID・IE

事業内容

情報処理サービス 42.4%

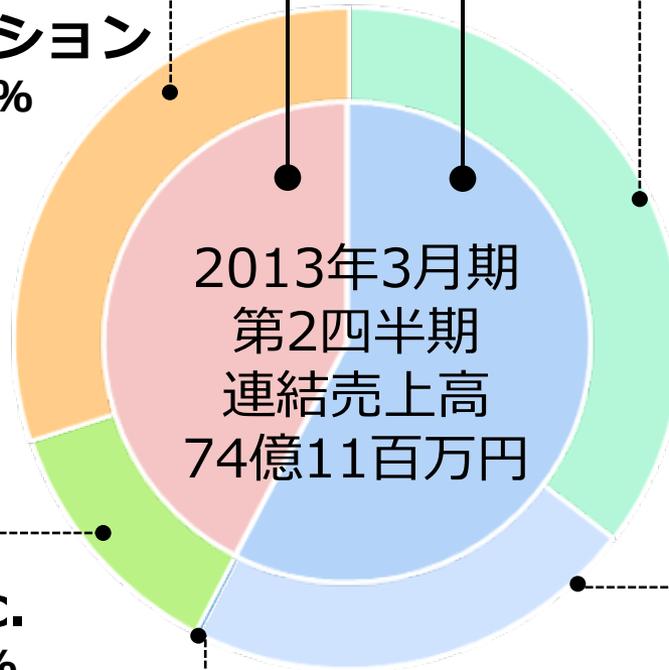
システム開発 57.6%

● ネットワークソリューション 30.0%

- システム開発/運用管理
- ネットワーク・サーバー構築/支援
- インターネットサービス
- セキュリティサービス 等

● データエントリーetc. 12.4%

- データエントリー業務
- イメージエントリー業務
- 人材派遣業務 等



● 通信システム開発 35.3%

- モバイル関連
- カード付デバイス
- 医療機器・情報機器
- ホーム付デバイス
- デジタル無線 等

● 情報システム開発 22.0%

- 生保
- 損保
- 共済
- 物流
- 官公庁 等

● 付加価値ビジネス 0.3%

- パートナーとのアライアンス
- スマートフォン等アプリケーション開発
- プロダクト製造・販売

2. 2013年3月期 第2四半期決算概要

売上、利益の状況

2012年3月期第2Q累計

2013年3月期第2Q累計

売上高
7,217

経常利益
377

当期純利益
218

売上高

経常利益

当期純利益

単位：百万円
() 内は前期比

7,411
(+2.7%)

340
(△9.8%)

104
(△52.2%)

1

売上高は前年を上回る。経常利益は移転関連費用、NID東北の減益と不採算プロジェクトなどの影響で前年を下回る。

2

移転関連の特別損失 (△100百万円)
金融系株式の減損 (△61百万円)

NID 2013年3月期第2四半期決算の概況(連結)

(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	前年同期比	
			増減額	増減率
売上高	7,217	7,411	+194	+2.7%
売上原価	5,965	6,157	+191	+3.2%
売上総利益	1,251	1,254	+3	+0.3%
営業利益	368	325	△43	△11.9%
経常利益	377	340	△37	△9.8%
当期純利益	218	104	△113	△52.2%
1株当り 当期純利益	57.59円	27.53円	—	—

対前年同期増減の 主な内容

<売上高>

- 通信システム事業
+約1億4千万円
- 情報システム事業
+約9千万円
- NID東北
△約3千万円
- NID・IS
△約3千万円

<経常利益>

- 移転関連費用
- NID東北の減益
- 不採算案件の影響

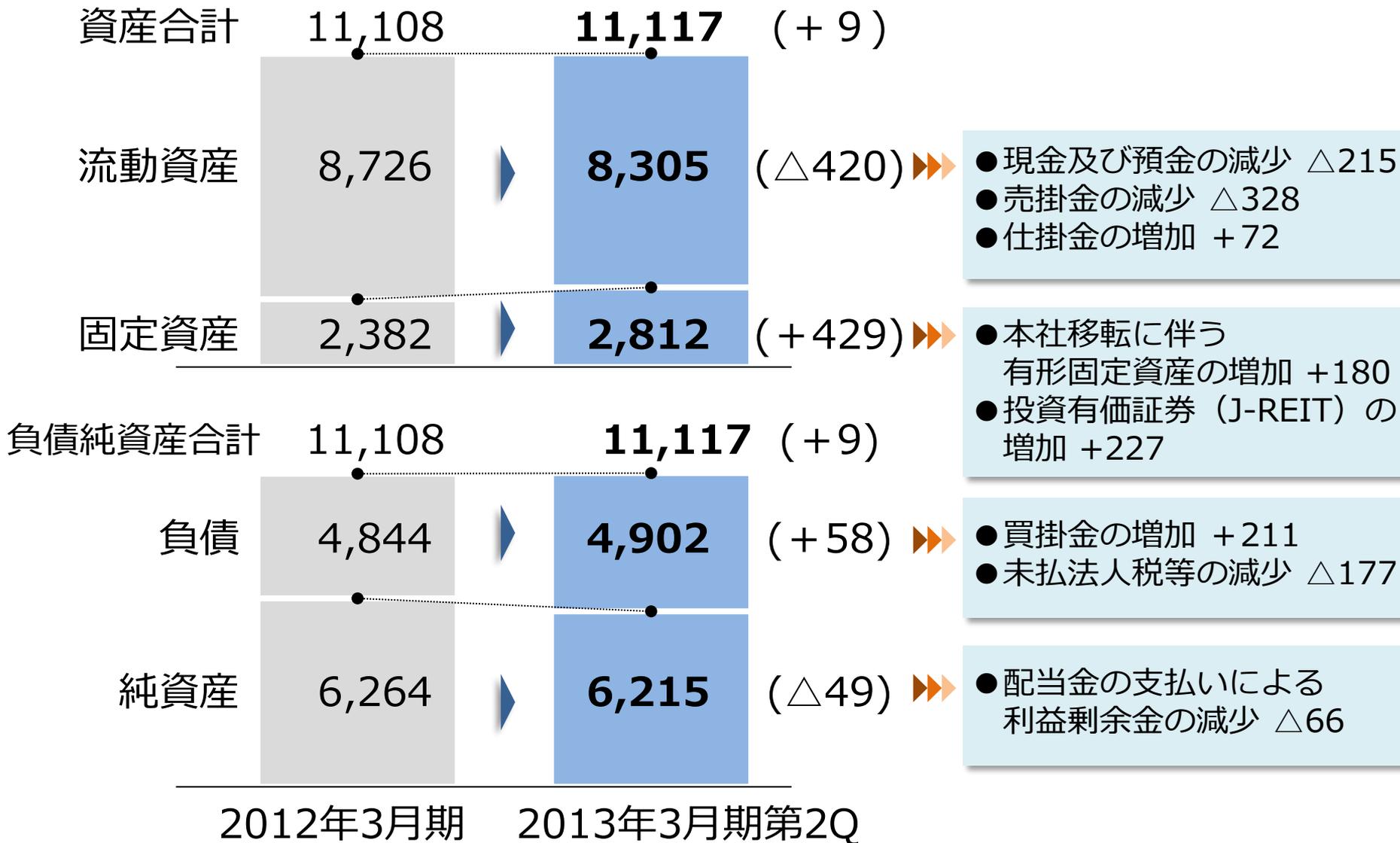
<当期純利益>

- 移転関連の特別損失
△約1億円
- 金融系株式の減損
△約6千万円

注) すべて百万円未満は切り捨てて表示しています。

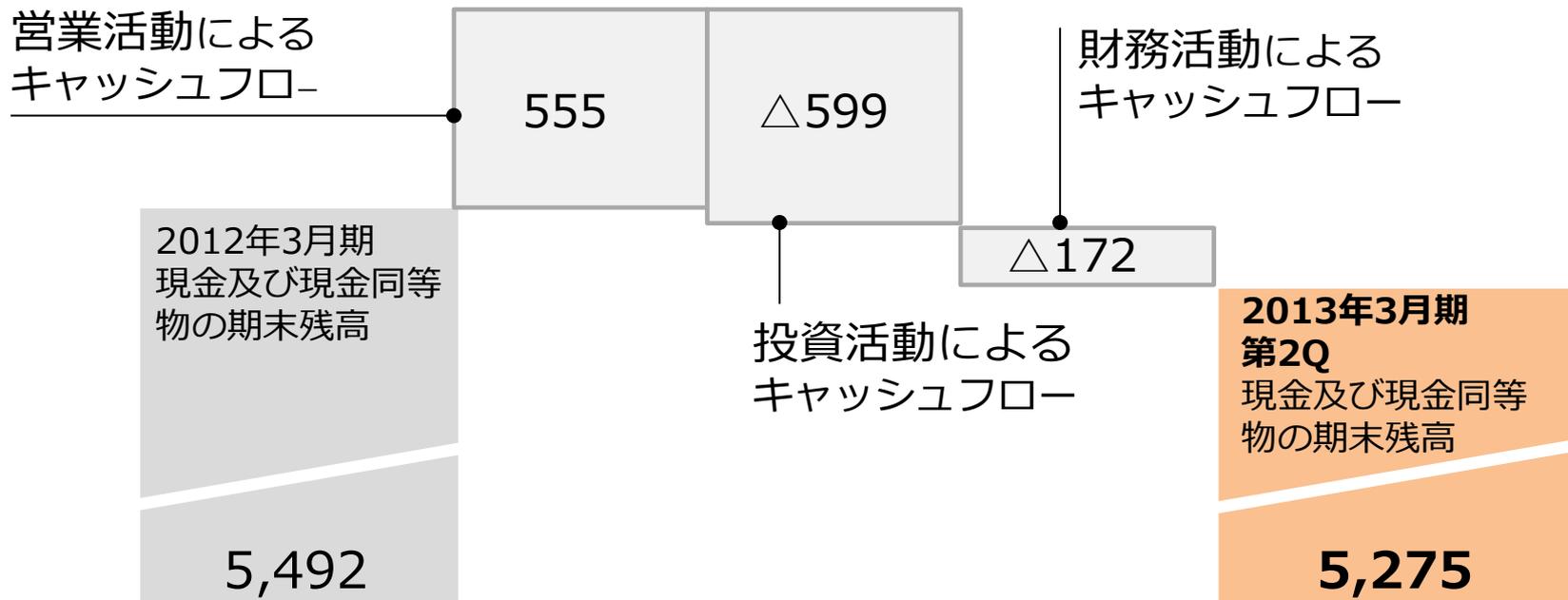
貸借対照表 (連結)

単位：百万円 () 内は前期末比

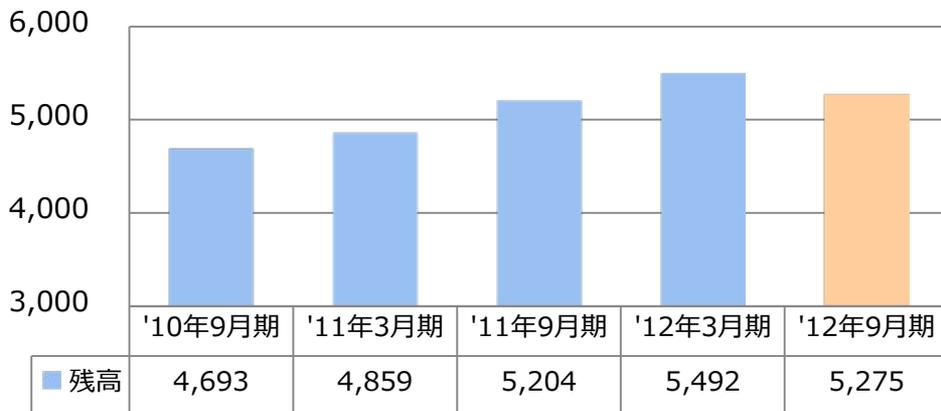


キャッシュ・フロー(連結)

単位：百万円 () 内は前期末比



(単位：百万円) 現金及び現金同等物 残高推移



- 資金運用のための投資有価証券(J-REIT)取得による支出 (△269)
- 移転に関する支出 (約△300)

売上高、営業利益

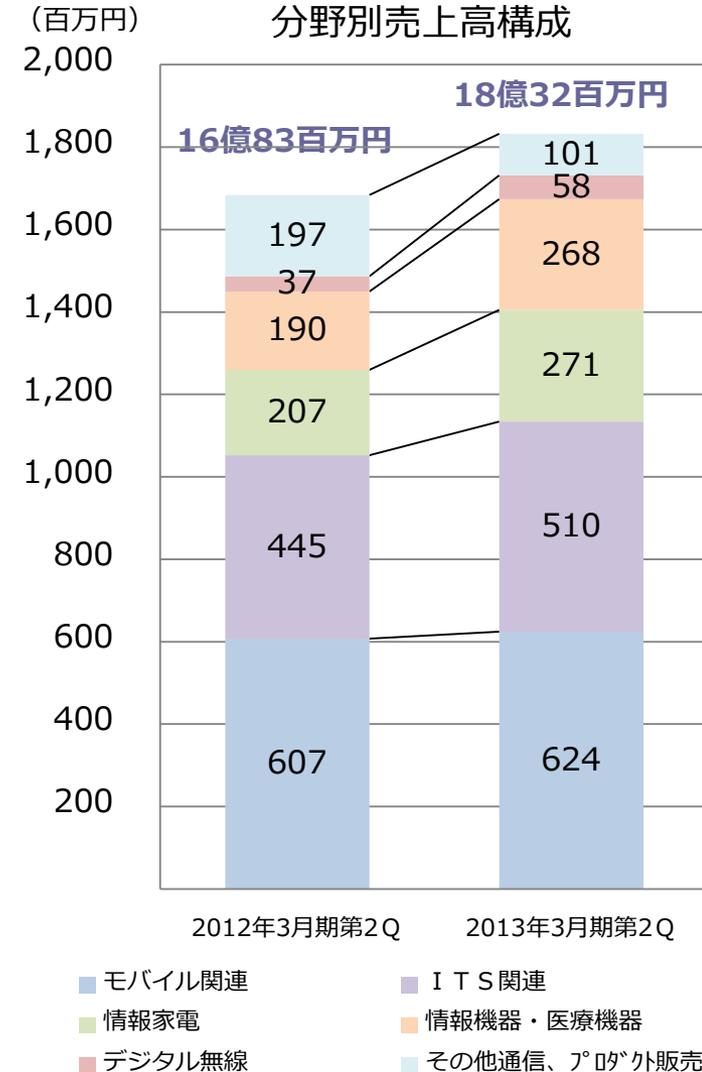
(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	増減
売上高	1,683	1,832	+148
営業利益	66	77	+11

概況

当期の概況	トレンド	主な顧客
<ul style="list-style-type: none"> 自動車や医療関連の受注増加 モバイル関連の受注は安定的に推移 		<ul style="list-style-type: none"> トヨタグループ ソニーグループ NTTデータグループ パナソニックグループ フクダ電子

通信システム事業
分野別売上高構成

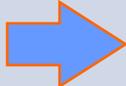


売上高、営業利益

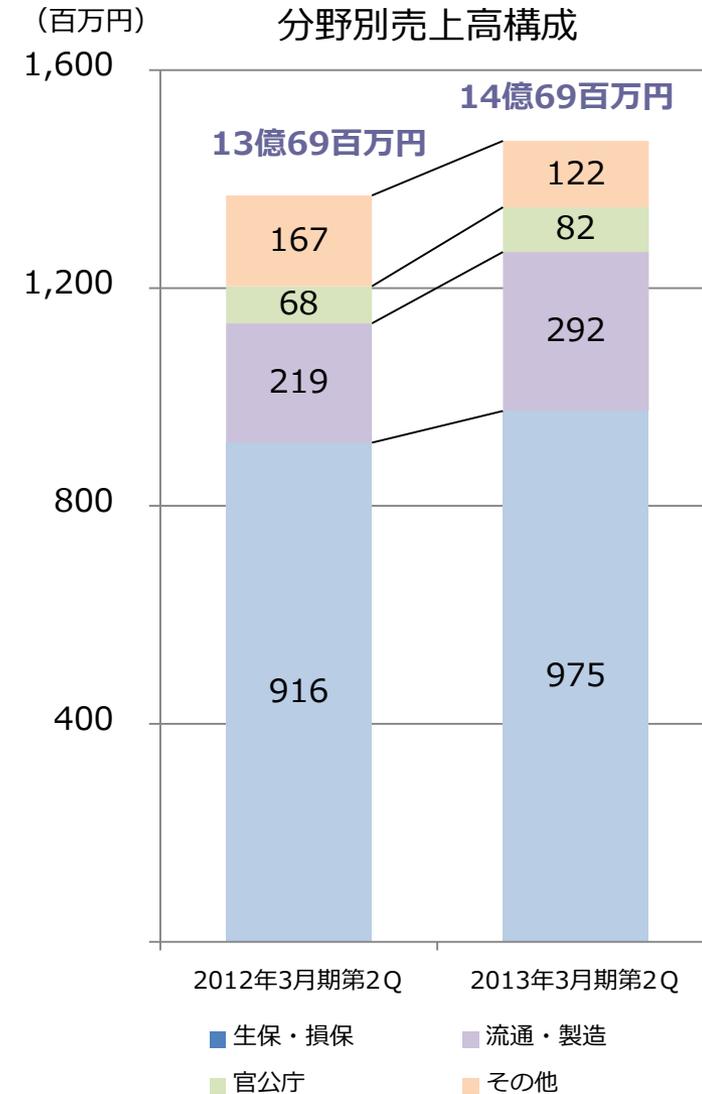
(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	増減
売上高	1,369	1,469	+99
営業利益	108	86	△21

概況

当期の概況	トレンド	主な顧客
<ul style="list-style-type: none"> ・ 生損保や共済、流通、製造業の受注が増加 ・ 一部不採算プロジェクトが発生 		<ul style="list-style-type: none"> ・ NKSJグループ ・ 富国生命グループ ・ 全労済グループ ・ 森永乳業

情報システム事業
分野別売上高構成



売上高、営業利益

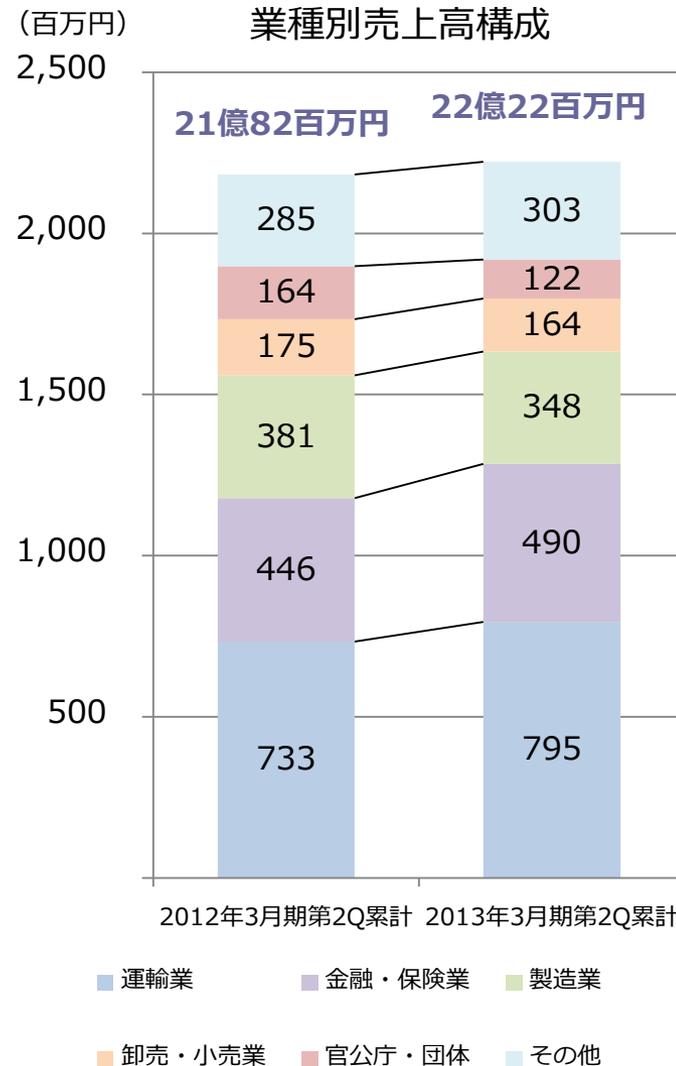
(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	増減
売上高	2,182	2,222	+39
営業利益	89	116	+26

概況

当期の概況	トレンド	主な顧客
<ul style="list-style-type: none"> 運輸・製造業の主要顧客からの受注は安定的に推移 官公庁の受注減少 		<ul style="list-style-type: none"> 全日空グループ NKSJグループ 日本出版販売グループ

ネットワークソリューション
業種別売上高構成



売上高、営業利益

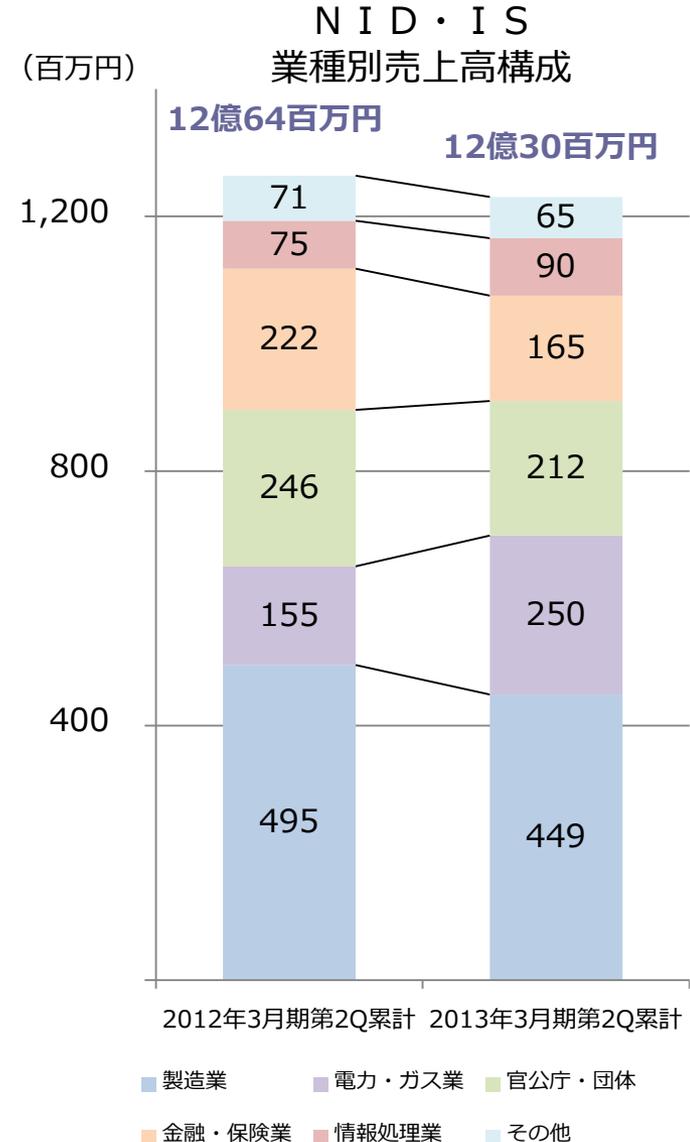
(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	増減
売上高	1,264	1,230	△33
営業利益	66	75	+8

当セグメントにはNID業務部が含まれております

概況

当期の概況	トレンド	主な顧客
<ul style="list-style-type: none"> システム開発の受注減少 データ入力関連の受注増加 電力関連のBPOの受注増加 		<ul style="list-style-type: none"> 東京電力グループ キヤノングループ シャープグループ ちばぎんグループ



売上高、営業利益

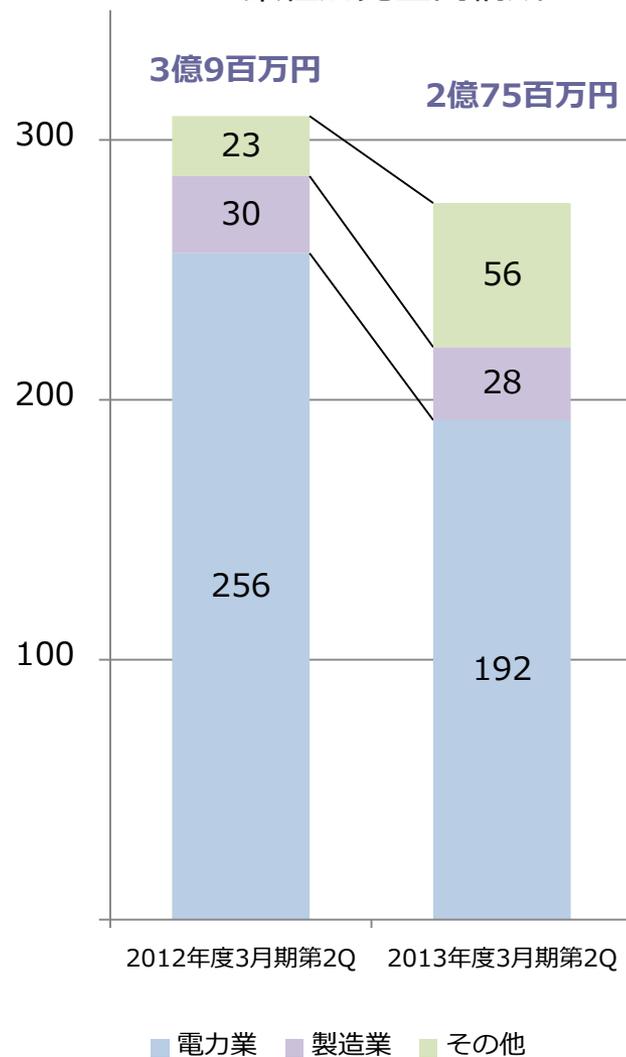
(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	増減
売上高	309	275	△33
営業利益	△4	△42	—

概況

当期の概況	トレンド	主な顧客
<ul style="list-style-type: none"> 震災の影響で電力関連の顧客のIT投資が延期・抑制され、厳しい状況で推移 一部不採算プロジェクト発生 		<ul style="list-style-type: none"> 東北電力グループ キヤノングループ

N I D東北
業種別売上高構成



売上高、営業利益

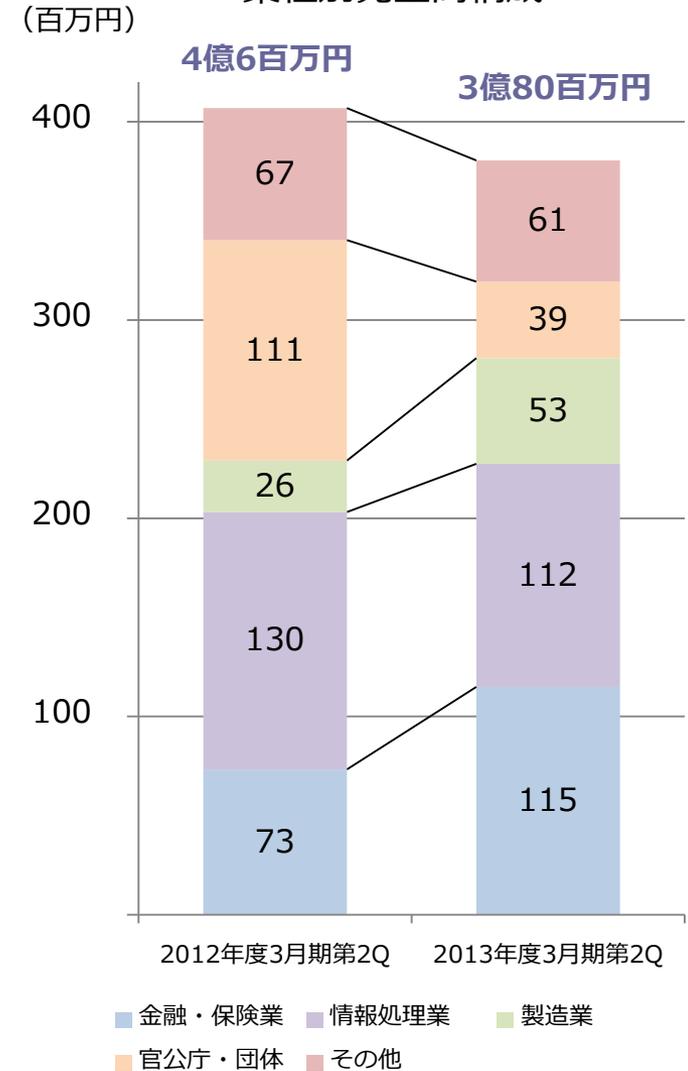
(単位：百万円)

	2012年 3月期 第2Q累計	2013年 3月期 第2Q累計	増減
売上高	406	380	△26
営業利益	41	35	△6

概況

当期の概況	トレンド	主な顧客
・官公庁関連の受注が減少	➡	・富国生命グループ ・ソニーグループ

NID・IE
業種別売上高構成



セグメント別売上高・営業利益実績

(単位：百万円)

セグメント名	2012年3月期 第2Q累計		2013年3月期 第2Q累計		増減	
	売上高	営業利益	売上高	営業利益	売上高	営業利益
通信システム事業	1,683	66	1,832	77	+148	+11
情報システム事業	1,369	108	1,469	86	+99	△21
ネットワーク ソリューション事業	2,182	89	2,222	116	+39	+26
NID・IS	1,264	66	1,230	75	△33	+8
NID東北	309	△4	275	△42	△33	-
NID・IE	406	41	380	35	△26	△6

NID・IS にはNID業務部が含まれております

3. 業績計画

2013年3月期通期連結業績計画

(単位：百万円)

	2012年 3月期 実績	売上比	2013年 3月期 計画	売上比	増減	前年度比
売上高	14,824	100.0%	15,300	100.0%	475	+3.2%
売上総利益	2,635	17.8%	2,883	18.8%	247	+9.4%
営業利益	871	5.9%	1,050	6.9%	178	+20.5%
経常利益	899	6.1%	1,030	6.7%	130	+14.5%
当期純利益	328	2.2%	500	3.3%	171	+52.0%
1株当り 当期純利益	86.89円	---	132.08円	---	---	---

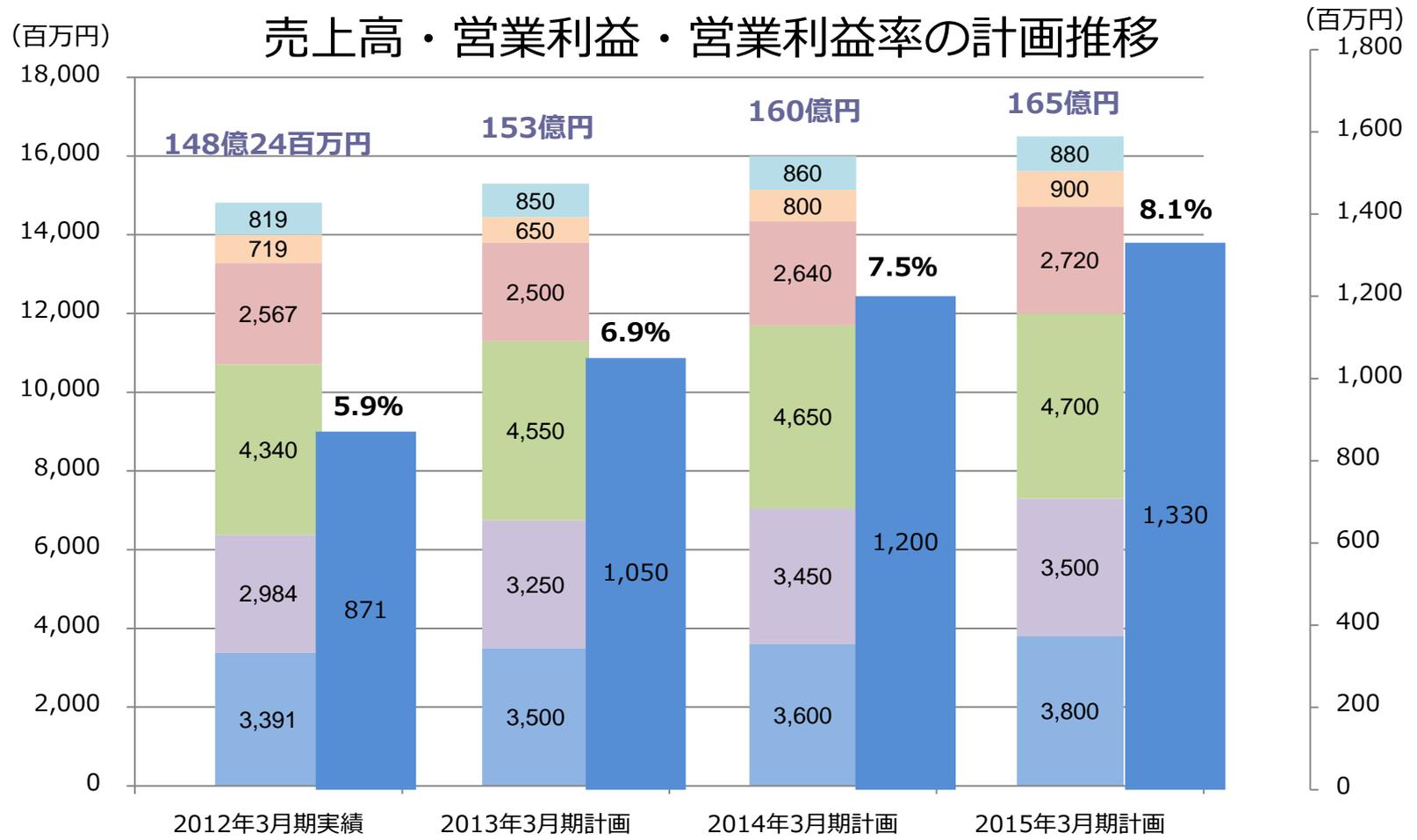
2013年業績計画で経常利益が営業利益よりも減少するのは、移転にかかる費用の影響による。

セグメント別計画

(単位：百万円)

セグメント名	2012年3月期 実績		2013年3月期 計画		前年同期比	
	売上高	営業利益	売上高	営業利益	売上高	営業利益
通信システム事業	3,391	96	3,500	220	+108	+123
情報システム事業	2,984	291	3,250	330	+265	+38
ネットワーク ソリューション事業	4,340	219	4,550	240	+209	+20
NID・IS	2,567	167	2,500	180	△67	+12
NID東北	719	23	650	0	△69	△23
NID・IE	819	83	850	80	+30	△3

中期3カ年計画 <売上高・営業利益>



■ 通信システム事業
 ■ 情報システム事業
 ■ ネットワークソリューション事業
 ■ NID・IS
 ■ NID東北
 ■ NID・IE
 ■ 営業利益
 %営業利益率

4. 重点施策と事業戦略

リスク管理の徹底

- 不採算プロジェクトの撲滅

プロダクト関連ビジネスの展開

- オープンイノベーションの推進（アライアンス先との協働）
- VALiBO, Nstylist, Decocaを中心に新規業務分野へビジネス展開

事業所移転・集約

- 平成24年8月に
4事業所を移転・集約
- 業務効率化
 - 生産性向上
 - コミュニケーションの迅速化
企業風土を刷新



東京都中央区
晴海1-8-10

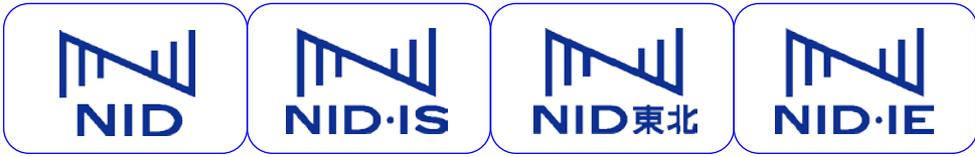
晴海アイランド
トリトンスクエア
X棟28F、29F

事業戦略

基幹事業の
バランス経営

×

付加価値ビジネス
への投資



- パートナーとのアライアンス
- スマートフォン等アプリケーション開発
- プロダクト製造・販売

安定成長

将来は
第5の事業へ展開

バランスチェックをしながら財務体質強化

基幹事業の戦略

Communication System

通信システム開発

- ・ モバイル（スマホ、タブレット）のあらゆる分野でのアプリ開発（携帯メーカー → キャリア&モバイルユーザーへ）
- ・ 情報系と組込み系の連携分野(車、医療、環境)とクラウド対応
- ・ グローバル市場を目指したモバイルプロダクトの開発

Business System

情報システム開発

- ・ 基幹業務アプリ開発ツールiRYSHA活用 → 生産性向上
- ・ 損保関連の大規模統合システムの構築

Network Solution

ネットワークソリューション

- ・ ネットワークSE、基盤SE、業務SEによる、専門性を活かした高付加価値なサービスの提供
- ・ クラウドへの対応
- ・ リモート監視センターの立ち上げ

Data Entry

データエントリー

- ・ BPO（ビジネスプロセスアウトソーシング）でトータルなサービスの提供

オープンイノベーションの推進

次世代のビジネスモデル構築を目指す



スマートデバイス
サービスプラット
フォーム

KDDI社 各種スマホ、
その他数社で採用



Androidの待受を
メディア化する
「バリボ」

9ブランドで開始
12月に新規3ブランドを
追加予定



リアルカードで
デジタルコンテンツ
が買える「デコカ」

9月3日第一弾発売開始
大手芸能プロダクション
よりコンテンツ提供



基幹システム開発ツール
「iRYSHA(イエライシャ)」を
活用した協働開発
→ 2案件受注

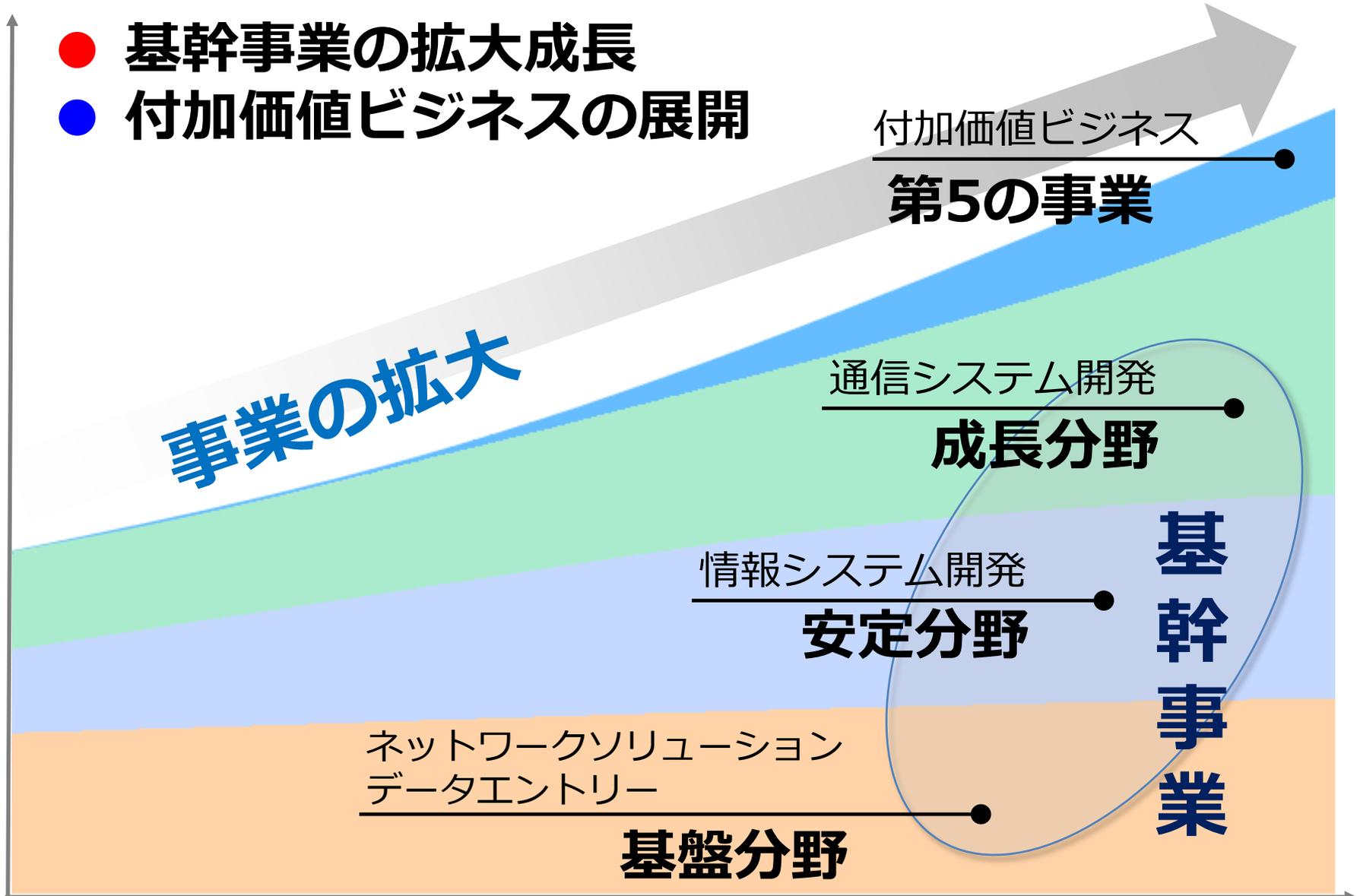


水土里ネット会計
土地改良区向け複式簿記会計システム
→ 34本販売

今後も 数社と新サービスを計画／開発中

今後の事業展開

- 基幹事業の拡大成長
- 付加価値ビジネスの展開



ビジョン

得意技への
こだわり

高い専門性を追求する

技術力（企業価値） = 品質（顧客満足度）

品質への
こだわり

常に技術に磨きをかける

基本への
こだわり

事業に軌軸をもつ

専門店経営でユーザー価値を満足させる
ベスト・パートナーに！！

技術力、品質＝顧客満足度

技術力、品質、人間力を重視して
優良ユーザとの継続した取引を可能にする

基幹事業と投資＝安定と成長

バランス経営と付加価値ビジネスで
安定と成長を目指す

キャッシュフロー重視で 不況下でも強い

財務体質を強化し安定配当を実現



株主還元策

配当

各期の業績、将来の事業展開、配当性向等を勘案し、
安定した配当を継続していきます。

2013年3月期（第46期）配当金予定 **45**円

目標とする経営指標

売上高経常利益率 **10%**

自己資本当期純利益率（ROE） **15%**

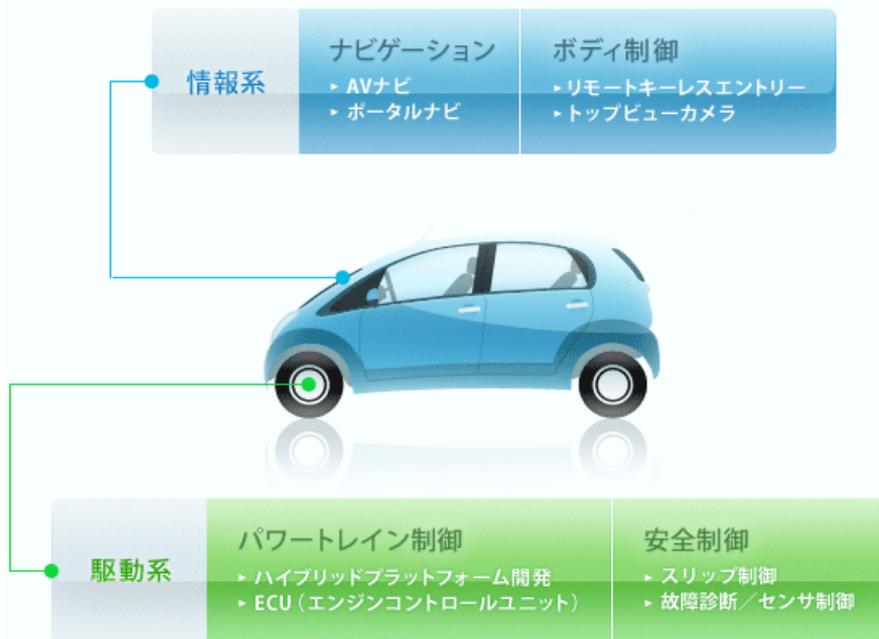
■ 卷末資料

通信システム開発

Communication System

「**モバイル&エンベデッド**（組み込み技術）」をキーワードに、**モバイル分野**や**カーエレクトロニクス分野**を重点分野に、医療、情報家電分野などの各種組み込み系開発を提供。また、スマートフォン、タブレット端末の分野では、**Nstylist**、**VALiBO**、**Decoca** など新たなビジネスも展開。

カーエレクトロニクス開発



モバイルシステム開発



さまざまなモバイルソリューションを提供

情報システム開発

Business
System

生命保険・損害保険をはじめとする金融系企業での基幹システムや共済事業、物流管理などの情報システムに関するソフトウェアの分析、設計から開発、保守まで提供しています。

事業領域

生命保険

- ・ 個人保険
- ・ 団体保険

損害保険

- ・ 自動車、自賠責
- ・ 火災、傷害

官公庁

- ・ 埼玉県
- ・ さいたま市

共済

- ・ こくみん共済
- ・ ねんきん共済
- ・ 火災共済

物流、他

- ・ 倉庫管理
- ・ 基幹業務システム

ネットワークソリューション

Network Solution

大手航空会社、生命保険・損害保険会社、出版物流会社、百貨店など幅広い分野で、セキュリティサービス、システムやネットワーク構築・支援から保守運用まで提供しています。

全日空様運用事例



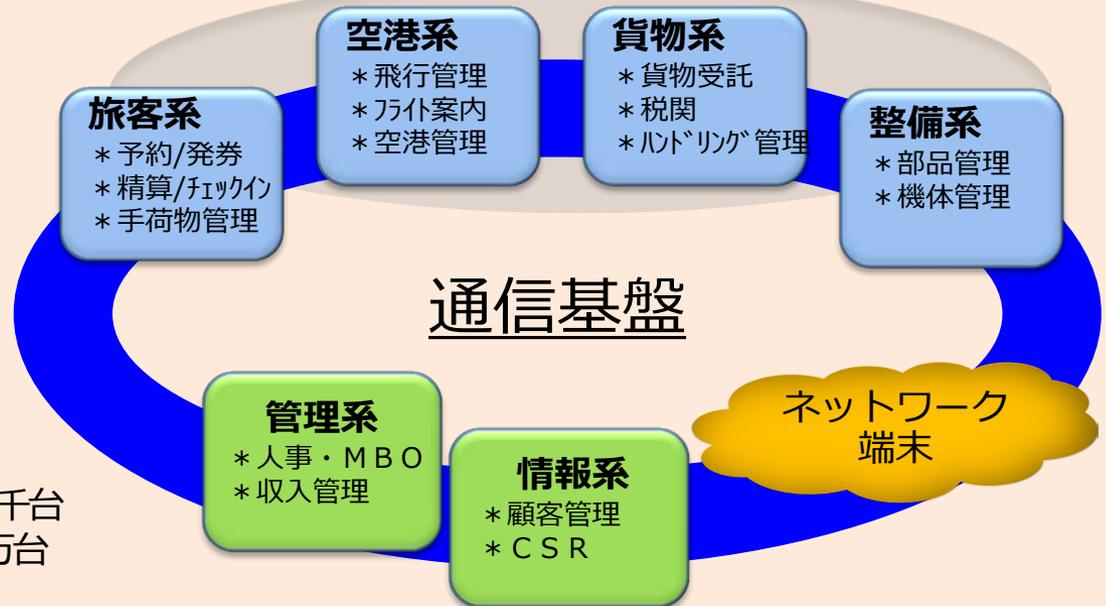
【構成】

- 基盤系 S E
- 業務系 S E
- 保守運用管理
(全体で210名体制)

【規模】

- サーバ約3千台
- 端末 約5万台

基幹系システム



■ 24時間365日、停止しないことが要求されるシステム(ミッションクリティカル) の設計・構築・運用管理

データエントリー

Data Entry

どんな業種においても、業務の合理化・効率化のためには情報のデジタル化・データベース化が不可欠です。NIDは、こうしたデータエントリー業務についても業界のパイオニアとして歩んできました。



- ・ サービス構成
 - データ入力
 - OAオペレータ派遣
 - BPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)
- ・ 大容量
 - 最新マシン約100台
 - 大量データ処理
 - 短納期
- ・ 高セキュリティ
 - 指紋認証入室管理
 - 監視カメラ設置
 - 専用サーバールーム
 - 耐火設備

データエントリー業務体制
要員計 約120名

■ 株式会社 N I D ・ I S 佐原事業所(千葉県香取市)

About

- ★ リアルカードを購入すると、デジタルコンテンツが手に入る画期的なサービス
- ★ リアル店舗やオンラインストアから購入が可能
- ★ アイドル、スポーツ選手、アニメキャラクターなどさまざまなジャンルへの展開を予定

サービスの特徴

リアルカード

ファンにはたまらない!
Decocaだけの
レアカードをゲット
オンラインだけじゃない!
店頭で安心して購入可能

リアルカード人気は不減!
トレーディングカードとしても活躍

ホームアプリ

通信可能! あらゆる
コンテンツが展開できる
充実のプラットフォームで
ファン心理をくすぐる



- | | | |
|-------|--------|---------|
| レア壁紙 | ニュース配信 | ポイスアラーム |
| レア写真館 | 動画配信 | 音楽配信 |

サービスフロー



リアルカードで
デジコンが
買える **デコカ**

9月3日
第1弾発売

藤原竜也主演映画
「I'M FLASH!」の
デコカ限定カードと
コンテンツを発売

「Decoca」サービス紹介サイト
<http://decoca.jp/>



Androidの待受をメディア化する「バリボ」

VALiBOの待受画面数は9面 好きなブランドを自由に選び好きな位置へ並べられる



全日本空輸株式会社



株式会社サイバーエージェント



NECビッグロブ株式会社



株式会社光文社



株式会社リクルート



株式会社リクルート



株式会社時事通信社



株式会社ソニー・ピクチャーズエンタテインメント



株式会社マクロミル

9ブランドでサービス開始

12月には3ブランドが新たに参加 プラス操作性向上と機能刷新

スマートデバイス サービス プラットフォーム



あらゆるニーズに
対応したアプリ
ケーションを提供

Nstylist Serverで
情報を一元管理

既存の
コンテンツを
簡単配置

Android版に続きiOS版を5月にリリースし反響大
個別業務案件への採用、引き合いが増加
また、VALiBO、Decocaのプラットフォームとして活用

2008年9月リリースの
ロングヒットアプリ

DL数

iPhone : 約14万

Android : 約2万

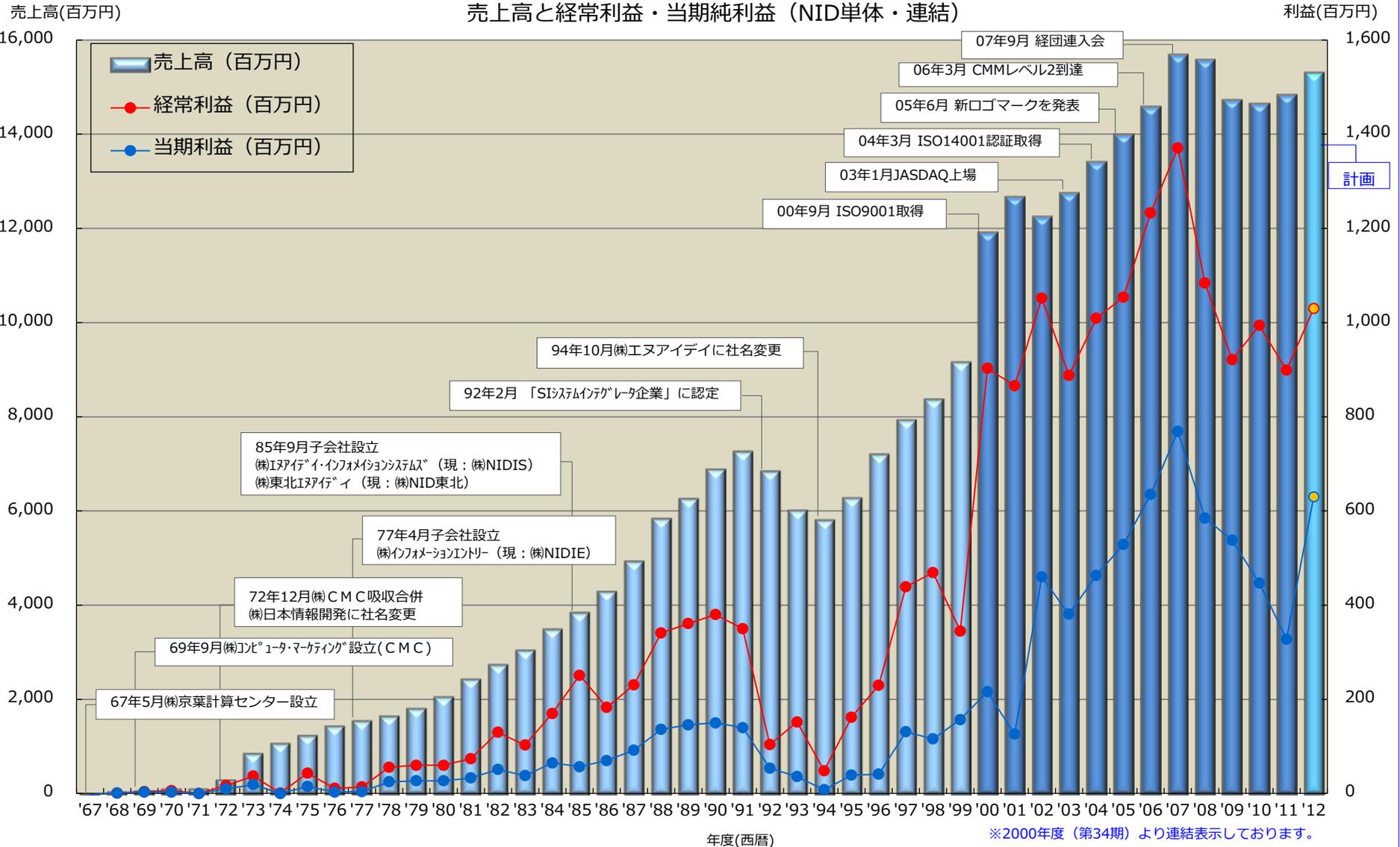
機能概要

場所で作動するリマインダ。
目的地に近づくことで様々なアクションをし、そこでやらなければならないことを知らせます。

**このたびアンドロイダーの
公認アプリに認定**



業績推移





エンベデッド (Embedded)	デジタルTV、DVD(Digital Versatile Disk)、PDP(Plasma Display Panel)などの情報家電から携帯電話、携帯端末(PDA: Personal Digital Assistance)、車載システムなどに組み込むソフトウェアの総称です。
情報家電 (ホームエレクトロニクス)	情報通信機能を組み込み、高機能化・ネットワーク化した家電製品のこと。デジタルTVなどのAV機器や、家庭用ゲーム機などをはじめ、冷蔵庫、電子レンジ、洗濯機といった白物家電も情報家電への進化が期待されています。
LTE (Long Term Evolution)	100Mbpsのデータ伝送が可能な移動通信システムであり、次世代携帯電話の通信規格の1つ。第3世代携帯電話(3G)と将来登場する第4世代携帯電話(4G)との間の技術であるため、第3.9世代携帯電話(3.9G)とも呼ばれます。
ITS (Intelligent Transport System)	高度道路交通システム。最先端の情報通信技術を利用して、ナビゲーションシステムの高度化、将来の自動運転を目標とした安全運転の支援、有料道路でのノンストップ自動料金支払システム等により交通の安全や効率性の向上を実現します。
iPhone(アイフォン)	アメリカのアップル社が売り出した新しいスマートフォン。携帯電話としての基本的な機能と共に、携帯音楽プレーヤーであるiPodの機能も付いており、インターネットを通じてダウンロードをした音楽やテレビ番組、映画などの再生が出来ます。さらに、ネット検索などのパソコン機能もあり、キーボードを廃しタッチパネルを主体としたデザイン、および従来にはないマルチタッチ(複数の指による操作)などによる新しいユーザーインターフェースが特徴です。
Android(アンドロイド)	米Googleがパートナー30社以上と共同で2007年11月に発表したLinuxベースのOS、ミドルウェア、ユーザーインターフェイス、メーラーやブラウザなどの基本アプリケーションを含んだプラットフォームの総称です。スマートフォンやタブレットPCなどの携帯情報端末を主なターゲットとして開発されています。
ミドルウェア (Middleware)	コンピュータの分野で、コンピュータの基本的な制御を行うオペレーティングシステム(OS)と、各業務処理を行うアプリケーションソフトウェアとの中間に入るソフトウェアのことです。
プラットフォーム (platform)	コンピュータやシステムの基礎部分となるもの。通常、ハードウェアおよび(または)オペレーティングシステム(OS)の種類や環境、設定などを指します。
クラウド (cloud)	従来は手元のコンピュータで管理・利用していたようなソフトウェアやデータなどを、インターネットなどのネットワークを通じてサービスの形で必要に応じて利用する方式です。システム構成図でネットワークの向こう側を雲(cloud: クラウド)のマークで表す慣習があることから、このように呼ばれます。
BPO (Business Process Outsourcing)	企業などが自社の業務の一部を外部の専門業者に企画・設計・運営まで一括して委託することです。従来のアウトソーシングとの大きな違いは、業務の委託範囲です。例えば、情報システムのアウトソーシングでは、システム構築と運用・保守を委託することを指しますが、BPOでは、企画立案の段階から当該業務システムだけでなく業務そのものを含めて丸ごと外部企業に委託します。
ホームアプリ (home application)	スマートフォン端末のホーム画面として利用するアプリ。制作者オリジナルの壁紙やアイコンを表示させることができます。デフォルトのデザインを自分好みのものに取り替えることから、「着せ替え」と称することもあります。



<http://www.nid.co.jp>